



---

# INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

---

## Canadá



Elaborado por la Oficina  
Económica y Comercial  
de España en Ottawa

Actualizado a septiembre 2020

<b>1 SITUACIÓN POLÍTICA</b> .....	4
<b>1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES</b> .....	4
<b>1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS</b> .....	6
<b>2 MARCO ECONÓMICO</b> .....	8
<b>2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA</b> .....	8
2.1.1 SECTOR PRIMARIO .....	8
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO .....	11
2.1.3 SECTOR TERCIARIO .....	16
<b>2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA</b> .....	18
<b>3 SITUACIÓN ECONÓMICA</b> .....	20
<b>3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES</b> .....	20
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS .....	23
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB .....	24
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO .....	25
3.1.2 PRECIOS .....	26
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO .....	27
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA .....	28
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA .....	28
<b>3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS</b> .....	31
<b>3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO</b> .....	32
<b>3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS</b> .....	32
3.4.1 APERTURA COMERCIAL .....	32
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES .....	33
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES) .....	33
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES) .....	34
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN) .....	34
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES .....	34
CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS .....	35
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES .....	37
CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS .....	37
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN) .....	39
<b>3.5 TURISMO</b> .....	39
<b>3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA</b> .....	40
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES .....	40
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES .....	41
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES .....	41
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA .....	41
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS .....	42
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES .....	42
<b>3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES</b> .....	42
CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES .....	42
<b>3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS</b> .....	43
CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS .....	43
<b>3.9 RESERVAS INTERNACIONALES</b> .....	44
<b>3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO</b> .....	44
<b>3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS</b> .....	44
<b>3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO</b> .....	44

<b>3.13</b>	<b>PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA</b>	45
<b>4</b>	<b>RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES</b>	45
<b>4.1</b>	<b>MARCO INSTITUCIONAL</b>	45
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	45
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	46
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	46
<b>4.2</b>	<b>INTERCAMBIOS COMERCIALES</b>	47
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	47
	CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	50
	CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	52
<b>4.3</b>	<b>INTERCAMBIOS DE SERVICIOS</b>	52
<b>4.4</b>	<b>FLUJOS DE INVERSIÓN</b>	53
	CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	53
	CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	54
	CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	54
	CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	55
<b>4.5</b>	<b>DEUDA</b>	55
<b>4.6</b>	<b>OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA</b>	55
4.6.1	EL MERCADO	55
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	55
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	55
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	56
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	57
<b>4.7</b>	<b>ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN</b>	59
<b>5</b>	<b>RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES</b>	61
<b>5.1</b>	<b>CON LA UNIÓN EUROPEA</b>	61
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	61
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	62
	CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	62
<b>5.2</b>	<b>CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES</b>	64
<b>5.3</b>	<b>CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO</b>	64
<b>5.4</b>	<b>CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES</b>	64
<b>5.5</b>	<b>ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES</b>	65
<b>5.6</b>	<b>ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO</b>	66
	CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	67

# 1 SITUACIÓN POLÍTICA

## 1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

### Sistema de gobierno

Canadá es una monarquía parlamentaria. El jefe del Estado es la reina Isabel II de Inglaterra, Gales, Escocia e Irlanda del Norte, cuya representación en Canadá corresponde al gobernador general y a los varios vicegobernadores nombrados en cada provincia. Un rasgo esencial es la estructura federal de la organización administrativa y territorial del Estado.

Organización de los poderes del estado			
PODER EJECUTIVO		PODER LEGISLATIVO	PODER JUDICIAL
<b>Jefe del Estado</b>	Reina Isabel II representada por la gobernadora general Julie Payette (2017)	PARLAMENTO BICAMERAL: Senado y Cámara de los Comunes	CORTE SUPREMA DE CANADÁ
<b>Jefe de Gobierno</b>	Primer ministro Justin Trudeau (2019)		CORTE FEDERAL DE CANADÁ
<b>Gabinetes</b>	Ministros elegidos por el primer ministro		CORTE FEDERAL DE APELACIÓN CORTES PROVINCIALES

Fuente: Elaboración propia.

### Poder ejecutivo

El poder ejecutivo lo ejerce el primer ministro con su gabinete, o consejo de ministros. El primer ministro es el líder del partido político que obtiene el mayor apoyo en la Cámara de los Comunes. Tiene el poder de recomendar al gobernador general la disolución del Parlamento. Es también responsable del nombramiento y de la organización de su gabinete. Propone al gobernador general el nombramiento de los vicegobernadores de las provincias, los portavoces del Senado, los presidentes de todos los tribunales, y también propone a la reina el nombramiento del gobernador general, aunque esta acción deriva de una consulta previa realizada con su gabinete.

### Poder legislativo

El poder legislativo reside en el [Parlamento de Canadá](#). Éste está formado por una Cámara Alta, el Senado; y una Cámara Baja, denominada la Cámara de los Comunes. El Senado está compuesto de 105 miembros vitalicios (hasta la edad límite de 75 años), los cuales son nombrados por el primer ministro. En cambio, los 338 miembros de la Cámara de los Comunes son elegidos por sufragio universal y por un período máximo de 4 años. Canadá está dividido en distritos electorales, cada uno representado en la Cámara de los Comunes por un diputado. El número de escaños en la Cámara Baja sigue la evolución de la demografía, según una fórmula recogida en la Constitución.

El Senado se constituyó para proteger los intereses de las regiones menos pobladas de Canadá. En la práctica, esta Cámara tiene menos influencia que la Cámara de los Comunes.

Las leyes pueden originarse en la Cámara de los Comunes o en el Senado. Una vez que un proyecto de ley es introducido, tiene que pasar por tres lecturas en ambas cámaras. Los proyectos de ley pueden ser introducidos por el Gobierno o por un miembro del Parlamento. Aquellos proyectos relacionados con gastos o ingresos de dinero deben ser introducidos por un miembro del gabinete. Si se superan las tres lecturas, el documento es remitido al Senado donde se lleva a cabo un proceso de aprobación similar. El proyecto se convierte en ley cuando recibe el consentimiento real mediante la firma del gobernador general.

Composición del Parlamento de Canadá	Cámara de los Comunes		Senado
	Escaños	% votos obtenidos (2015)	Escaños
Partido Liberal	157	33,1%	9 (a)
Partido Conservador	121	34,4%	31
Bloque Québécois	32	7,7%	0
NDP	24	4%	0
Partido Verde	1	3,4%	0
Partido Popular de Canadá (b)	1	-	0
Independientes o sin afiliación en los Comunes	1	0,4%	7
Grupo de Senadores Independientes	-	-	58
Vacante	0	-	0
Total	338	-	105

Fuente: [Cámara de los Comunes](#) y [Senado](#). El número de escaños de cada partido puede variar a lo largo de una legislatura y coincidir con los resultados obtenidos en la elección. Actualizado a 22/11/2019

(a) En enero de 2014, el líder del Partido Liberal disolvió el grupo parlamentario Liberal y los declaró como independientes, pero éstos siguen reuniéndose como grupo Liberal del Senado y tienen el reconocimiento como grupo parlamentario a pesar de ello.

(b) People's Party of Canada: Formado en septiembre de 2008 por Maxime Bernier, líder y ex ministro conservador. En las elecciones de 2019 el partido perdió el único escaño que tenía.

### Partidos políticos

Canadá celebró seis elecciones entre 2004 y 2019. El Partido Liberal (PL), liderado por Justin Trudeau, ganó por mayoría absoluta las elecciones federales de Canadá celebradas el 19 de octubre de 2015, al obtener 184 de los 338 escaños que conforman la Cámara de los Comunes. Con esta victoria del Partido Liberal se puso fin a casi diez años en el poder del Partido Conservador de Stephen Harper, quien, tras reconocer la derrota, anunció su renuncia. En las elecciones federales de 2019 volvió a ganar el Partido Liberal (157 escaños) y Justin Trudeau consiguió la reelección como primer ministro, aunque perdió la mayoría absoluta de 2015. El Partido Conservador (PC), con 121 escaños, mejoró sus resultados de 2015 y mantuvo su papel al frente de la oposición en el Parlamento. Por su parte, el Bloque Quebequés subió hasta los 32 diputados, colocándose como tercera fuerza de la cámara en escaños, y el Nuevo Partido Democrático (NDP) cayó hasta los 24 asientos. El Partido Verde obtuvo tres escaños, mejorando sus resultados de 2015 (1 diputado).

[El Partido Liberal](#), creado en 1867, se caracteriza por una visión política moderada. Ganó cuatro mandatos electorales consecutivos entre 1993 y 2004, los tres primeros con mayoría absoluta. El partido se sumergió en una profunda crisis tras obtener la representación parlamentaria más baja de su historia en las elecciones de mayo de 2011. En abril de 2013, Justin Trudeau, hijo del que fuera en dos ocasiones primer ministro de Canadá entre 1968 y 1984, Pierre Trudeau, fue elegido líder del PL por amplia mayoría (aprox. 80%). En las elecciones federales de 2015, el partido liberal obtuvo mayoría absoluta (184 escaños de un total de 338) y Justin Trudeau fue elegido primer ministro. En 2019 Trudeau consiguió la reelección, por lo que es el actual primer ministro de Canadá, aunque el partido liberal perdió la mayoría absoluta al obtener 157 escaños.

[El Partido Conservador de Canadá](#) nace de la fusión del Partido Conservador Progresista con la Alianza Canadiense en 2003. El objetivo de esta fusión fue aglutinar las fuerzas más conservadoras para hacer frente al Partido Liberal, hegemónico en el poder durante 12 años. Stephen Harper fue elegido líder del partido en un congreso celebrado en marzo de 2004. En enero de 2006, Harper obtuvo su primera victoria en las elecciones federales, aunque tuvo que conformar un gobierno minoritario. En las elecciones de 2008 repitió gobierno de minoría y en mayo de 2011 alcanzó la mayoría absoluta. A raíz de la derrota del Partido Conservador en las elecciones de octubre de 2015, Harper renunció a liderar el partido. En noviembre de 2015, Rona

Ambrose fue nombrada líder provisional, hasta que el partido celebró un congreso en mayo de 2017 en el que Andrew Scheer fue elegido nuevo líder del partido. En las elecciones federales de 2019, el Partido Conservador de Scheer mejoró sus resultados y pasó de los 99 escaños de 2015 a 121, manteniendo el liderazgo de la oposición.

[El Bloque de Quebec](#) (*Bloc Québécois*) es un partido nacionalista y secesionista quebequés nacido en 1990 de una escisión del Partido Conservador. Fue fundado y liderado hasta finales del 2000 por Lucien Bouchard. Los malos resultados de las elecciones de 2011 (4 escaños) forzaron la renuncia de su líder, Gilles Duceppe. Tras las elecciones, Rhéal Fortin se convirtió en líder provisional, hasta que en marzo de 2017 fue elegido Martine Ouellet como líder del partido. El liderazgo de Ouellet fue muy controvertido y su condición de líder del partido revocada en una consulta interna. Yves-François Blanchet fue elegido nuevo líder en enero de 2019. En las elecciones federales de ese mismo año el Bloque mejoró considerablemente sus resultados de 2015, pasando de 10 a 32 diputados y colocándose como tercer partido en escaños del Parlamento.

[El Nuevo Partido Democrático](#) o NDP (*New Democratic Party*) fue creado en 1961. Es el partido con mayor orientación socialista de los que están representados en la Cámara de los Comunes. En las elecciones de mayo de 2011, bajo el liderazgo de Jack Layton, el NDP logró por primera vez ser el segundo partido más votado de Canadá. Tras la inesperada muerte de Jack Layton en agosto de 2011, los socialdemócratas iniciaron un proceso de sucesión que concluyó en marzo de 2012 con la elección de Thomas Mulcair como jefe del partido. En las elecciones de octubre de 2015, el NDP liderado por Mulcair quedó en tercer lugar. En abril de 2016, Mulcair perdió una moción sobre su liderazgo al frente del partido, aunque siguió como líder interino hasta que se celebraron primarias en octubre de 2017. Jagmeet Singh es el nuevo líder del partido, tras haber ganado las primarias. En las elecciones federales de 2019, el NDP perdió 20 escaños con respecto a 2015 y se colocó como el cuarto partido de la cámara por número de diputados (24).

El [Partido Verde de Canadá](#) se fundó en 1983, aunque no logró representación parlamentaria hasta las elecciones de 2011. Elizabeth May es la líder del partido desde 2006 y ha sido elegida diputada en 2011, 2015 y 2019. En las elecciones federales de 2019, el Partido Verde consiguió 3 diputados, mejorando sus resultados de 2015 (1 escaño). La líder ad interim, hasta la elección de un nuevo líder en octubre 2020, es Jo-Ann Roberts.

### **Poder judicial**

El poder judicial es independiente y está compuesto de tribunales federales, provinciales y territoriales. El derecho canadiense – penal y civil - procede principalmente del “*Common Law*” británico, salvo en la provincia de Québec, donde impera el derecho civil codificado de origen francés. El sistema judicial federal está compuesto por el Tribunal Supremo de Canadá, con sede en Ottawa; el Tribunal Federal y el Tribunal Tributario. El sistema judicial provincial comprende generalmente un Tribunal Supremo o Superior, tribunales de distrito (excepto en Québec) y tribunales de primera instancia.

## **1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS**

La administración económica y comercial de Canadá se lleva a cabo conjuntamente entre los ministerios competentes, la Agencia Tributaria Canadiense, empresas públicas y comités especializados del Gobierno federal.

### **Política económica y fiscal**

#### **Ministerio de Finanzas**

La gestión económica es básicamente competencia exclusiva del Ministerio de Finanzas, lo que confiere a su titular una prominencia y un radio de acción sin equivalente en el gabinete. Por un lado, planifica y prepara el presupuesto del Gobierno federal. Por otra parte, analiza y concibe la política fiscal. En materia de política monetaria, el Ministerio de Finanzas puede, en caso de desacuerdo con el Banco de Canadá, dar a éste instrucciones puntuales y obligatorias que deberá seguir durante un período determinado. También desempeña una labor de regulación y supervisión de las instituciones financieras. El ministro de Finanzas es Bill Morneau.

[www.fin.gc.ca]

### [El Consejo del Tesoro](#)

El Consejo del Tesoro es uno de los comités del gabinete de ministros del Gobierno federal. Tiene las particularidades de que es el único comité del gabinete creado en virtud de un acto legislativo y que su presidente forma parte del gabinete por derecho propio. Sus competencias abarcan la supervisión de la función pública e intervención del gasto público. El presidente del Tesoro es Jean-Yves Duclos.[www.canada.ca/en/treasury-board-secretariat.html]

### [Agencia Tributaria Canadiense](#)

Los impuestos y su gestión son competencia de la Agencia Tributaria Canadiense (*Canada Revenue Agency*). [www.canada.ca/en/revenue-agency.html]

### [Política comercial](#)

En la política comercial de Canadá tiene un papel importante el Ministerio de Asuntos Mundiales (antes Ministerio de Exteriores, Comercio Internacional y Desarrollo), así como un cierto número de empresas públicas.

### [Ministerio de Asuntos Exteriores](#)

El Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*) es un macroministerio con tres ministros: Asuntos Exteriores, Comercio Internacional y Cooperación Internacional. Entre sus funciones, se implica en la elaboración, negociación y administración de los acuerdos y reglas comerciales. Adicionalmente, trabaja para la resolución de contenciosos comerciales que involucran a Canadá. Por otra parte, impulsa el comercio exterior y la atracción de inversiones, a través de su extensa red internacional de delegaciones comerciales y a través de diferentes organismos:

- [Canadian Commercial Corporation](#)
- [NAFTA Secretariat - Canadian Section](#)
- [Export Development Canada](#)
- [Invest in Canada](#)

Las aduanas son competencia de la Agencia de Servicios Fronterizos de Canadá ([Canada Border Services Agency](#)), que depende del Ministerio de Seguridad Pública y Protección Civil.

François Philippe Champagne es el ministro de Asuntos Exteriores, Mary Ng de Comercio Internacional y Promoción de las Exportaciones, y Karina Gould de Cooperación Internacional y de las Mujeres e Igualdad de Género. [www.international.gc.ca]

### [Ministerio de Innovación, Ciencia e Industria](#)

El Ministerio de Innovación, Ciencia e Industria (antes Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico) se encarga de fomentar la inversión y el comercio, la competitividad y el desarrollo industrial y tecnológico en la economía canadiense. Para ello, participa activamente en la regulación de los diferentes mercados y sectores, y promueve y administra una multitud de programas de apoyo a las empresas: [Business Development Bank of Canada](#); [Canada Foundation for Innovation](#); [Destination Canada](#); [Canadian Space Agency](#); [Competition Tribunal](#); [Copyright Board Canada](#); [National Research Council Canada](#); [Infrastructure Canada](#); [Standards Council of Canada](#); [Statistics Canada](#).

El ministro de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico es Navdeep Bains. [www.ic.gc.ca]

## Empresas públicas

En Canadá existen las denominadas *Crown Corporations* o Corporaciones de la Corona, que desarrollan sus actividades en un buen número de sectores de la economía. Están reguladas por leyes especiales y controladas por diversos ministerios: Agricultura, Pesca, Obras Públicas, Patrimonio, Industria, Transportes, Asuntos Exteriores, Finanzas, Tesoro, Comercio Internacional, Recursos Naturales.

Las corporaciones federales canadienses tienen en conjunto más de 86.000 empleados. El valor de los activos totales que poseen dichas instituciones supera los 908.900 M CAD. [Fuente: [Treasury Board of Canada Secretariat](#)]

Se puede obtener el [listado completo de estas empresas](#) así como otras informaciones en la dirección en internet de la [Secretaría del Consejo del Tesoro](#).

## 2 MARCO ECONÓMICO

### 2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

#### 2.1.1 SECTOR PRIMARIO

##### PIB sector primario

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS PRIMARIAS	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	CRECIM. (%) 2018-2019	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2019
Todas las industrias	3,2%	2,2%	1,7%	
Agricultura, silvicultura, pesca y caza	1,2%	1,0%	2,3%	2,1%
Minería y extracción de petróleo y gas	8,3%	5,2%	-4,7%	7,5%

Fuente: Elaboración propia a partir de *Statistics Canada*: tabla [379-0031](#). Actualizado a 02/06/2020

##### Agricultura

##### **Importancia económica**

A nivel doméstico, la producción agraria primaria (excluyendo pesca y caza) supone un 1,7% del PIB del país y 277.200 empleos en 2018. Dentro de la agricultura, el cultivo de cosechas (fundamentalmente trigo y otros granos) y la industria ganadera son los principales subsectores. [Fuente: [Statistics Canada](#) y [Statistics Canada](#)]

##### **Distribución territorial**

La distribución de cultivos es muy variada. En las provincias de las praderas (Alberta, Saskatchewan y Manitoba) impera la producción de ganado y cereales. Las explotaciones hortofrutícolas son más intensivas en las provincias orientales: Ontario, Quebec, Nueva Escocia, Nuevo Brunswick e Isla del Príncipe Eduardo.

El número de explotaciones agrícolas en Canadá ha disminuido de manera continuada debido a que las innovaciones tecnológicas suponen mayores beneficios en explotaciones agrarias de mayor extensión.

##### **Comercio internacional**

Las oportunidades de exportación son fundamentales para el crecimiento de la agricultura

canadiense y la mayoría de las industrias agroalimentarias. En 2019, Canadá registró exportaciones e importaciones de productos agrícolas por valor de 29.647 M CAD y 16.027 M CAD, respectivamente. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)]

Los sectores más importantes para la exportación son:

- Semillas oleaginosas y aceites vegetales, fundamentalmente soja y colza.
- Cereales, fundamentalmente trigo.
- Productos preparados de marisco.
- Legumbres, principalmente judía y guisante seco.

## **Minería y extracción de petróleo y gas**

### **Importancia económica**

Canadá es una de las naciones mineras más importantes del mundo, donde se explota la extracción de más de 60 metales y minerales. El sector extractivo ha sido decisivo para el desarrollo del país y en 2019 representó el 7,5% del PIB y 332.500 empleos. En 2018, Canadá fue el primer productor mundial de potasa (28,6% del total mundial), piedras preciosas (26,4%) y concentrado de titanio (15,7%). Fue el segundo de uranio (22,1%) y niobio (10,3%) y se situó entre los cinco primeros países en la producción de diez minerales y metales más: platino, indio, grafito, diamantes, aluminio, cadmio, sal, sulfuro, oro y mica.

La Asociación minera de Canadá ha identificado dos áreas que presentan grandes oportunidades de crecimiento para el sector: en los minerales utilizados en la fabricación de baterías (níquel, cobalto, litio y grafito) y en los minerales utilizados en tecnologías de energías renovables; en particular, en paneles solares (cobre, plomo y zinc, entre otros). [Fuentes: [Facts & Figures of the Canadian Mining Industry 2019](#)]

Canadá es el cuarto productor mundial de petróleo (5% del total) y cuenta con las terceras mayores reservas a nivel mundial (10% del total), después de las de Venezuela y Arabia Saudita. La evidencia geológica sugiere, sin embargo, que el total de recursos, incluido el gas natural aún por descubrir, es mucho más grande. Las reservas canadienses de petróleo ascienden a 168.500 millones de barriles (2018), de los cuales 164.100 se corresponden con arenas bituminosas, que se localizan fundamentalmente en el norte de la provincia de Alberta. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá es el cuarto productor de gas natural con una cuota del 5% mundial. Se estima que las reservas canadienses de gas natural ascienden a 2,02 billones de metros cúbicos (2019), equivalente al 1% del total mundial, y se encuentran principalmente localizadas en el oeste del país. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

### **Distribución territorial**

Tras un importante descenso en la actividad minera como consecuencia de la recesión en 2009, el número de proyectos aumentó, hasta alcanzar su máximo en 2011. Desde entonces, y como consecuencia de la bajada en los precios de las materias primas, se produjo un descenso de la producción minera. En 2019, la actividad minera canadiense cayó un 1,8% con respecto a 2018, alcanzando un valor de 48.158 M CAD (36.296 M USD). En 2019, los cinco principales minerales metálicos extraídos fueron oro, hierro, cobre, níquel y zinc que acapararon un 92,7% de la producción en valor. En minerales no metales, la producción se concentró en potasa, arena y grava, diamantes, piedra y turba, representando estos minerales el 93,2% de la producción. Por sectores, en 2019 destaca el crecimiento de la producción de plomo (+28,4%), grafito (+15,5%), mineral de hierro (+12,9%) y níquel (+10,6%). Los de minerales no-metálicos cayeron un 7,1% y los metálicos crecieron 3,2%. Como se puede observar en la tabla, las provincias que más producción aportan son Quebec, Ontario, Columbia Británica y Saskatchewan. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

### **Producción de minerales en valor por provincia (M CAD)**

Provincia/ Territorio	2017	2018	2019 (p)	% del total 2019	% crecimiento 2018-2019
Quebec	6.871.198	8.044.618	8.120.624	22,4%	27,0%
Ontario	7.777.134	8.504.277	8.035.967	22,1%	22,8%

Columbia Británica	7.067.582	7.550.713	6.631.819	18,3%	22,8%
Saskatchewan	4.495.360	5.280.161	5.071.624	14,0%	3,4%
Terranova y Labrador	2.705.529	2.226.360	2.670.193	7,4%	0,8%
Alberta	1.485.983	1.819.351	1.648.606	4,5%	-1,6%
Territorios del Noroeste	1.620.655	1.605.189	1.370.054	3,8%	-3,2%
Manitoba	1.277.196	1.225.877	1.025.072	2,8%	-6,1%
Nunavut	855.049	800.027	991.769	2,7%	-7,2%
Nueva Escocia	191.170	320.702	315.705	0,9%	-10,1%
Nuevo Brunswick	305.634	307.457	281.779	0,8%	-12,6%
Yukón	244.922	168.097	127.986	0,4%	-14,4%
Isla del Príncipe Eduardo	4.161	2.135	2.559	0,0%	-22,0%
<b>Total</b>	<b>34.901.572</b>	<b>37.854.964</b>	<b>36.293.757</b>	<b>100,0%</b>	<b>-1,8%</b>

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#). Actualizado a 02/06/2020 (Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

Según datos de 2019, la producción de petróleo canadiense se concentra principalmente en tres provincias: Alberta (81,8%), Saskatchewan (10,8%) y Terranova y Labrador (5,1%). En cuanto a refinerías, hay tres principales centros en Canadá: Edmonton (Alberta), Sarnia (Ontario) y Montreal (Quebec). No existen refinerías en Manitoba, Isla del Príncipe Eduardo o los territorios. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

Canadá cuenta con una geología favorable para los depósitos de gas natural. El área más importante es la cuenca sedimentaria del oeste de Canadá (Western Canada Sedimentary Basin), que se extiende desde el sudoeste de Manitoba hacia el sur de Saskatchewan, Alberta, Columbia Británica y en la esquina suroeste de los Territorios del Noroeste. Según datos de 2018, la producción de gas natural canadiense se concentró principalmente en las provincias de Alberta (69%) y Columbia Británica (29%). También cuentan con reservas de menor importancia en las provincias atlánticas y Ontario y se han realizado descubrimientos en Quebec, el delta del Mackenzie y el océano Ártico. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)].

### Comercio internacional

En 2018, el valor de las exportaciones de minerales y productos minerales alcanzó 105.000 M CAD, el 19% del total de las exportaciones canadienses. Estados Unidos fue el primer destino de exportación, con el 52% de las exportaciones de minerales y productos minerales. Tras los Estados Unidos, los principales destinos fueron la UE (19%) y China (5%). [Fuentes: [Natural Resources Canada](#)]

Canadá es el tercer mayor exportador de petróleo crudo. Canadá produjo en 2019 aproximadamente 4,6 millones de barriles al día y exportó 3,7 millones al día (+3% con respecto a 2018). Los precios a su vez aumentaron un 4%; con lo que el valor de las exportaciones de crudo canadiense aumentó un 7% en valor en 2019. Las exportaciones canadienses de crudo (96% en 2019) tienen como destino el mercado estadounidense, principalmente el Midwest. Canadá se ha tenido que enfrentar en los últimos años a la competencia de fuentes no convencionales como la producción de petróleo de esquisto. Sin embargo, las exportaciones no se han resentido demasiado puesto que estos petróleos son ligeros y las refinerías estadounidenses usan tecnologías para las cuales el crudo pesado es una mejor materia prima. La principal amenaza para el sector en 2019 ha sido la falta de capacidad para transportar el crudo a su mercado natural, EE UU. Canadá exporta el 86 de su crudo por pipeline y la red existente ha alcanzado su plena capacidad. En los últimos meses del año, el precio del barril canadiense se vio fuertemente castigado por esta incapacidad para llegar al mercado y todos los proyectos para construir nuevos pipelines están paralizados.

En 2019, el 96% de las exportaciones de crudo canadiense tuvo lugar desde las provincias occidentales a EE. UU., mientras que las provincias orientales importaron petróleo principalmente desde EE. UU. (65%), Arabia Saudita (18%), Azerbaiyán (5%) y Noruega (3%) principalmente. La proporción de las importaciones desde EE UU ha crecido espectacularmente desde 2012; año en el que representaron el 9% de las importaciones canadienses. [Fuente:

Canadá es el cuarto mayor exportador de gas natural, dedicando más de la mitad de su producción a la exportación. En 2019, las exportaciones de gas natural alcanzaron 9.100 M CAD y las importaciones 3.300 M CAD. Los mercados de gas natural de EE. UU. y Canadá están muy integrados; de hecho, toda la exportación canadiense de gas natural (el 46% de la producción) tiene por destino los EE. UU. y el 97% de la importación estadounidense en 2019 (el 9% de su consumo) provino de Canadá. Por otro lado, el 17% del consumo de gas natural canadiense se importó desde EE. UU., principalmente por parte de Ontario. Desde 2009, Canadá también importa pequeñas cantidades desde la central de Canaport en Saint John. [Fuente: [National Energy Board; Natural Resources Canada](#)].

## 2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

### PIB sector secundario

El sector secundario representa un 19,6% del PIB, siendo las manufacturas y la construcción los dos componentes principales. Dentro del sector manufacturero, los dos subsectores de mayor importancia son el de industrias de la alimentación (13,5%) y el de equipos de transporte (13,7%). El sector de equipos de transporte es el principal sector manufacturero, pero ha perdido peso por la contracción del sector del automóvil y sus partes y por el crecimiento que ha experimentado el sector de alimentación.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS SECUNDARIAS	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	CRECIM. (%) 2018-2019	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2019
Todas las industrias	3,2%	2,2%	1,7%	
Total sector secundario	3,8%	1,9%	0,0%	19,6%
Servicios públicos (Utilities)	2,3%	2,1%	1,5%	2,2%
Construcción	4,4%	1,1%	-0,5%	7,2%
Manufacturas	3,7%	2,5%	0,0%	10,2%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [36-10-0434-03](#). Actualizado a 03/06/2020

La pandemia de COVID-19 y el cierre de las actividades económicas para frenar la propagación del virus ha provocado una caída del 4,9% en el PIB del sector secundario en el primer trimestre de 2020. La construcción y las manufacturas son dos de los sectores que más se han resentido por el cierre de plantas, especialmente a partir del mes de abril cuando se perdieron más de 580.000 empleos.

### Construcción

#### **Importancia económica**

La construcción es una de las industrias más importantes de Canadá. Con respecto al conjunto de industrias en Canadá, tuvo una contribución del 7,2% del PIB en 2019 y empleó a 1.463.100 personas. Los últimos datos de Statistics Canada reflejan que en 2017 se inició la recuperación del sector, tras la contracción de 2015 y 2016.

A continuación, se recoge una tabla con el valor de los permisos de construcción (permisos gubernamentales para la construcción de nuevos edificios o mejoras de las estructuras existentes). El efecto de la crisis sobre el sector de la construcción se hizo sentir en 2008 y 2009. Sin embargo, a partir de 2010 con el apoyo del sector público, el sector se ha recuperado. El valor de los permisos de construcción, que creció a un ritmo menor en 2015 (+0,2%) y 2016 (+0,9%), experimentó un fuerte repunte en 2017 (+10,9%). En 2018 y 2019, el crecimiento se

moderó (+4,7% y 3,1% respectivamente).

En el primer trimestre de 2020, el sector de la construcción se vio paralizado casi por completo por el cierre de actividades decretado para frenar la pandemia de COVID-19. El valor de permisos de construcción solicitados cayó una 75,8% respecto al trimestre anterior; mientras que los inicios de nueva construcción cayeron un 25%.

### Permisos de construcción

PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN (VALOR EN M \$US)	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	CRECIM. (%) 2018-2019	PESO EN EL SECTOR CONSTRUCCIÓN (%) 2019
<b>Canadá</b>	10,9%	4,7%	3,1%	
<b>Residencial</b>	8,3%	5,3%	-1,2%	62,5%
<b>No-residencial</b>	15,6%	3,8%	10,3%	37,5%
<b>Industrial</b>	39,8%	5,3%	7,8%	7,9%
<b>Comercial</b>	4,9%	18,4%	8,5%	21,5%
<b>Institucional y gubernamental</b>	23,3%	-23,0%	17,7%	8,1%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [34-10-0066-01](#). Actualizado a 03/06/2020

### Distribución territorial

Por provincias, en 2019 el valor de los permisos de construcción se concentró principalmente en Ontario (40,2% del total), Quebec (20,8%), la Columbia Británica (18,5%) y Alberta (11,3%).

### Manufacturas

#### Importancia económica

Las industrias manufactureras más importantes del país son: equipos de transporte, alimentación, productos químicos, maquinaria, fabricación de productos metálicos, petróleo y productos de carbón y manufacturas de plástico y caucho.

El sector manufacturero, que fue uno de los soportes del crecimiento durante la década de los años noventa, con una cuota del PIB del 16% en el año 2000, ha caído a valores en torno al 10% en los años más recientes. En 2019, la aportación al PIB nacional se situó en el 10,2%, empleando a 1.731.100 personas.

El sector manufacturero canadiense ha sufrido un cierto declive en los últimos años a consecuencia de la desaceleración económica en los EE. UU. durante la crisis de 2008 y la transformación tecnológica. Por otro lado, el sector también se vio perjudicado por el fortalecimiento del dólar canadiense entre 2010 y 2012, lo que redujo la competitividad de Canadá al verse superado por países con menores costes de producción.

Al igual que ocurre en España, la automoción es de importancia capital para la economía canadiense, siendo dentro del sector manufacturero la industria que más contribuye al PIB y al empleo, con más de 207.000 puestos de trabajo directos. La automoción, junto con el sector de petróleo y gas, son las industrias más importantes en cuanto a sus exportaciones. Así, un 90% de la producción se exporta, prácticamente en su totalidad a los EE. UU. La industria de la automoción canadiense se compone principalmente de plantas de ensamblaje de empresas estadounidenses (General Motors, Ford y Chrysler) y japonesas (Honda y Toyota) situadas en la

provincia de Ontario, junto con cientos de fabricantes de partes de automóviles y sistemas. Magna International es una de las empresas canadienses más importantes en este sector.

Canadá es líder también en determinados sectores de las industrias de alta tecnología, particularmente las telecomunicaciones, la industria aeronáutica y aeroespacial, la industria de la informática y los equipos médicos.

### Subsectores de productos manufacturados

PIB manufacturero (% del total)	Crecim. (%) 2016-2017	Crecim. (%) 2017-2018	Crecim. (%) 2018-2019	Peso dentro de las Manufacturas (%) 2019
<b>Manufacturas</b>	3,2%	2,2%	1,7%	
<b>Alimentación</b>	3,7%	2,5%	0,0%	13,5%
<b>Bebidas y tabaco</b>	4,9%	3,6%	1,2%	3,5%
<b>Textil, ropa y productos de cuero</b>	2,0%	-3,1%	3,8%	1,4%
<b>Productos de madera</b>	5,9%	6,8%	3,1%	4,1%
<b>Papel</b>	2,3%	-2,1%	-7,3%	3,5%
<b>Impresión y actividades de apoyo relacionadas</b>	0,7%	-1,6%	-8,1%	2,3%
<b>Petróleo y productos de carbón</b>	2,4%	-0,1%	-2,7%	5,5%
<b>Productos químicos</b>	5,9%	-3,2%	-5,5%	10,9%
<b>Plásticos y de caucho</b>	3,5%	4,2%	1,9%	5,4%
<b>Productos minerales no metálicos</b>	-0,1%	9,3%	0,7%	3,5%
<b>Metales básicos</b>	6,3%	4,0%	3,5%	5,4%
<b>Fabricación de productos metálicos</b>	2,2%	3,1%	-7,4%	8,3%
<b>Maquinaria</b>	4,9%	7,5%	4,8%	8,7%
<b>Informática y electrónica</b>	15,8%	6,0%	1,2%	3,3%
<b>Los equipos eléctricos, electrodomésticos y componentes</b>	6,8%	4,4%	0,1%	2,1%
<b>Equipos de transporte</b>	6,9%	2,6%	-3,9%	13,7%
<b>Muebles y productos relacionados</b>	-1,8%	1,0%	2,0%	2,5%
<b>Industrias manufactureras diversas</b>	7,7%	-5,1%	0,7%	2,6%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: : tabla [36-10-0434-03](#). Actualizado a 03/06/2020

El sector manufacturero se ha resentido desde el inicio de 2020 por el cierre generalizado de la actividad económica por la pandemia de COVID-19. Ha sufrido una caída del 6,5% en el primer trimestre de 2020.

### Distribución territorial

Prácticamente la mitad de toda la producción industrial canadiense se localiza en Ontario (46%) y un cuarto en Quebec (24,7%). A continuación, se situaría Alberta (11%), provincia donde se produce la mayor parte de los productos derivados del petróleo, y la Columbia Británica (7,7%). [Fuente: [Statistics Canada](#)]

### Energía

Canadá se encuentra entre los mayores productores del mundo de energía (6º productor mundial con el 4% de la producción mundial), es autosuficiente energéticamente y es la mayor fuente de abastecimiento de EE.UU. En el año 2018, la contribución directa al PIB del sector energético se situó en el 10% de todas las industrias, dando empleo directo a 282.000 personas. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

RANKING MUNDIAL RECURSOS ENERGÉTICOS	RESERVA/CAPACIDAD	PRODUCCIÓN	EXPORTACIÓN
Crudo	3	4	4
Uranio	3	2	2
Energía hidroeléctrica	3	2	-
Electricidad (Otras fuentes)	8	6	2
Carbón	16	13	7
Gas Natural	17	4	5

Fuente: Natural Resources Canada – [Global World Rankings](#). Actualizado a 19/06/2020

En 2018, la energía primaria y secundaria total producida por el país se obtuvo a partir de petróleo (48,7%), gas natural (33,3%), generación eléctrica (8,5%), carbón (5,4) y gas natural licuado (4%).

### Energía producida

Energía producida (2018)			
(Terajulios)	Carbón	Crudo	Gas natural
Producción	1.175.158	10.519.956	7.197.198
% Sobre el total	5,4%	48,7%	33,3%
(Terajulios)	Gas natural licuado	Electricidad, energía hidráulica y nuclear	Total
Producción	866.763	1.843.881	21.602.956
% Sobre el total	4,0%	8,5%	

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: tabla [25-10-0029-01](#). Actualizado a 19/06/2020

Alberta es la provincia canadiense con mayores cifras de exportación de productos de la energía. Todas sus exportaciones de petróleo van a los Estados Unidos, facilitado por una red de más de 16.000 km de oleoductos.

### Características energéticas del país (último dato disponible)

CARACTERÍSTICAS ENERGÉTICAS DE CANADÁ	
Reservas probadas de petróleo (2018)	170,500 millones de barriles

<b>Producción de petróleo (2018)</b>	4,26 millones de barriles por día
<b>Consumo de petróleo (2017)</b>	2,45 millones de barriles por día
<b>Producción productos refinados de petróleo (2017)</b>	2,01 millones de barriles por día
<b>Reservas probadas de gas natural (2018)</b>	2,06 billones de metros cúbicos
<b>Producción de gas natural (2017)</b>	159 millones de metros cúbicos
<b>Consumo de gas natural (2017)</b>	124 millones de metros cúbicos por día
<b>Reservas recuperables de carbón (2018)</b>	6.582 millones de toneladas cortas
<b>Producción de carbón (2018)</b>	62 millones de toneladas cortas
<b>Consumo de carbón para la producción de electricidad (2017)</b>	33,2 millones de toneladas cortas
<b>Capacidad instalada de producción eléctrica (2017)</b>	145 millones Kw
<b>Producción eléctrica (2017)</b>	640 millones MWh
<b>Consumo de electricidad (2017)</b>	527 millones MWh
<b>Consumo de energía total (2018)</b>	299,6 millones tep
<b>Consumo de energía per cápita (2018)</b>	8,04 tep per cápita

Fuente: Elaboración propia con datos de [Natural Resources Canada](#); [CIA Factbook](#); [National Energy Board](#); [Statistics Canada](#) y [OCDE](#). Actualizado a 22/06/20

### Fuentes de energía

Canadá tiene la suerte de contar con una gran extensión territorial y abundantes recursos fluviales que le confieren uno de los mejores potenciales mundiales para la producción de energía hidroeléctrica. Canadá es el 4º país en potencial y el 2º en producción, solo por detrás de China. Obtiene el 60% de su producción eléctrica de esta fuente, lo que junto a los avances que ha hecho para desarrollar otras fuentes renovables, y en especial la biomasa y la energía eólica, convierte a Canadá en uno de los países con mayor porcentaje de energías renovables por capacidad instalada y producción de energía. Canadá también ha reducido su dependencia de los combustibles fósiles en la producción de electricidad, tras el cierre de varias centrales térmicas.

En 2018, Canadá aprobó medidas para la descarbonización de la economía que incluyen el cierre de todas las plantas térmicas para 2030 y a partir de 2019 fuertes reducciones en las emisiones de Gases de efecto invernadero de la generación eléctrica por gas natural. [Fuente: [Natural Resources Canada](#)]

<b>FUENTES DE ENERGÍA ELÉCTRICA</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>CUOTA DE PRODUCCIÓN O CAPACIDAD 2018 (1)</b>	<b>2</b>
<b>Producción eléctrica total (Megavatios/hora)</b>	<b>646.331.002</b>	<b>648.919.804</b>	<b>640.087.117</b>		
Renovables (Megavatios/hora)	414.287.210	424.160.542	417.403.844	65,2%	
Hidroeléctrica	381.687.991	390.751.401	382.129.900	59,7%	

Eólica	30.623.786	31.198.479	32.854.528	5,1%
Solar	1.779.083	2.001.842	2.192.103	0,3%
Mareas	18.547	5.957	19.525	0,003%
Otros tipos	177.803	202.863	207.788	0,03%
Fuente térmica (Kilovatios)	232.043.792	224.759.262	222.683.273	34,8%
Turbina nuclear	95.687.312	95.565.022	95.029.596	14,8%
Total a partir de combustibles	136.356.480	129.194.240	127.653.677	19,9%
<b>Capacidad instalada de producción eléctrica total (Kilovatios)</b>	<b>144.375.482</b>	<b>145.213.838</b>	<b>n.d.</b>	
Renovables (Kilovatios)	94.528.797	95.484.200	n.d.	65,8%
Hidroeléctrica	80.448.736	80.763.622	n.d.	55,6%
Eólica	11.974.153	12.402.715	n.d.	8,5%
Mareas	20.000	20.000	n.d.	0,0%
Solar	2.085.908	2.297.863	n.d.	1,6%
Fuente térmica (Kilovatios)	49.846.685	49.729.638	n.d.	34,2%
Turbinas convencionales	21.469.335	21.295.779	n.d.	14,7%
Turbina nuclear	14.033.000	14.033.000	n.d.	9,7%
Turbina de combustión	13.167.708	13.205.566	n.d.	9,1%
Turbina de combustión interna	1.176.642	1.195.293	n.d.	0,8%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada: tablas 25-10-0022-01 y 25-10-0020-01. Actualizado a 22/06/2020

### 2.1.3 SECTOR TERCIARIO

#### PIB sector terciario

El sector de los servicios es el principal sector de la economía, representa el 70,8% del PIB y da empleo a 79% de los trabajadores (incluyendo Administraciones Públicas). Aunque los servicios inmobiliarios representan el subsector más importante, los servicios de venta (al por mayor y minoristas) y finanzas y seguros son los que más han crecido los últimos 4 años.

Los cierres de actividades para controlar la pandemia de COVID-19, con estrictas medidas de distanciamiento social especialmente durante tres meses de marzo a junio, han tenido un impacto especialmente importante en el sector de servicios. Las actividades de ocio, restauración, servicios educativos, servicios de salud y ventas minoristas son los sectores que se han visto más afectados; con caídas que varían entre un 41% para las actividades de ocio, arte y entretenimiento y un 10% para las ventas minoristas en el mes de marzo. En este mes se perdieron más de 1,37 millones de puestos de trabajo. Sobre el periodo de enero a mayo de 2020, se han perdido más de 2,2 millones de puestos de trabajo en el sector de servicios, por el cierre de actividades y el cambio en los hábitos de consumo de la población.

PIB (PRECIOS BÁSICOS) INDUSTRIAS TERCIARIAS	CRECIM. (%) 2016-2017	CRECIM. (%) 2017-2018	CRECIM. (%) 2018-2019	PESO SOBRE TODAS INDUSTRIAS (%) 2019
Todas las industrias	3,2%	2,2%	1,7%	
Todas las industrias de servicios	2,8%	2,1%	2,5%	70,8%
Venta al por mayor	5,0%	0,8%	2,7%	5,2%
Venta al por menor	5,9%	1,3%	1,0%	5,2%
Transporte y almacenamiento	5,1%	3,1%	1,5%	4,5%
Información e industrias culturales	3,0%	2,0%	2,6%	3,3%
Finanzas y seguros	3,1%	1,9%	3,1%	6,7%
Inmobiliarias, alquiler y arrendamientos	2,5%	1,8%	2,6%	12,7%
Servicios profesionales, científicos y técnicos	2,8%	3,2%	4,5%	6,0%
Gestión de empresas	-5,6%	-0,9%	-1,0%	0,5%
Servicios administrativos y de apoyo, gestión de residuos	0,3%	0,6%	1,4%	2,6%
Servicios educativos	1,2%	2,8%	2,1%	5,3%
Cuidado de la salud y asistencia social	1,9%	3,1%	3,2%	7,1%
Artes, espectáculos y ocio	2,9%	2,1%	2,6%	0,8%
Alojamiento y restauración	3,6%	2,3%	2,4%	2,3%
Otros servicios (excepto administración pública)	0,9%	1,0%	1,4%	1,9%
Administración pública	2,0%	2,9%	2,4%	6,8%

Fuente: Elaboración propia con datos de *Statistics Canada*: [36-10-0434-03](#). Actualizado a 04/06/2020

### Sector financiero

El sector de los servicios financieros y seguros es un gran contribuyente al desarrollo económico de Canadá. Así, en 2019 empleó a más de 847.600 personas, con sueldos que se sitúan por encima de la media del país, y representó el 6,7% del PIB canadiense.

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las "caisses populaires" (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes. Este sector se encuentra bastante integrado en Canadá y ya no hay una clara separación entre los "cuatro pilares" (los bancos, las compañías de fideicomiso, aseguradoras y sociedades de inversión).

### **Instituciones financieras reguladas federalmente en Canadá**

Tipo de institución	Número de instituciones
Bancos	86

Nacionales	36
Filiales extranjeras	18
Sucursales extranjeras (servicio completo)	28
Sucursales extranjeras (préstamos)	4
Oficinas extranjeras de representación	19
Empresas fiduciarias	43
Empresas de préstamos	15
Compañías de seguros de vida	63
Constituidas en Canadá	34
Sucursales extranjeras	29
Sociedades de beneficencia fraternales	12
Constituidas en Canadá	7
Sucursales extranjeras	5
Compañías de seguros patrimoniales y de accidentes	149
Constituidas en Canadá	80
Sucursales extranjeras	69
<u>Fondos de pensiones</u>	1.023

Fuente: [Oficina de la superintendencia de instituciones financieras de Canadá](#) (OSFI), Instituciones Financieras Reguladas Federalmente. Actualizado a 22/06/20

Los bancos y las aseguradoras de vida y salud canadienses son participantes significativos en los mercados internacionales. En contrapartida, los bancos extranjeros no tienen un gran peso en el mercado canadiense. Por otro lado, el sector de los seguros está más abierto que el de servicios financieros y la compañía española MAPFRE, por ejemplo, tiene presencia en el mercado tras la adquisición de una empresa de servicios de asistencia en carretera. Las empresas financieras españolas no tienen una presencia significativa en el mercado canadiense, salvo excepciones como el Banco Santander, que adquirió en 2014 Carfinco, una de las principales compañías de financiación de automóviles del país, y Caixabank que abrió una oficina de representación en Toronto en 2018.

En Canadá, existen cinco bancos de titularidad canadiense de primer orden, que gestionan el 87% de los activos bancarios totales: Royal Bank of Canada (RBC), TD Canada Trust (TD), Bank of Nova Scotia (BNS), Bank of Montreal (BMO) y Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC). Los activos de los cinco grandes bancos alcanzaron casi 6,4 billones de dólares canadienses a finales de 2019, con TD y RBC por encima del billón de dólares canadienses cada uno. [Fuente: [OSFI](#)]

## 2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

### Carreteras

La red viaria canadiense cuenta con 1.042.300 km de carreteras (equivalentes a dos carriles), de los que 415.600 km son carreteras asfaltadas. De estas, aproximadamente 38.000 km son autopistas bajo jurisdicción de las provincias, aunque el Gobierno federal contribuye a la construcción y mantenimiento. La autopista transcanadiense vertebró el país entre las costas del océano Pacífico y Atlántico, comunicando todas las ciudades importantes, desde Victoria en la Columbia Británica hasta St. John's en Terranova y Labrador, con un recorrido total de unos 8.000 km. [Fuente: [Cia Factbook](#)]

### Ferrocarriles

Dos compañías, *Canadian National Railway* (CN) y *Canadian Pacific Railway* (CP), se disputan la hegemonía sobre la red ferroviaria de aproximadamente 48.000 km. [Fuente: [Transport Canada](#)]

El trazado global presenta una clara orientación este-oeste, justificada históricamente por la necesidad de consolidar la joven confederación ante las pretensiones territoriales y el interés económico de los EE.UU.

El eje Quebec-Windsor, pasando por Montreal y Toronto, es el más concurrido del país. El trayecto entre Montreal y Toronto se completa en unas 5 horas. La alta velocidad no se ha

desarrollado todavía en Canadá, aunque existen algunos proyectos en fase de estudio o simplemente especulativos en los ejes Edmonton-Calgary, Quebec-Windsor, Vancouver-Seattle y Montreal-Boston o Montreal-Nueva York.

### **Puertos y vías fluviales**

Canadá cuenta con 18 puertos con sus respectivas [autoridades portuarias](#). El transporte marítimo y fluvial canadiense está dominado por la gran vía fluvial del San Lorenzo, que comunica la costa atlántica con los Grandes Lagos, y es administrado conjuntamente con los EE.UU. Aunque las condiciones climáticas sólo permiten que sea operativa ocho meses al año, un gran volumen de mercancías transita por esta vía. El conjunto de los Grandes Lagos, navegable todo el año, es particularmente importante en lo que se refiere al transporte de carbón, mineral de hierro y grano. El tercer conjunto importante en el transporte fluvial está en la Columbia Británica (río Fraser), especializado en la industria maderera. Por lo que se refiere al transporte oceánico, está dominado claramente por el gran puerto de Vancouver en la costa oeste, vía de entrada natural de las mercancías que provienen de Asia.

Con la excepción del cabotaje y de la navegación en la vía fluvial del San Lorenzo, los puertos y vías fluviales canadienses están abiertos al tráfico a buques de cualquier bandera. Por consiguiente, la flota mercante canadiense no es muy numerosa, salvo en los Grandes Lagos, pero sí muy especializada.

No existen compañías navieras españolas que presten servicio regular entre los dos países. Sin embargo, existen navieras de otros países que aseguran el tránsito de mercancías entre ambos.

### **Navieras con tránsito de mercancías entre España y Canadá**

Naviera	Ruta	Puertos enlazados	Tiempo de tránsito (días)
<a href="#">Hapag-Lloyd</a>	Atlantic Loop 7	Barcelona-Valencia-Halifax	11
<a href="#">Hapag-Lloyd</a>	Mediterranean Canada Service	Algeciras-Vigo-Montreal	10
<a href="#">Maersk Line</a>	MED Montreal Express HH	Valencia-Algeciras-Montreal-Halifax	24
<a href="#">Zim Shipping Line</a>	ZCA	Barcelona-Valencia-Halifax	11
<a href="#">CMA CGM</a>	MEDCANADA	Algeciras-Vigo-Montreal	10

Fuente: Elaboración propia. Actualizado 26/06/2020

### **Aeropuertos**

Debido a la gran superficie del país, el avión es un medio de transporte ampliamente utilizado.

Air Canada ofrece vuelos directos de mayo a octubre, que conectan Toronto con Madrid y Barcelona, y entre Montreal y Barcelona. Durante la misma temporada, Air Transat vuela directo entre Montreal y Madrid, Barcelona y Málaga, y entre Toronto y Barcelona. A través de otras compañías europeas y americanas se puede llegar desde España con una o dos escalas a las principales ciudades canadienses, como Montreal, Toronto o Vancouver. También se pueden hacer conexiones desde estas ciudades, cubriendo así la mayor parte del territorio canadiense. Se puede viajar vía Londres, París, Frankfurt o Amsterdam, y desde otras capitales europeas. Por otro lado, los principales centros canadienses están conectados con la red aérea estadounidense.

Como consecuencia de la pandemia de COVID-19, de las dificultades que están atravesando las líneas aéreas tras la caída drástica y generalizada en los flujos de viajeros y la distribución desigual de los contagios por países, se está dando una reestructuración de las rutas con España todavía incierta.

Existen 25 aeropuertos que forman el [National Airport System](#), siendo 13 de ellos aeropuertos internacionales. Los aeropuertos más importantes son: Toronto (Lester B. Pearson International), Montreal (Pierre Elliot Trudeau), Vancouver, Calgary y Ottawa.

Las distancias entre el aeropuerto y el centro urbano de las principales ciudades son:

- Toronto: 27 km.
- Montreal: 16 km.
- Vancouver: 15 km.
- Ottawa: 18 km.
- Calgary: 8 km.
- Edmonton: 28 km.
- Winnipeg: 6,5 km.
- Halifax: 34 km

Air Canada domina el mercado aéreo canadiense. Westjet, que opera principalmente en el oeste del país, es la segunda aerolínea en importancia. Canadá cuenta además con pequeñas empresas que ofrecen servicios de conexión a diversos puntos del país.

Según la IATA, el transporte aéreo en Canadá sufre de una enorme carga fiscal que ralentiza el desarrollo del sector (considerado por la IATA como uno de los menos competitivos del mundo) y del conjunto de la economía del país. Las elevadas tasas inflan los precios de los billetes de avión y hacen huir a los pasajeros a la frontera estadounidense para aprovecharse de precios más económicos o simplemente fuerza al uso del transporte por carretera para las distancias intermedias.

### 3 SITUACIÓN ECONÓMICA

#### 3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

##### EVOLUCIÓN RECIENTE DE LAS PRINCIPALES VARIABLES MACROECONÓMICAS

**PIB:** La contracción del PIB canadiense durante la crisis internacional no fue tan marcada como en otras economías occidentales, y el posterior ritmo de recuperación fue bueno. La economía de Canadá entró en recesión técnica en el segundo trimestre de 2015, aunque en la segunda mitad del año se confirmó la rápida salida de la crisis, cerrando 2015 con un crecimiento del PIB real del 1%. Posteriormente, la economía ha seguido recuperándose, con un crecimiento del 1,1% en 2016, del 2,9% en 2017 y del 1,8% en 2018.

PIB real (encadenado dólares de 2012)				
Datos anuales				
2016	2017	2018	2019	
1,1	2,9	1,8	1,6	
Crecimiento Trimestral (anualizado) y último mes				
Q3-19	Q4-19	Q1-20	Q2-20	Último dato
1,1	0,3	-8,2	-38,7	6,5 (Jun- 20)
PIB real (M CAD\$) Datos anuales				
2016	2017	2018	2019	
1.958.488	2.017.492	2.058.117	2.091,793	

Fuente: Statistics Canada. Tablas 36-10-0104-01 y 36-10-0434-01. Actualizado a 02/09/2020

El PIB real de Canadá cayó desde marzo debido a las medidas de restricción de la actividad

económica tomadas por la emergencia sanitaria producida por el virus COVID-19, pero en el mes de mayo creció un 4,5% como resultado de la reapertura de las actividades económicas y en junio continuó la senda ascendente con un crecimiento del 6,5%. En el mes de junio tanto las industrias de bienes (7,5%) como las de servicios (6,1%) crecieron. El sector de manufacturas creció un 14,6%, las ventas al detalle un 22,3%, sobrepasando los niveles de actividad anteriores a la pandemia, las ventas al por mayor aumentaron en un 15,8%. La información preliminar disponible por Statistics Canada prevé un crecimiento del 3% para el mes de julio. También se registraron cifras positivas en el sector de la construcción (9,4%), sector público -educación, sanidad y administración pública- (3,5%), hostelería y restauración (28,5%) y transporte y almacenaje (8%). El sector minero y de extracción de petróleo descendió en un 4,7%, básicamente debido a la reducción de la actividad de perforación.

En el segundo trimestre de 2020, el PIB anualizado descendió un 38,7% lo que refleja el impacto de las medidas tomadas para contener la pandemia de COVID-19.

El gasto de los hogares descendió tanto para el consumo de bienes (-8,4%) como para los servicios (-16,7%) en el segundo trimestre. Las compras de bienes duraderos cayeron un 15,8%, la mayor caída desde que se tiene registro. También descendieron las compras de vehículos, tanto nuevos como usados, debido a la incertidumbre y la menor necesidad de vehículos debido al teletrabajo.

También se registró un descenso de la inversión en vivienda, atribuible a la suspensión de la construcción y a las medidas de distancia social. La inversión en negocios descendió en un 16,2% debido a la incertidumbre económica y a las medidas tomadas para contener la pandemia. Las inversiones en propiedad intelectual descendieron en un 7,8%, en I+D un 14,3% y en exploración de minerales un 29%.

Finalmente, las exportaciones descendieron un 18,4% y las importaciones un 22,6.

**Desempleo:** Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí se registró un cambio de tendencia y, a pesar de producirse algunos picos, la tasa de paro ha ido cayendo. La tendencia del paro ha sido a la baja desde agosto de 2018 (6%), habiendo alcanzado un mínimo del 5,4% en junio de 2019, el más bajo desde que se tienen registros (1976). Sin embargo, las medidas para frenar la pandemia de COVID-19 tomadas por los gobiernos federales y provinciales desde marzo 2020 (cierre de negocios no esenciales, restricciones de movimiento y medidas de salud pública destinadas a limitar las interacciones entre individuos) supusieron una ralentización de la actividad económica y una disrupción del mercado de trabajo que supuso que el número de personas desempleadas en Canadá superase los 3 millones. En agosto, la tasa de desempleo se situó en el 10,2%, descendiendo un 0,7% desde el 10,9% registrado en julio. Entre febrero y abril, 5,5 millones de trabajadores canadienses se vieron afectados por el cierre de la economía. Teniendo en cuenta los descensos de la tasa de desempleo combinados desde mayo a agosto, aún quedan 1,1 millones de empleos por recuperar para alcanzar los niveles de empleo pre-COVID.

Desempleo medio anual	2016	2017	2018	2019	Última cifra disponible
	7%	6,3%	5,8%	5,6%	10,2% (ago-20)

Fuente: Statistics Canada. Tabla 14-10-0287-01. Actualizado a 04/09/2020

**Precios:** Desde un mínimo en abril de 2015 de +0,8%, motivado por la caída del precio del crudo, la inflación ha ido repuntando hasta alcanzar su valor más alto en julio de 2018, con un dato del +3%. Siguiendo las estimaciones del Banco de Canadá, a lo largo de 2019 la inflación se ha mantenido baja y estable debido principalmente a los bajos precios de la gasolina y al menor crecimiento del PIB. Se espera que a finales de año se mantenga en el entorno del 2%.

IPC interanual	2015	2016	2017	2018	Última cifra disponible
	1,1%	1,4%	1,6%	2,3%	0,7% (jun-19 a jun-20)

Fuente: Statistics Canada. Tabla 18-10-0004-13. Actualizado a 05/08/2020

La inflación registró en julio un ascenso interanual del 0,1%, descendiendo desde el 0,7% interanual en junio. Los precios del transporte descendieron un 8,6% interanual y los de hostelería un 27%. Los precios de la gasolina descendieron un 14,9% interanual en julio. También cayeron los precios de aparatos digitales de propósitos múltiples (-29,7%). Por el contrario, los precios de la carne aumentaron un 4,8%.

**Tipo de interés:** El Banco de Canadá sitúa el objetivo de inflación en el 2% (con una banda de fluctuación de +/-1%). En julio de 2017, el tipo de interés subió al 0,75% (primera subida desde 2010) y en octubre de 2018 al 1,75%.

El Banco de Canadá bajó en marzo el tipo de interés de referencia hasta el 0,25%.

El banco central bajo los tipos tres veces durante el mes de marzo en un esfuerzo por contrarrestar las tensiones que el brote de coronavirus está produciendo en los sectores económicos.

**Tipo de cambio:** El dólar canadiense alcanzó valores mínimos en marzo de 2018 (1,6043 CAD/€).

En agosto 2020, el dólar canadiense se apreció frente al dólar estadounidense y se depreció fuertemente frente al euro. El dólar canadiense cerró el mes de agosto en 1,3222 CAD/USD, lo que supone una apreciación del 2,05% con respecto al tipo de cambio al cierre del mes de julio. Contra el euro, el dólar canadiense cerró el mes de agosto en 1,5646 CAD/EUR, con una depreciación del 9,4% con respecto al cierre del mes anterior.

**Balanza por cuenta corriente:** La balanza de pagos arrojó por noveno año consecutivo un déficit por cuenta corriente. Para 2019, el saldo fue de -45.389 M CAD, equivalente al 2,1% del PIB canadiense. La balanza por cuenta corriente tuvo superávit entre 1999 y 2008.

Balanza por cuenta corriente (M \$CAD)	2016	2017	2018	2019	Última cifra disponible
	-	-	-	-	-8.626 (T2-2020)
	62.553	60.194	55.499	45.389	

Fuente: Statistics Canada. Tablas 36-10-0014-01 y 36-10-0016-01. Actualizado a 03/09/2020

En el primer trimestre, el déficit por cuenta corriente aumentó hasta situarse en -13.216 M CAD, debido a un aumento del déficit del comercio de mercancías y de servicios. En el segundo trimestre se redujo en casi 4.600 M CAD hasta situarse en los 8.626 M CAD.

Las inversiones directas, tanto extranjeras en Canadá como canadienses en el extranjero, se han ralentizado tanto en el primer como en el segundo trimestre.

**Balanza comercial:** La balanza comercial canadiense, que tradicionalmente había tenido un saldo comercial positivo, ha sido deficitaria en 8 de los últimos 10 años (2009-2018).

Balanza Comercial (Saldo, M \$CAD)	2016	2017	2018	2019	Última cifra disponible
	-	-	-	-	-7.859 M CAD (T2-2020)
	25.048	24.143	22.131	18.230	

Fuente: Statistics Canada. Tabla 36-10-0014-01. Actualizado a 03/09/2020

En el segundo trimestre, las exportaciones descendieron en 33.200 M CAD, una cifra sin precedentes, hasta situarse en 106.900 M CAD. Los descensos más pronunciados

correspondieron a vehículos de motor y sus partes, con un descenso de unos 11.700 M CAD, y productos energéticos, con un descenso de 10.600 M CAD puesto que los precios cayeron alrededor del 41%.

Las importaciones de mercancías descendieron la cifra récord de 34.200 M CAD, hasta situarse en 114.500 M CAD, con el sector del automóvil y sus partes representando la mitad de este descenso como resultado de menor volumen de comercio. Las importaciones de productos energéticos descendieron 5.000 M CAD debido a menores precios y volumen.

El descenso de las importaciones y las exportaciones tuvo lugar principalmente durante los dos primeros meses del segundo trimestre, mostrando signos de recuperación en junio.

**Cuentas públicas:** Los presupuestos de 2017 y 2018 contemplaban un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias. Los de 2019 siguen la misma línea y llevan por título "invirtiendo en la clase media". Se espera que el gobierno federal presente el nuevo presupuesto en el mes de junio.

En una comparecencia ante el Parlamento el 8 de julio, el Ministro de Economía presentó un estado de situación de las cuentas públicas, desprenden el que, como resultado de las medidas de cierre de la actividad económica, se prevé un déficit de 343.200 M CAD para 2020 (cifra que supone casi el gasto anual del gobierno federal), debido por un lado al incremento del gasto para 2020 de casi 228.000 M CAD y por otro al descenso en la recaudación de impuestos de unos 71.000 M CAD. El déficit público pasa de representar el 0,6% del PIB a representar el 15,9%. Antes de la pandemia, el déficit proyectado para el ejercicio 2020-2021 era de 28.100 M CAD.

Déficit (% de PIB)	2017-2018	2018-2019	2019-2020 (estimado)	2020-2021 (estimado)	2021-2022 (estimado)
	-0,9%	-0,6%	-1,1%	-12,7%	n.d

Fuente: PBO y Finance Canada, [Presupuesto 2019](#). Actualizado a 03/09/2020

#### CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2016	2017	2018	2019
<b>PIB</b>				
PIB real (M\$ USD)	1.478.052	1.552.785	1.584.797	1.576.451
Tasa de variación real (%)	1,1%	3,0%	1,8%	1,6%
Tasa de variación nominal (%)	1,9%	5,6%	3,6%	4,8%
<b>INFLACIÓN</b>				
Media anual (%)	1,4	1,6	2,3	1,9
Fin de período (%)	1,5	1,9	2,0	2,2
<b>TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL</b>				
Media anual (%)	0,5	0,7	1,44	1,75
Fin de período (%)	0,5	1,0	1,75	1,75
<b>EMPLEO Y TASA DE PARO</b>				
Población (x 1.000 habitantes)	36.205	36.657	36.994	37.797
Población activa (x 1.000 habitantes)	19.441	19.663	19.813	19.096
% Desempleo sobre población activa	7,0	6,3	5,8	5,6
<b>DÉFICIT (-) SUPERÁVIT(+) PÚBLICO</b>				
% de PIB	-0,9	-0,9	-0,6	n.d
<b>DEUDA PÚBLICA</b>				

en M \$ USD	1.405.670	1.485.707	1.551.104	1.522.833
en % de PIB	91,1	90,1	89,7	87,4
<b>EXPORTACIONES DE BIENES</b>				
en M \$ USD	390.319	420.701	449.951	447.237
% variación respecto a período anterior	-5%	8%	7%	-0,6%
<b>IMPORTACIONES DE BIENES</b>				
en M \$ USD	419.271	402.455	432.114	453.237
% variación respecto a período anterior	-10%	-4%	7%	4,8%
<b>SALDO B. COMERCIAL</b>				
en M \$ USD	-12.136	-11.356	-11.356	-13.738
en % de PIB	-0,79	-0,69	-0,66	-0,87
<b>SALDO B. CUENTA CORRIENTE</b>				
en M \$ USD	-48.953	-46.335	-45.287	-34.206
en % de PIB	-3,20	-2,81	-2,65	-2,16
<b>DEUDA EXTERNA</b>				
en M \$ USD	1.788.002	1.907.006	2.076.980	2.007.867
en % de PIB	116,79	115,64	121	127
<b>SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA</b>				
en M USD \$	79.968	92.672	105.094	112.749
en % de exportaciones de b. y s.	16,8%	18,1%	19,3%	20,3%
<b>RESERVAS INTERNACIONALES</b>				
en M \$ USD	82.718	86.625	83.926	75.927
en meses de importación de b. y s.	1,66	1,61	1,46	n.d.
<b>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA REC.</b>				
en M \$ USD	36.008	24.816	39.626	50.620
<b>TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR</b>				
media anual	1,3248	1,2986	1,2957	1,3268
fin de período	1,3427	1,2545	1,3642	1,3269

Fuente: FMI, Finance Canada, Statistics Canada; Bank of Canada; Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 18/06/2020

### 3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

#### Estructura del PIB por sectores

Como es propio de toda economía desarrollada, en Canadá el sector terciario ha ido ganando peso, mientras que los sectores primario y secundario han perdido importancia. Entre 2016 y 2019, con la caída de los precios de la energía y las materias primas, el sector servicios volvió a recuperar peso específico sobre el conjunto del PIB a costa de los otros dos sectores.

PIB real por sectores (% del PIB)	2016	2017	2018	2019
Primario	9,5	9,9	10,1	9,5
Secundario	19,8	20,0	19,9	19,6
Terciario	70,5	70,2	70,2	70,8

Fuente: Elaboración propia con datos de [Statistics Canada](#). Tabla 36-10-0434-01. Actualizado a

Estructura del PIB por componentes del gasto

En cuanto a la estructura del PIB por componentes del gasto, en los últimos cuatro años las cifras indican un incremento del consumo público y privado y de la inversión pública entre 2016 y 2017, pero un cierto estancamiento desde entonces de esta última, mientras que la inversión privada ha perdido peso progresivamente sobre el conjunto del PIB. El peso de las exportaciones, se incrementó entre 2016 y 2017, descendió en 2018 para volver a crecer en 2019. Mientras, las importaciones han tenido un comportamiento más estable, con ligeros crecimientos en 2017 y 2018.

PIB real por componentes del gasto (% del PIB)	2016	2017	2018	2019
Consumo de los hogares	56,2%	56,2%	56,2%	56,2%
Consumo AA.PP.	20,3%	20,1%	20,2%	20,3%
Formación bruta de capital fijo, empresas	17,8%	17,7%	17,5%	17,1%
Formación bruta de capital fijo, AA.PP.	3,6%	3,7%	3,8%	3,7%
Exportaciones de bienes y servicios	32,5%	32,1%	31,5%	32,5%
Importaciones de bienes y servicios	32,5%	32,1%	32,5%	32,5%

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada. Tabla 36-10-0369-01. Actualizado a 15/06/2020

**CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO**

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2016	2017	2018	2019
<b>POR SECTORES DE ORIGEN (% SOBRE TOTAL)</b>				
<b>AGROPECUARIO</b>	<b>2,1%</b>	<b>2,1%</b>	<b>2,1%</b>	<b>2,1%</b>
AGRICULTURA, GANADERÍA, SILVICULTURA Y PESCA	2,1%	2,1%	2,1%	2,1%
<b>INDUSTRIAL</b>	<b>27,9%</b>	<b>27,1%</b>	<b>27,7%</b>	<b>27,7%</b>
MANUFACTURAS	10,3%	10,3%	10,4%	10,2%
MINERÍA Y EXTRACCIÓN DE GAS Y PETRÓLEO	7,4%	7,8%	8,0%	7,5%
CONSTRUCCIÓN	7,3%	7,4%	7,3%	7,2%
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,3%	2,2%	2,2%	2,2%
<b>SERVICIOS</b>	<b>69,9%</b>	<b>70,5%</b>	<b>70,2%</b>	<b>70,3%</b>
SERVICIOS INMOBILIARIOS	12,7%	12,7%	12,6%	12,7%
COMERCIO	10,5%	10,4%	10,4%	10,5%
SERVICIOS DE SALUD Y ASISTENCIA SOCIAL	7,0%	6,9%	7,0%	7,1%
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	6,8%	6,7%	6,7%	6,8%
FINANZAS, SEGUROS E INMOBILIARIO	6,6%	6,6%	6,6%	6,7%
SERVICIOS EDUCATIVOS	5,3%	5,2%	5,3%	5,3%
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	4,4%	4,5%	4,5%	4,5%
INDUSTRIAS CULTURALES	3,2%	3,2%	3,2%	3,3%
OTROS SERVICIOS	43,50%	43,80%	43,70%	43,10%

TOTAL	100%	100%	100%	100%
<b>POR COMPONENTES DEL GASTO (% VARIACIÓN)</b>				
CONSUMO FINAL DE LOS HOGARES	2,0%	3,7%	2,2%	1,7%
CONSUMO FINAL DE LAS AA.PP.	1,9%	2,3%	3,0%	2,2%
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	-4,5%	3,8%	1,4%	-0,5%
FBCF Empresas	-5,2%	3,2%	0,7%	-0,6%
Estructuras residenciales	3,9%	2,6%	-1,2%	-0,8%
Estructuras no residenciales	-11,8%	0,7%	-0,7%	0,7%
Maquinaria y Equipamiento	-11,9%	9,9%	5,2%	-0,1%
Productos de propiedad intelectual	-1,8%	2,1%	3,9%	-4,8%
FBCF DE LAS AA.PP.	-0,2%	6,4%	5,0%	-0,3%
INVERSIÓN EN INVENTARIOS	-48,4%	1368,2%	-28,8%	22,8%
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	1,3%	2,3%	3,8%	1,6%
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	0,7%	3,8%	2,6%	1,1%
PIB A PRECIOS DE MERCADO	0,8%	3,6%	2,3%	1,6%
DEMANDA FINAL	0,6%	3,4%	2,2%	1,3%

Fuente: Statistics Canada: tablas [36-10-0434-03](#) y [36-10-0369-01](#). Actualizado a 04/06/2020

### 3.1.2 PRECIOS

Como consecuencia de la crisis financiera, la economía canadiense alcanzó niveles deflacionarios en el tercer trimestre de 2009. A partir de ahí, con una recuperación económica basada en el gasto público y condiciones monetarias extraordinariamente laxas, la inflación volvió a estar en 2010 y 2011 dentro del objetivo del Banco de Canadá. Posteriormente, entre 2012 y 2017, el IPC se ha situado por debajo del objetivo de inflación del 2%, con promedio del 1,5% anual.

En 2018 y 2019, el crecimiento del nivel de precios empezó a acelerarse hasta situarse ligeramente por encima del 2% sobre el conjunto del 2019, y alcanzando un máximo del 3% en el mes de julio de 2018. En septiembre de 2018, el Banco Central subió el tipo de interés 0,25 puntos hasta 1,75%, lo que frenó el crecimiento del IPC sobre los siguientes meses. La gran incertidumbre geopolítica y económica durante 2019 contribuyó a moderar el crecimiento de la economía y de los precios. La pandemia de COVID-19 y las medidas de contención decretadas han causado una fuerte caída en el IPC; del 2,4% registrado en enero de 2020 a un -0,2% en marzo y un -0,4% en abril. El Banco de Canadá ha rebajado el precio del dinero al mínimo histórico del 0,25%.

	2016	2017	2018	2019
<b>Inflación total interanual (%)</b>	1,5	1,9	2	2,2
<b>Inflación subyacente interanual (%) (1)</b>	1,8	1,7	1,8	2,1

Fuente: Bank of Canada – [Summary of Key Monetary Policy Variables](#). Actualizado a 04/06/2020

(1) CPI-TRIM: Medida de inflación subyacente basada en una media que excluye los elementos más volátiles situados en las colas de la distribución de cambios en precios.

### 3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

Canadá pasó de presentar una tasa de paro estable en torno al 6,1% antes del estallido de la crisis a tener una cifra de desempleo del 8,7% en agosto de 2009. A partir de ahí cambió la tendencia y, a pesar de registrarse algunos picos, la tasa de paro fue cayendo hasta el mínimo de octubre de 2014 (6,5%). Posteriormente, entre 2015 y 2017, se ha mantenido bastante estable en torno al 7%. En 2019, la tendencia del paro ha ido a la baja, con una media de 5,8% y un mínimo en diciembre de 5,5%, el dato más bajo desde que se tienen registros (1976).

La gran mayoría de los empleos perdidos durante la crisis fueron puestos a tiempo completo, viéndose los de tiempo parcial prácticamente inalterados en su tendencia alcista. A partir de 2010, la recuperación ha afectado por igual al empleo a tiempo parcial y completo, representando este último de media el 64% del total del empleo. En cuanto al número de horas trabajadas, tras el descenso registrado en 2009, este dato ha crecido de manera constante todos los años.

La duración del desempleo aumentó considerablemente con la crisis económica, desde las 13,7 semanas de media en 2008 hasta las 18,9 de 2011. A partir de entonces, la duración del desempleo ha reducido ligeramente, siendo el dato de 2018 de 18,3 semanas.

La población activa de Canadá ha mantenido un crecimiento constante, alcanzando los 19,93 millones de personas en 2018, a un ritmo de crecimiento anual medio del 0,98% en los últimos cuatro años. En este mismo período, se ha producido un suave descenso en la tasa de participación del 65,7% de 2015 al 65,4% en 2018.

Evolución de la población activa	2015	2016	2017	2018
<b>TOTAL</b>	19.278.000	19.440.500	19.663.000	19.812.800
<b>Hombres</b>	10.182.400	10.241.700	10.336.400	10.396.200
<b>Mujeres</b>	9.095.600	9.198.800	9.326.500	9.416.600

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table [14-10-0018-01](#). Actualizado a 13/03/2019

En cuanto a la población ocupada por sectores, destaca el sector de servicios, que representa el 79% de la población ocupada en 2017, frente al 21% del sector de producción de bienes.

Evolución de la población activa por sectores	2015	2016	2017	2018
<b>Todas las industrias</b>	17.946.600	18.079.900	18.416.400	18.657.500
<b>Sector productor de bienes</b>	3.870.400	3.833.000	3.875.900	3.928.500
- Agricultura	294.900	289.200	279.500	277.200
- Silvicultura, pesca, minería, petróleo y gas	354.900	326.800	329.600	340.600
- Empresas de servicios públicos	137.000	137.200	132.600	144.800
- Construcción	1.371.200	1.385.000	1.409.300	1.437.500
- Manufacturas	1.712.400	1.694.800	1.724.800	1.728.400
<b>Sector productor de servicios</b>	14.076.200	14.246.900	14.540.500	14.729.100
- Comercio	2.732.700	2.745.900	2.809.600	2.794.600

- Transporte y almacenamiento	917.200	907.400	943.700	990.900
- Finanzas, seguros, inmobiliarias y de alquiler	1.102.900	1.127.000	1.171.300	1.173.900
- Servicios profesionales, científicos y técnicos	1.365.800	1.393.700	1.448.800	1.466.800
- De negocios, construcción y otros tipos de apoyo a servicios	760.600	766.400	756.600	777.100
- Servicios educativos	1.274.100	1.270.000	1.285.000	1.325.400
- Cuidado de la salud y asistencia social	2.292.300	2.339.300	2.383.200	2.406.700
- Información, cultura y recreo	750.600	782.400	789.300	786.900
- Alojamiento y servicios de comida	1.210.600	1.212.700	1.210.800	1.2135.000
- Otros servicios	761.800	774.900	781.300	802.900
- Administración pública	907.400	927.300	961.000	969.000

Fuente: Elaboración propia con datos de Statistics Canada, CANSIM Table [14-10-0023-01](#). Actualizado a 13/03/2019

### 3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

#### PIB per cápita

El PIB per cápita nominal de Canadá en 2019 fue de 50.725 \$US PPP (FMI), aproximadamente un 2% superior al año 2018.

Evolución del PIB per cápita (\$US PPP)	2016	2017	2018	2019
	46.657	48.389	49.651	50.725

Fuente: FMI [World Economic Outlook Databases](#). Actualizado a 15/06/2020

#### Distribución de la renta

La distribución del PIB, analizada desde el lado de los componentes de la renta para el año 2019, indica que los salarios y rentas del trabajo representan el 51% del mismo; los beneficios de las empresas, antes de impuestos, el 25,9%; el trabajo por cuenta propia el 12,2%; y los impuestos el 10,9%. Históricamente esta composición del PIB se ha mantenido relativamente estable.

Según el Banco Mundial, el coeficiente de Gini en Canadá se ha situado en torno a valores de 0,33-0,34 en los últimos 15 años. Canadá redujo la desigualdad de la renta en los años 80, alcanzando un valor mínimo para este coeficiente de 0,281 en 1989. Sin embargo, a partir de entonces fue aumentando de forma estable hasta estabilizarse en un valor cercano a 0,33 al final de la década de los años 2000. El nivel de desigualdad de la renta canadiense es mayor que en la mayoría de países de Europa Occidental, ligeramente inferior a Japón, Australia, Italia y Reino Unido y bastante menor que en los EE.UU. Por otro lado, según los datos de The World Factbook (CIA), el porcentaje de población que se sitúa por debajo del umbral de la pobreza en Canadá es del 9,4%, similar a la media de la UE (9,8%) e inferior a los EE.UU. (15,1%).

### 3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

#### Política fiscal y presupuestaria

Este año se ha paralizado el proceso de elaboración y aprobación del presupuesto debido a las circunstancias extraordinarias que se desprenden de la pandemia de COVID-19.

En el presupuesto de 2019 se proyectaba un déficit presupuestario de 14.900 M CAD al cierre

del ejercicio 2018-19 y de 19.800 M CAD al cierre del ejercicio 2019-20. Finalmente, el déficit al cierre del ejercicio 2018-19 fue menor del previsto y se ha situado en 14.000 M CAD. A continuación se muestra la proyección del saldo presupuestario que aparecía en el presupuesto 2019:

Saldo presupuestario (M \$CAD)	2018-19	2019-20	2020-21	2021-22	2022-23	2023-24
Presupuesto 2019	14.900	-19.800	-19.700	-14.800	-12.100	-9.800

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2019](#). Actualizado a 09/07/2020

Debido a las medidas tomadas para frenar la expansión de la pandemia de COVID-19, el déficit 2020-2021 se multiplica por 10 hasta alcanzar 343.200 M CAD desde los 34.400 M\$CAD inicialmente previstos antes del inicio de la pandemia. El déficit público pasa de representar el 0,6% del PIB a representar el 15,9%.

Una buena parte del déficit suplementario se puede atribuir a los 210.000 M\$CAD en medidas de apoyo directo que el gobierno está facilitando a empresas y particulares. Aparte del programa de gasto directo, se estima que la caída de la economía añade 81.300 M\$CAD al déficit.

La evolución de la deuda neta federal, medida en porcentaje del PIB, se prevé que vaya reduciéndose progresivamente en los próximos años. Al cierre del ejercicio fiscal 2018-2019 se ha cumplido la estimación del Presupuesto 2019, que situaba la deuda neta federal en el 30,9% del PIB. Por otro lado, la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno se situó en el 89,7% del PIB en 2018, reduciéndose ligeramente con respecto al año anterior (90,1%).

Deuda Neta Federal (% del PIB)	2018-19	2019-20	2020-21	2021-22	2022-23	2023-24
Presupuesto 2019	30,9	30,7	30,5	30,0	29,3	28,6

Fuente: Gobierno de Canadá: [Presupuesto 2019](#). Actualizado a 06/04/2020

Es importante señalar que el cuadro anterior no recoge el impacto de las medidas adoptadas para paliar los efectos del cierre de la actividad económica para evitar la expansión del Covid-19. Según el informe presentado por el Ministro de Finanzas al Parlamento el 8 de julio 2020 la previsión es que el total de la deuda federal se eleve a 1 billón M CAD. El ratio deuda federal/PIB pasará a incrementarse desde el 31% en 2019-2020 hasta el 49% en 2020-2021. La deuda consolidada de todos los niveles de gobierno se situaría entorno al 110% del PIB en 2020.

En marzo 2020, debido al impacto sobre la economía canadiense de la pandemia de COVID-19, el gobierno empezó a tomar medidas para paliar el impacto negativo sobre la economía de las medidas tomadas para frenar la curva de propagación del virus. Entre las mismas, destacan las siguientes:

o Pago del 75% de los salarios por un período de hasta 3 meses con efectos retroactivos desde el 15 de marzo. Pueden beneficiarse las empresas - con independencia de número de trabajadores y tamaño- cuyos ingresos hayan caído un 15% en marzo y un 30% en el resto del periodo. El subsidio tiene un tope máximo de 857 dólares canadienses por semana. El impacto total superará 80.000 MCAD.

o Subsidio de emergencia de hasta 2.000CAD mensuales para los que han perdido su empleo por causa del Covid-19. El coste será de unos 80.000 MCAD.

o Flexibilidad en el pago de impuestos y aranceles.

o Programa de Emergencia para pagar los alquileres de las PYMEs.

o Lanzamiento del programa Canada Emergency Business Account para ofrecer 25.000 millones de dólares canadienses a instituciones financieras para que ofrezcan préstamos a PYMEs garantizados por el Gobierno de Canadá. Podrán beneficiarse las empresas con nómina por debajo de un millón CAD. Los préstamos serán de hasta 40.000 CAD sin intereses y hasta 10.000 CAD podrán ser elegibles para condonación.

o Lanzamiento de un programa de préstamos y avales para PYMEs a través de Export Development Canada (EDC) y Business Development Bank (BDB) por 40.000 millones de dólares canadienses.

## **Política monetaria**

La gestión de la política monetaria incumbe al Banco de Canadá, aunque el gobernador del Banco de Canadá y el ministro de Finanzas deben consultarse mutuamente sobre la influencia que pueda tener sobre la política económica general del Gobierno. Se entiende que en caso de que se produjese un profundo desacuerdo entre ambos, el ministro tendría la última palabra.

### **Banco Central**

El Banco de Canadá es el banco central de la nación. El banco ejerce un abanico amplio de responsabilidades que incluyen la aplicación de la política monetaria, la emisión de billetes, la supervisión de la estabilidad del sistema financiero y banco del Estado. Es una sociedad del Estado sujeta al Ministerio de Finanzas, aunque se administra de forma autónoma. Su máximo dirigente, el gobernador del Banco de Canadá, es nombrado por un período de siete años por el consejo de administración del banco, supeditado a la aprobación del gobernador general, que actúa por recomendación del Consejo de Ministros. En Canadá, el Banco Central no es responsable de la inspección o supervisión de la banca o de otras instituciones financieras. Esta misión es competencia de la [Oficina del Supervisor de las Instituciones Financieras \(OSFI\)](#).

El objetivo final de la política monetaria es el de “mantener el valor del dinero”. En 1993, el Banco de Canadá acordó con el Gobierno situar la inflación en una banda de fluctuación del 1 al 3%, con el objetivo de mantenerlo en el 2%. Dicho acuerdo ha sido renovado varias veces, la última en octubre de 2016, y de momento estará en vigor hasta final de 2021. El instrumento de intervención del Banco de Canadá es el tipo de interés diario del mercado monetario, el cual subió al 1,75% en octubre de 2018. Para hacer frente a las consecuencias económicas de la pandemia de COVID-19, en marzo 2019 el Banco de Canadá bajo tres veces el tipo de interés, hasta fijarlo en el mínimo histórico de 0,25% actual. Además, tomó las siguientes medidas:

o Ha creado un nuevo mecanismo de liquidez, Standing Term Liquidity Facility, a través del cual las instituciones financieras pueden tomar préstamos con la garantía de un conjunto amplio de colaterales que incluye hipotecas.

o Ha anunciado la compra de 5.000 M CAD a la semana en bonos del estado con el fin de, por un lado, aliviar las tensiones del mercado de deuda del gobierno y, por otro, aumentar la efectividad de las medidas de política fiscal.

o Ha lanzado un programa de compra de papel comercial durante tres meses para garantizar el funcionamiento de los mercados financieros a corto plazo. Comparará títulos con una calificación alta emitidos por empresas canadienses, municipios y agencias provinciales a corto plazo.

o Programa de adquisición de bonos comerciales y de bonos provinciales.

Las medidas anteriores de inyección de liquidez han generado una acumulación de nuevos activos en el Banco de Canadá de unos 200.000 millones de dólares canadienses a 15 de abril (10% PIB de Canadá).

El gobernador del Banco de Canadá es Tiff Macklem, anteriormente uno

de los Vicegobernadores Senior del Banco de Canadá. Fue nombrado en junio de 2020 y su mandato termina en junio de 2027. [www.bankofcanada.ca](http://www.bankofcanada.ca).

### 3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

La economía canadiense creció el 1% en 2015, tras entrar en recesión técnica en la primera mitad del año. En 2016 y 2017, continuó la recuperación económica, con un crecimiento del 1,1% y el 3%, respectivamente. El dato anual de crecimiento para 2018 fue de un 1,8%, dos décimas por debajo de lo esperado. El de 2019, el 1,6%, un dato modesto coincidente con el esperado por el Banco de Canadá.

El presupuesto federal anunciado en marzo de 2019 sigue apoyando el crecimiento y el Banco de Canadá, dada la situación de relativa debilidad económica, mantuvo el tipo de interés de referencia sin cambios desde octubre de 2018 hasta marzo 2019 en un 1,75%. En marzo 2020, el banco central bajo los tipos tres veces, hasta situarse en el mínimo histórico de 0,25%, en un esfuerzo por contrarrestar las tensiones que el brote de coronavirus está produciendo en los sectores económicos. Además, ha anunciado la compra de 5.000 M CAD a la semana en bonos del estado con el fin de, por un lado, aliviar las tensiones del mercado de deuda del gobierno y, por otro, aumentar la efectividad de las medidas de política fiscal y ha lanzado un programa de compra de papel comercial durante tres meses para garantizar el funcionamiento de los mercados financieros a corto plazo. Comprará títulos con una calificación alta emitidos por empresas canadienses, municipios y agencias provinciales a corto plazo.

Ambas políticas, fiscal y monetaria, que venían siendo acomodaticias, se han transformado a partir de marzo 2020 en expansivas para paliar los efectos del cierre de actividades no esenciales.

Para 2020 y 2021 se esperaba un crecimiento modesto, probablemente un porcentaje dentro del intervalo 1,5-2% para sendos años. En efecto, las medidas de cierre de actividades no esenciales para frenar un contagio generalizado de coronavirus están generando una caída significativa del PIB, cuyos efectos a medio plazo dependerán de la duración de las mismas. En sus perspectivas económicas de mediados de abril 2020, el FMI apunta a una caída del PIB del 6,2% en 2020 y una recuperación del 4,2% en 2021, si bien estas proyecciones están condicionadas a la duración del cierre de actividades no esenciales. Además, la enorme bajada de los precios del petróleo a nivel mundial afecta negativamente tanto el crecimiento como la inversión en Canadá, puesto que se espera una reducción de la producción mundial de petróleo este año.

Previsiones de crecimiento para Canadá		
	2020	2021
Banco de Canadá (abr-20)	n.d	n.d
Banco de Canadá (jul-20)	n.d	n.d
Consenso de Economistas de Canadá (abr-20)	-3,9%	n.d
Consenso de Economistas de Canadá (jun-20)	-6,6%	5,1%
FMI (World Economic Outlook, abr-20)	-6,2%	4,2%
OCDE (jun-20)	-8%	n.d

Fuente: Banco de Canadá, Consensus Forecast, FMI, OCDE. 13/07/2020

Todavía es pronto para medir el impacto de la pandemia COVID-19. El Banco de Canadá, en su informe de política monetaria de abril 2020, principal fuente de datos del cuadro siguiente, no ofrece cifras de proyección del impacto de la ralentización de la economía y la disponibilidad de datos en otras fuentes es limitada.

Por su parte, el Ministro de Economía en su informe sobre el estado de las cuentas públicas presentado al Parlamento el 8 de julio, prevé una caída del PIB del 6,8%, que puede llegar a ser del 11,2% en el caso de rebrotes de la pandemia COVID-19 a lo largo de 2020, con una recuperación del 5,5% en 2021.

PIB real global (a)		Proyección crecimiento económico global (%) (b)			
		2018	2019	2020	2021
Estados Unidos	15%	2,9	2,3	-5,9	4,7
		(2,9)	(2,3)	(1,9)	(1,9)
Zona Euro	11%	1,9	1,2	-7,5	4,7
		(1,9)	(1,1)	(1,0)	(1,3)
Japón	4%	0,3	1,1	-5,2	3,0
		(0,8)	(0,9)	(0,6)	(1,2)
China	19%	6,7	6,1	1,2	9,2
		(6,6)	(6,1)	(5,9)	(5,8)
Import. de petróleo EMES (c)	33%	4,3	3,1	n.d	n.d
		(4,3)	(3,2)	(3,8)	(4,2)
Resto del mundo (d)	17%	2,2	1,2	n.d	n.d
		(2,1)	(1,2)	(1,7)	(2,0)
Mundo	100%	3,7	2,9	-3,0	5,8
		(3,7)	(2,9)	(3,1)	(3,3)

(a) Los porcentajes del PIB están basados en las estimaciones que el FMI hace del PIB de cada país (2018) en base a la paridad del poder adquisitivo (PPA).

(b) Los números entre paréntesis proceden de las proyecciones de las previsiones del FMI de abril 2020.

(c) EMES: economías importadoras de petróleo, excluyendo China. Incluye grandes economías emergentes (como India, Brasil o Sudáfrica) y desarrolladas (como Corea del Sur).

(d) Resto del mundo: países no incluidos en las anteriores categorías, como exportadores de petróleo de mercados emergentes (como Rusia, Nigeria o Arabia Saudita) y otros países desarrollados (Canadá, Australia y RU).

Fuente: Banco de Canadá, Monetary Policy Report (enero 2020). Actualizado a 13/07/2020

### 3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

#### 3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

El sector exterior canadiense se caracteriza por la gran dependencia que presenta con respecto a su principal socio comercial, los EE.UU., a donde van un 75,4% de sus exportaciones y de donde provienen el 51,1% de sus importaciones (2019). Mientras, China ocupa la segunda posición tanto como proveedor (12,6% de las importaciones canadienses) como cliente (3,9% de las exportaciones canadienses). Por último, también destacan las relaciones comerciales con la UE, México, Japón y Corea del Sur.

Por sectores, es importante señalar la importancia que las materias primas – en especial gas y petróleo - y los automóviles y sus partes tienen en la balanza comercial canadiense.

#### 3.4.1 APERTURA COMERCIAL

El grado de apertura comercial de la economía canadiense, medido por el peso de su comercio internacional en su PIB, descendió con motivo de la crisis desde el 55,5% en 2008 al 46,3% en 2009. A partir de entonces, ha ido recuperándose progresivamente, hasta alcanzar valores del 53% en 2018 y 2019. Esta apertura comercial se articula fundamentalmente con la economía de EE.UU., que recibe el 75,4% de las exportaciones y suministra el 51,1% de las importaciones canadienses (2019). Diariamente el intercambio de mercancías entre Canadá y EE.UU. supera los 1.500 M USD, cuando los intercambios entre Canadá y España en todo el año 2019 fueron de aproximadamente 3.770 M USD. [Fuente: [Innovation, Science and Economic Development Canada](#)]

En los últimos años, Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile,

Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. Por otro lado, tras el rechazo de EE. UU. al acuerdo con los países de la Asociación Transpacífica (TPP), Canadá participó con los otros diez países restantes en la negociación de un nuevo acuerdo (CPTPP). El acuerdo entró en vigor en diciembre de 2018. A día de hoy, Canadá está también negociando tratados de libre comercio con la Alianza del Pacífico (Chile, Colombia, México y Perú), CA4, CARICOM, India, Japón, Marruecos, Mercosur, República Dominicana, y Singapur. A su vez, se han iniciado conversaciones para desarrollar acuerdos similares con China, Turquía, Tailandia, Filipinas y los 11 países que forman parte de ASEAN. [Fuente: [Global Affairs Canada](#)]

Canadá, México y EE.UU. han renegociado el acuerdo NAFTA. Las negociaciones concluyeron en septiembre de 2018. El nuevo acuerdo entró en vigor el 1 de julio de 2020 y se ha denominado en Canadá Canada-US-Mexico Agreement (CUSMA). La toma de poder del presidente Trump en 2017 forzó la renegociación y puso en entredicho las buenas relaciones comerciales entre Canadá y EE.UU. El nuevo acuerdo consigue salvar, de momento por lo menos, una de las mayores amenazas que pesaba sobre las relaciones comerciales de Canadá con los EEUU.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta; especialmente, en lácteos. Canadá ha hecho concesiones en protección de patentes farmacéuticas y ha aceptado la desaparición gradual del capítulo 11 de resolución de disputas inversor-Estado. A cambio ha logrado poner a salvo su sector del automóvil de posibles sanciones bajo la Sección 232 de seguridad nacional de EEUU. También ha logrado salvar el capítulo 19 de resolución de disputas por medidas antidumping.

El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años. Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

### 3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

#### Principales socios comerciales (exportación e importación)

En 2019 continuó el proceso de recuperación del comercio internacional de Canadá iniciado en 2017, tras el retroceso de los años 2015 y 2016. En 2019 se produjo un ligero descenso del 0,8% de la exportación canadiense. Por su parte, las importaciones canadienses crecieron un 4,8%. En relación con los principales socios comerciales de Canadá, entre 2016 y 2019 cabe destacar que:

- EEUU continúa siendo el socio comercial más importante de Canadá, a pesar de haber registrado una ligera caída en la cuota de participación durante los cuatro últimos años.
- China es el segundo socio comercial más importante de Canadá, como proveedor y como cliente. En 2010, China superó a Canadá como principal país proveedor de Estados Unidos.
- En 2019, Vietnam se situó como decimo proveedor de Canadá, por delante de Taiwán.
- En 2019, destacar el descenso de un 31,6% de las exportaciones canadienses a España.

#### CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

Principales países clientes	2016	2017	2018	2019
-----------------------------	------	------	------	------

(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	297.529	318.963	338.008	337.025	-0,3%
China	15.830	18.182	21.370	17.535	-17%
Reino Unido	12.905	13.626	12.816	14.927	18,4%
Japón	8.091	9.115	10.001	9.501	-4,9%
México	5.763	6.049	6.342	5.516	-13%
Corea del Sur	3.303	4.083	4.525	4.186	-8%
Alemania	3.068	3.185	3.732	4.745	27,2%
Holanda	2.146	2.420	3.666	3.906	6,5%
India	3.006	3.294	3.318	3.652	10,1%
Hong Kong	1.762	1.722	3.015	3.029	0,4%
España (22)	1.362	1.274	1.657	1.113	-31,6%
SUBTOTAL	354.765	381.903	408.450	405.091	-0,8%
TOTAL	390.059	420.541	451.004	447.013	-0,8%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 18/06/2020

#### CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

Principales países proveedores	2016	2017	2018	2019	
(Datos en millones \$US)					Var. %
Estados Unidos	209.990	222.448	235.094	229.794	-2,2%
China	48.597	54.621	58.324	56.546	-3%
México	25.041	27.330	28.411	27.845	-1,9%
Alemania	12.999	13.848	14.730	14.535	-1,1%
Japón	11.923	13.492	12.993	12.456	-3,6%
Corea del Sur	8.002	6.621	7.296	7.287	-0,08%
Reino Unido	6.232	6.857	7.105	6.963	-1,9%
Italia	5.690	6.277	6.945	7.136	2,7%
Francia	4.477	4.769	5.551	6.551	18%
Vietnam	3.740	3.915	4.158	5.265	26,6%
España (19)	1.778	2.163	2.294	2.634	14,8%
SUBTOTAL	338.469	362.341	382.901	377.012	-1,5%
TOTAL	402.498	432.818	459.964	453.306	-1,4%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 19/06/2020

#### 3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Los siguientes cuadros presentan los principales productos exportados e importados por Canadá, por sectores y por partidas arancelarias, para los últimos 4 años, ordenados por ranking de valor registrado en 2019.

#### CUADRO 5: EXPORTACIONES POR SECTORES

Principales sectores exportados	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-19
(Datos en miles de \$US)					

Productos agrícolas, pesqueros y de alimentos intermedios	59.832.501	80.521.669	95.288.367	93.765.600	8,9%
Productos energéticos	69.147.577	66.805.511	64.434.744	64.518.209	-2,4%
Minerales metálicos y minerales no metálicos	48.474.671	46.919.065	49.816.714	51.777.859	6,4%
Productos minerales metálicos y no metálicos	40.831.996	45.832.566	47.361.716	46.554.916	3,6%
Productos químicos básicos e industriales, plástico y caucho	32.030.094	34.127.057	36.951.082	32.327.394	0,8%
Productos forestales y materiales de construcción y embalaje	28.885.357	30.116.343	30.861.311	28.788.079	-4,5%
Maquinaria industrial, equipos y piezas	23.888.567	25.994.398	27.670.721	28.297.875	-10,4%
Equipos y componentes electrónicos y eléctricos	22.816.452	24.567.316	26.341.334	25.104.951	4,7%
Vehículos de motor y sus partes	18.977.069	17.963.807	19.238.193	20.630.901	0,7%
Aviones y otros equipos y piezas de transporte	18.382.168	19.096.485	19.829.671	20.056.404	8,3%
Bienes de consumo	15.685.388	15.794.180	17.847.992	18.978.734	2,5%
Comercio de transacciones especiales	11.121.456	12.781.104	15.353.301	16.234.122	9,8%
<b>TOTAL</b>	<b>390.073.297</b>	<b>420.519.503</b>	<b>450.995.147</b>	<b>447.035.043</b>	<b>1,5%</b>

Fuente: *Statistics Canada*, tabla [12-10-0130-01](#). Actualizado a 04/06/2020  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

#### CUADRO 6: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Principales productos exportados	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-19
<b>(Datos en millones de \$US)</b>					
2709 - Aceites de petróleo crudo y aceites obtenidos de minerales bituminosos	39.517	54.007	67.200	68.095	3,8%

8703 - Vehículos de motor para el transporte de pasajeros (que no sean autobuses / transporte público)	48.827	46.446	40.980	40.715	1,7%
7108 - Oro	12.458	13.203	12.252	15.716	31,4%
2710 - Preparaciones de aceites de petróleo no crudos y aceites obtenidos de minerales bituminosos	8.143	11.326	12.278	12.140	1,3%
8708 - Piezas de vehículos de motor (excluyendo la carrocería, chasis y motores)	10.596	10.437	11.281	10.879	-1,2%
2711 - Gases licuados de petróleo o de hidrocarburos	7.791	10.174	10.159	9.185	-7,4%
3004 - Medicamentos - Presentados en dosis medidas o empacados para uso minorista	7.345	5.116	6.678	7.367	13,0%
8802 - Helicópteros, aviones y naves espaciales	6.202	6.077	6.505	6.696	5,4%
4407 - Madera (espesor > 6 mm)	7.796	8.332	8.239	6.374	-20,8%
8411 - Turbo-Jets, Turbo-Hélices y Otras Turbinas de Gas	5.137	5.831	6.554	6.373	-0,4%
1001 - Trigo	4.503	5.088	5.711	5.379	-3,5%
7601 - Aluminio en bruto	5.043	6.327	6.447	5.349	-15,0%
2701 - Carbón y combustibles sólidos fabricados a partir de carbón	3.351	5.206	5.801	5.319	-6,1%
3104 - Fertilizantes minerales o químicos, potásicos	3.545	3.917	4.946	4.954	2,6%
2601 - Minerales de hierro y concentrados	2.882	3.515	4.114	4.948	23,2%
8704 - Camiones y otros vehículos para el transporte de mercancías	1.998	2.299	4.069	4.745	19,4%
4703 - Pasta química de madera - Soda o sulfato	4.038	4.406	5.367	4.277	-18,4%
3901 - Polímeros de etileno en formas primarias	4.148	3.978	4.560	3.850	-13,5%
8803 - Partes de helicópteros, aviones, globos, dirigibles y naves espaciales	3.308	3.127	3.206	3.509	12,1%
1205 - Semillas de colza o colza (rotas o no)	4.276	5.043	4.496	3.217	-26,7%
0306 - Crustáceos: ya sea con cáscara o no, vivos frescos, refrigerados, congelados, salados, secos o en salmuera; Ahumado,	2.403	2.785	2.791	3.093	13,5%
1905 - Pan, pasteles, pasteles, galletas y otros productos de panadería	2.241	2.443	2.829	3.090	11,8%
9403 - Muebles - Excepto para uso médico, quirúrgico o dental	2.757	2.767	2.775	2.895	6,8%
2603 - Minerales de cobre y sus concentrados	2.704	2.746	2.826	2.836	2,8%
1514 - Aceite de colza, colza o mostaza y sus fracciones, sin modificar químicamente	2.345	2.641	2.738	2.602	-2,7%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>203.355</b>	<b>227.233</b>	<b>244.804</b>	<b>243.602</b>	<b>1,9%</b>
<b>OTROS</b>	<b>186.719</b>	<b>193.287</b>	<b>206.192</b>	<b>203.434</b>	<b>1,0%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>390.074</b>	<b>420.520</b>	<b>450.995</b>	<b>447.035</b>	<b>1,5%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 04/06/2020  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

**CUADRO 7: IMPORTACIONES POR SECTORES**

Principales sectores importados	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
<b>(Datos en millones de \$US)</b>					
Productos agrícolas, pesqueros y de alimentos intermedios	21.180.013	25.217.767	30.045.652	28.257.750	10,6%
Productos energéticos	81.559.183	87.494.770	87.900.183	86.644.753	-4,9%
Minerales metálicos y minerales no metálicos	84.488.670	88.422.370	92.760.516	93.696.028	3,4%
Productos minerales metálicos y no metálicos	28.229.365	30.326.081	31.058.044	28.842.366	1,4%
Productos químicos básicos e industriales, plástico y caucho	18.538.132	19.629.617	20.774.449	20.297.762	-3,7%
Productos forestales y materiales de construcción y embalaje	14.554.856	14.999.263	15.684.780	16.023.232	4,6%
Maquinaria industrial, equipos y piezas	46.199.777	48.472.691	52.763.749	52.414.315	0,1%
Equipos y componentes electrónicos y eléctricos	30.013.643	33.242.228	36.583.116	33.976.884	1,7%
Vehículos de motor y sus partes	6.676.862	6.965.260	7.481.691	7.742.175	-4,9%
Aviones y otros equipos y piezas de transporte	48.828.779	52.230.430	55.210.400	54.658.687	-1,3%
Bienes de consumo	14.566.802	16.147.038	18.478.009	19.961.612	0,9%
Comercio de transacciones especiales	7.676.583	9.648.730	11.214.085	10.812.365	6,0%
<b>TOTAL</b>	<b>402.512.664</b>	<b>432.796.244</b>	<b>459.954.672</b>	<b>453.327.931</b>	<b>0,9%</b>

Fuente: Statistics Canada, tabla [12-10-0130-01](#). Actualizado a 04/06/2020  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

**CUADRO 8: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS**

Principales productos importados	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-19
<b>(Datos en millones de \$US)</b>					

2709 - Aceites de petróleo crudo y aceites obtenidos de minerales bituminosos	10.845	13.160	14.831	14.283	-1,4%
2710 - Preparaciones de aceites de petróleo no crudos y aceites obtenidos de minerales bituminosos	11.073	12.277	16.890	14.024	-15,0%
3002 - Sangre humana y preparaciones de sangre animal, etc., vacunas, toxinas, cultivos de microorganismos y Si	3.437	3.779	4.119	4.675	16,2%
3004 - Medicamentos - Presentados en dosis medidas o empacados para uso minorista	7.187	7.151	7.606	8.349	12,4%
4011 - Neumáticos nuevos de goma	2.854	3.052	3.187	3.062	-1,6%
7108 - Oro	5.589	5.479	4.826	5.701	21,0%
8407 - Motores de pistola de combustión interna rotativos o alternativos de encendido por chispa	4.905	4.910	4.525	4.670	5,7%
8411 - Turbo-Jets, Turbo-Hélices y Otras Turbinas de Gas	4.421	4.643	5.680	6.187	11,6%
8413 - Bombas para líquidos; Ascensores Líquidos	2.384	2.610	2.725	2.741	3,0%
8429 - Bulldozers autopropulsados, raspadores, niveladoras, niveladoras, palas cargadoras, máquinas de grabación y The Lik	2.043	2.988	3.677	3.024	-15,8%
8431 - Piezas aptas para maquinaria de las partidas 84.25 a 84.30	1.935	2.160	2.670	2.763	6,0%
8471 - Adpm y unidades, lectores magnéticos / ópticos, datos de transcripción de máquina a medios en código y a proceso, Nes	7.794	8.555	9.328	9.420	3,4%
8481 - Grifos, llaves, válvulas y aparatos similares para tuberías, calderas, tanques, cubas y similares	3.051	3.217	3.652	3.564	-0,1%
8483 - Ejes y bielas de transmisión; Soportes de rodamientos; Engranajes y Engranajes; Volantes y poleas	3.721	3.329	3.204	3.054	-2,4%
8517 - Aparatos telefónicos; Otros aparatos para transmisión / recepción de voz / imagen / datos, O / T 84.43,85.25,85.27,85.28	9.001	10.183	11.126	10.803	-0,6%
8544 - Hilos, cables y otros conductores eléctricos aislados con aislamiento; Cables de fibra óptica	3.388	3.565	3.594	3.546	1,0%
8701 - Tractores	2.782	3.526	4.458	4.020	-7,7%
8703 - Vehículos de motor para el transporte de pasajeros (que no sean autobuses / transporte público)	26.398	28.665	29.925	28.418	-2,7%
8704 - Camiones y otros vehículos para el transporte de mercancías	12.976	15.852	14.026	15.468	12,9%

8708 - Piezas de vehículos de motor (excluyendo el cuerpo, chasis y motores)	20.546	20.514	20.161	19.827	0,7%
8802 - Helicópteros, aviones y naves espaciales	2.874	3.325	3.583	3.544	1,3%
8803 - Partes de helicópteros, aviones, globos, dirigibles y naves espaciales	4.087	4.213	4.619	5.363	18,9%
9018 - Instrumentos y aparatos utilizados en ciencias médicas, quirúrgicas o veterinarias	2.545	2.677	2.806	2.921	6,6%
9401 - Asientos	3.555	3.655	3.600	3.543	0,8%
9403 - Muebles - Excepto para uso médico, quirúrgico o dental	2.628	2.858	2.938	2.972	3,6%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>162.018</b>	<b>176.344</b>	<b>187.759</b>	<b>185.944</b>	<b>1,4%</b>
<b>OTROS</b>	<b>240.495</b>	<b>256.453</b>	<b>272.196</b>	<b>267.384</b>	<b>0,6%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>402.512</b>	<b>432.796</b>	<b>459.954</b>	<b>453.328</b>	<b>0,9%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 04/06/2020 (Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

### 3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

#### Principales sectores de servicios (exportación e importación)

Tradicionalmente, la balanza de comercio exterior de servicios de Canadá ha sido deficitaria. Canadá tuvo un déficit de 15.400 millones USD en 2019, imputable a servicios de transportes (66,7%) y viajes y turismo (54,2%). La balanza de servicios comerciales es la única que suele presentar un saldo positivo. Los principales sectores de exportación de servicios comerciales de Canadá son: Servicios de gestión; Servicios financieros; TIC; licencias de uso de propiedad intelectual. Los principales sectores de importación: Servicios de gestión; propiedad intelectual; Servicios financieros y construcción.

La pandemia de COVID-19 está teniendo un fuerte impacto en el comercio de servicios de Canadá. Los efectos del cierre de actividades no esenciales y de las fronteras se han hecho sentir especialmente a partir del segundo trimestre, en todos los componentes de la cuenta de servicios de la balanza de pagos, pero en especial en la cuenta de viajes y turismo (-94,7% respecto al primer trimestre) y transporte (-59,2%). Los servicios comerciales cayeron un 38,2%.

### 3.5 TURISMO

#### Turismo

La fortaleza del dólar canadiense entre 2010 y 2013 hizo de Canadá un destino relativamente caro para los no residentes, al tiempo que abarató el coste de los viajes al extranjero para los residentes. Sin embargo, la depreciación del dólar canadiense desde finales de 2013 ha provocado el proceso inverso.

Según Statistics Canada, en 2019 el flujo de viajeros extranjeros a Canadá aumentó un 3,5% con respecto al año anterior, con un total de 32,4 millones de viajeros. EE. UU. fue el principal origen de los turistas que recibió Canadá, con 25 millones de visitantes (+2,3% y un 77% del total), de los cuales el 75% fueron viajes realizados en el mismo día o con una noche de pernoctación.

En 2019, el flujo de viajes realizados por residentes canadienses al extranjero aumentó un 3,2% con respecto a 2018, con un total de 56,1 millones de viajeros. EE.UU. fue el principal destino de los turistas canadienses, concentrando un 78% del total de desplazamientos. Desde el punto de vista de las pernoctaciones, el 47% de los canadienses que realizaron viajes a EE. UU. en 2019 pernoctaron al menos una noche.

El cierre de fronteras a viajeros decretado a mediados de marzo de 2020 ha tenido, como era de esperar, un fuerte impacto sobre los flujos de viajeros que entran y salen del país. Con la excepción de los viajes por motivos considerados esenciales para luchar contra la pandemia o para participar en actividades de sectores esenciales, todas las entradas de viajeros han estado vetadas. En abril, el primer mes completo con restricciones en la frontera, los viajes internacionales se paralizaron cuasi completamente. Las llegadas a Canadá cayeron un 96,6%. Asimismo, las salidas de residentes canadienses al extranjero cayeron una 94,9%.

### 3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

#### 3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Ley de Inversión de Canadá ([Investment Canada Act](#)) es la ley que regula los capitales extranjeros que se invierten en Canadá. Todas las inversiones realizadas en Canadá requieren ser notificadas o, si exceden un umbral específico, aprobadas. Los inversores procedentes de países o bloques económicos pertenecientes a la Organización Mundial de Comercio (OMC) y/o que tienen acuerdo preferenciales con Canadá (como la UE) no necesitan aprobación federal, siempre y cuando el valor de los activos de la empresa a adquirir o de la empresa de nueva creación no supere el umbral de inversión fijado por el Gobierno federal. Éste se actualiza anualmente, siendo para 2020 de 428 M CAD para inversores que son empresas de titularidad pública, 1.075 M CAD para empresas del sector privado de países OMC y 1.613 para países o regiones con acuerdos preferenciales (caso de la UE).

Los inversores procedentes de países que no integran la OMC requieren de aprobación ministerial, si contemplan la adquisición directa de empresas canadienses cuyos activos superen los 5 M CAD o la adquisición indirecta de empresas con activos superiores a los 50 M CAD.

El plazo normal de obtención de las aprobaciones, para proyectos de inversión que superan los umbrales mencionados, está fijado en 45 días, pero puede ampliarse hasta un máximo de 75 días. En el caso de adquisiciones en el ámbito cultural, el organismo competente que gestiona las notificaciones/aprobaciones es el Ministerio de Patrimonio (*Canadian Heritage*). Para todas las demás adquisiciones, la tramitación se realiza a través del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico ([Innovation, Science and Economic Development Canada](#)), anteriormente conocido como *Industry Canada*.

En toda inversión que requiera de aprobación, el inversor tendrá que poder demostrar que dicha operación supondrá un “beneficio neto” para Canadá. Este concepto es multidimensional y comprende factores como el efecto de la inversión sobre la actividad económica, el empleo, el uso de suministros locales, la transferencia de tecnología o la compatibilidad con las políticas industriales, económicas y culturales de Canadá.

También existen restricciones fijadas por las distintas provincias. Unas pueden exigir, por ejemplo, una mayoría de ciudadanos canadienses en los consejos de administración o pueden controlar de forma muy estricta la propiedad inmobiliaria.

La inversión de los residentes canadienses en el extranjero no está sujeta a ninguna restricción.

Cabe señalar también que con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA, el umbral de revisión de las operaciones de inversión para los países de la U.E. es de 1.613 M CAD, como se ha señalado anteriormente para inversiones que se benefician de un acuerdo preferencial con Canadá.

Aparte del régimen de inversión extranjera, en el caso de las adquisiciones y fusiones, los inversores de terceros países tienen que tener en cuenta también las implicaciones de la ley de competencia de Canadá. Como regla general, hay que notificar al organismo de supervisión de la competencia ([Competition Bureau](#)) cualquier adquisición de activos con un valor agregado superior a 96 millones de CAD o que generen ventas por ese importe. También hay que notificar a las autoridades las transacciones de compra

o fusión entre partes que tengan en Canadá, de forma agregada, activos o ventas superiores a 400 millones de CAD. La notificación es previa a la operación de compra o fusión. Independientemente de que la operación sea “notificable”, el regulador puede revisar cualquier operación y vetar aquellas que vulneren las reglas de competencia.

### 3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

En 2019 se produjo un aumento de la inversión extranjera en Canadá del 30% con respecto al año anterior, con lo cual continúa creciendo desde el repunte registrado en 2018, después de tres años consecutivos de contracción. Por países, cabe señalar la importancia que tiene la inversión procedente de EE.UU., que en 2019 representó un 49% del total, aunque aumentó un 48% con respecto al año anterior. Por sectores, en 2019 destacaron las inversiones en los sectores de energía y minerales metálicos y manufacturas. El sector donde más creció la inversión con respecto a 2018 fue precisamente energía y minerales metálicos (+609,5%), sector marcado por fuertes desinversiones los años anteriores.

**CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES**

Inversión extranjera en Canadá	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-2019*
<b>(Millones USD)</b>					
<b>Por países</b>					
EE.UU.	18.677	14.578	18.301	24.112	34,9%
Otros países	17.401	11.929	25.164		8%
Total	36.078	26.507	43.465	50.616	19,3%
<b>Por sectores</b>					
Energía y Minería	8.152	-3.794	4.902	14.629	205,6%
Manufacturas	3.288	9.931	14.161	13.749	-0,6%
Dirección y gestión de empresas	3.841	1.038	1.294	7.111	462,7%
Finanzas y Seguros	6.932	3.464	3.720	6.872	89,2%
Comercio y Transporte	8.791	10.306	7.336	1.988	-72,2%
Otras industrias	5.075	5.564	12.050	6.267	-46,7%
Total	36.079	26.508	43.463	50.616	19,3%

\* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: *Statistics Canada*: tablas [36-10-0473-01](#) y [36-10-0026-01](#). Actualizado a 09/06/2020.

### 3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

Entre 2015 y 2020 se destacan las siguientes grandes adquisiciones:

- En mayo de 2015, concluyó la compra de la canadiense Talisman Energy por Repsol por 8.300 M USD, más la asunción de una deuda de 4.700 M USD.
- En diciembre de 2015, la cadena francesa de hoteles Accor compró la canadiense FRHI Hotels & Resorts - dueña de las cadenas de hoteles Fairmont, Raffles y Swisotel - por 2.900 M USD.
- En abril de 2017, la estadounidense Starwood Capital Group Global completó la compra de la canadiense Milestone Apartments REIT por 2.600 M USD.
- En junio de 2017, la empresa estadounidense Vista Equity Partners concluyó la operación de compra de la empresa [canadiense](#) DH Corp por 3.400 M USD.
- En marzo de 2018, la empresa estadounidense Platinum Equity LLC completó la compra de la canadiense Husky Injection Molding System por 3.800 M USD.
- En mayo de 2018, Toyota anunció una inversión de 1.160 M USD en sus plantas de

Canadá.

### 3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

La fuente oficial para conocer información sobre inversiones extranjeras es la agencia canadiense Statistics Canada, que depende del Ministerio de Innovación, Ciencia y Desarrollo Económico, antes conocido como Ministerio de Industria. A través de su página web se puede acceder a las publicaciones de datos de contabilidad nacional y otros indicadores económicos, incluyendo la publicación de la posición internacional de la inversión de Canadá. Es de acceso libre y gratuito.

La agencia oficial encargada de promover y atraer las inversiones hacia Canadá es [Invest in Canada](#), que dependía del Ministerio de Asuntos Exteriores (*Global Affairs Canada*), pero que recientemente ha pasado a constituirse como una agencia federal independiente. En su página web se puede encontrar información de interés sobre normativa, implantación e incentivos.

### 3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No existen ferias especializadas de promoción de inversiones. Esta actividad se realiza a través de las ferias especializadas sectoriales, en las que participan tanto la agencia Invest in Canada, como los organismos regionales de las diferentes provincias canadienses. A modo de ejemplo, se puede mencionar la feria del petróleo “Global Petroleum Show”, que tiene lugar cada dos años en la ciudad de Calgary (Alberta), o la feria bienal sobre tecnología medioambiental “Globe”, en la ciudad de Vancouver (Columbia Británica).

Por otra parte, los siguientes organismos regionales son bastante activos en la organización de eventos relacionados con la promoción de inversiones:

- Ottawa: [Invest Ottawa](#)
- Montreal: [Montreal International](#)
- Toronto: [Toronto Global](#)
- Columbia Británica: [Trade and Invest British Columbia](#)
- Alberta: [Invest Alberta](#)
- Quebec: [Investissement Québec](#)
- Ontario: [Invest in Ontario](#)

## 3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2019, la inversión canadiense en el exterior se incrementó un 55,4% con respecto al año anterior. Por países, EE.UU. fue el principal receptor de la inversión canadiense en el extranjero, concentrando el 49,8% del total y que además supone un aumento del 44,8% con respecto a 2018. Por sectores destino de la inversión canadiense en el exterior, destacaron los sectores de dirección y gestión de empresas comercio y finanzas y seguros. Sin embargo, se han realizado fuertes desinversiones en los sectores de manufacturas (-56%) y comercio y transporte (-22%).

### CUADRO 10: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión canadiense en el extranjero	2016	2017	2018	2018	CREC. 2018-2019*
<b>(Millones USD)</b>					
<b>Por países</b>					
EE.UU.	55.953	67.613	25.873	27.713	9,7%
Otros países	13.596	10.695	24.013	48.846	108%

Total	69.549	78.307	49.885	76.559	57,2%
<b>Por sectores</b>					
Dirección y gestión de empresas	-1.205	5.790	5.534	23.154	328,5%
Finanzas y Seguros	17.930	21.040	17.317	22.362	32,2%
Energía y Minería	12.726	-1.725	10.222	15.062	50,9%
Comercio y Transporte	17.123	44.575	14.763	10.213	-29,2%
Manufacturas	4.527	-1.697	4.975	2.783	-42,7%
Otras industrias	18.449	10.326	-2.927	2.987	-204,5%
Total	69.550	78.308	49.883	76.560	57,2%

\* Calculado sobre datos en dólares canadienses (para evitar distorsiones por tipo de cambio)

Fuente: Statistics Canada: tablas 36-10-0473-01 y 36-10-0026-01. Actualizado a 26/03/2019

### 3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

#### Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y subbalanzas

De acuerdo con los datos publicados por *Statistics Canada*, la balanza de pagos arrojó por décimo año consecutivo un déficit por cuenta corriente. El último superávit registrado en esta partida fue en 2008. Para 2019, el saldo fue de -45.389 M \$US, equivalente al 2,65% del PIB nominal canadiense. El déficit por cuenta corriente en 2019 se explica por la contribución negativa de la mayoría de sus componentes.

Con respecto a la cuenta financiera, ésta arrojó superávit reflejando el déficit en cuenta corriente, siendo en 2019 de 34.206 M \$US. Durante el año, comparado con el año anterior, se produjo una fuerte reducción en la actividad de inversión en instrumentos de deuda, especialmente en bonos.

#### CUADRO 11: BALANZA DE PAGOS

Balanza de Pagos	2016	2017	2018	2019
<b>Millones USD</b>				
<b>CUENTA CORRIENTE (SALDO)</b>	<b>-47.217</b>	<b>-46.353</b>	<b>-42.833</b>	<b>-35.425</b>
Balanza Comercial	-18.907	-18.592	-17.080	-13.899
Balanza de Servicios	-17.156	-17.891	-16.541	-15.404
Balanza de Rentas	-9.553	-6.504	-6.637	-4.016
Balanza de Transferencias	-1.601	-3.365	-2.575	-2.105
Administraciones Públicas	1.632	2.254	3.326	3.988
Resto Sectores (Remesa de Trabajadores, otras)	-3.233	-5.621	-5.900	-6.092
<b>CUENTA DE CAPITAL (SALDO)</b>	<b>-69</b>	<b>-59</b>	<b>-59</b>	<b>-67</b>
<b>CUENTA FINANCIERA</b>	<b>-45.389</b>	<b>-41.591</b>	<b>-35.386</b>	<b>-32.918</b>
Inversiones directas canadienses en el extranjero	67.601	80.661	52.974	73.844
Inversiones en cartera (residentes)	9.725	65.191	44.402	24.840
Otras inversiones (residentes)	64.717	27.932	18.359	74.018
Inversiones directas extranjeras en Canadá	34.130	28.861	46.553	47.902

Inversiones en cartera (no residentes)	113.346	141.543	41.287	28.278
Otras inversiones (no residentes)	45.604	45.781	61.734	128.149
Reservas	5.647	812	-1.547	-1.293
<b>ERRORES Y OMISIONES</b>	<b>1.898</b>	<b>4.820</b>	<b>7.506</b>	<b>2.574</b>

Fuente: *Statistics Canada*: tablas 36-10-0014-01 y 36-10-0471-01. Actualizado a 27/03/2019

### 3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales oficiales de Canadá acumuladas a 31 de diciembre de 2019 eran de 75.927 M \$US. Un 66% de las reservas de Canadá se encuentran en dólares americanos y un 20% en euros.

### 3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

#### Moneda y sistema cambiario. Evolución del tipo de cambio

Entre 2010 y 2012, el dólar canadiense se fue fortaleciendo por la entrada de flujos de capital extranjero al país en búsqueda de seguridad, dada la incertidumbre en los mercados internacionales. En 2012, el dólar canadiense osciló en valores cercanos a la paridad con respecto al dólar americano. Sin embargo, a partir de enero de 2013 inició un proceso de depreciación ininterrumpido

Frente al euro, el dólar canadiense alcanzó un máximo en agosto de 2012 (1,2153 CAD/€). A partir de ahí, se inicia un proceso de depreciación hasta el mínimo de marzo de 2018 (1,6124 CAD), provocado por la caída de los precios del crudo.

Durante 2019, el tipo de cambio medio con el dólar americano fue de 1,3269 CAD/USD, oscilando entre 1,3600 y 1,2988 CAD/USD y apreciándose un 4,7% a lo largo del año. Frente al euro, el tipo de cambio medio durante 2019 fue de 1,4856 CAD/€, oscilando entre 1,5441 y 1,4438 y apreciándose un 5,9%.

Según el índice de cambio efectivo de Canadá (CEER), el dólar canadiense se ha apreciado frente a las divisas de sus principales socios económicos un 3,1% en 2019.

La cotización del dólar canadiense se explica principalmente por el fortalecimiento que ha experimentado el dólar estadounidense en los últimos cinco años, principal socio comercial de Canadá, gracias a la recuperación de la economía de este país, especialmente desde que la Reserva Federal puso fin a la política de flexibilización cuantitativa. También ha tenido un impacto importante la caída en el precio del petróleo, que es el principal producto de exportación de Canadá.

### 3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

La deuda externa de Canadá en 2019, según datos de Statistics Canada, se situó en 2.007.867 M \$US, equivalente al 127% del PIB nominal canadiense. Esta proporción, pese a haberse contraído ligeramente entre 2016 y 2017, ha mantenido una tendencia creciente desde 2008, cuando su valor era del 64%, destacando el incremento que se produjo entre 2014 y 2015.

### 3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

La clasificación de riesgo país de Canadá según el grupo [Economist Intelligence Unit](#) es AA. Las principales agencias de rating sitúan a Canadá en el mínimo del riesgo país: AAA estable (S&P), Aaa estable (Moody's); con la excepción de Fitch que rebajó el rating de riesgo en junio de 2020 a AA+ por el deterioro que han experimentado las finanzas públicas de Canadá por las medidas para mitigar el impacto económico de la pandemia de COVID-19.

### **3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLITICA ECONOMICA**

#### **Principales objetivos de la política monetaria**

La política monetaria está guiada por el Banco de Canadá, que es autónomo en sus decisiones. En 1993 estableció un acuerdo (que aún está vigente) con el Gobierno para situar el objetivo de inflación en una banda de fluctuación del 1% al 3%, con el propósito de mantenerlo en el 2%. El instrumento que se utiliza es la fijación del tipo de interés que el Banco de Canadá utiliza para prestar a los bancos dinero a un día.

En diciembre de 2007, la autoridad monetaria comenzó un recorte de los tipos oficiales que, acumulado, fue de 425 puntos básicos, alcanzando el 0,25% en abril de 2009. Entre septiembre de 2010 y diciembre de 2014 el Banco de Canadá mantuvo el tipo de interés de referencia sin modificaciones en el 1%. En enero y julio de 2015 se produjeron dos recortes del 0,25% cada uno, hasta el 0,5%. En julio de 2017, el Banco de Canadá subió el tipo de interés al 0,75%, la primera subida desde 2010, en septiembre al 1%, en julio de 2018 al 1,5% y en octubre al 1,75%. En marzo 2020 el tipo de interés quedó fijado en el 0,25%.

#### **Principales objetivos de la política fiscal**

A principios de 2008, Canadá se encontraba en buena forma para hacer frente al nuevo escenario presentado a raíz de la crisis financiera mundial, con una deuda bruta consolidada (federal y provincial) del 66,5% del PIB (a 31 de marzo de 2008). En 2009 y 2010, el Gobierno del Partido Conservador de Canadá puso en marcha un plan de estímulo económico denominado Canada Economic Action Plan, para hacer frente a la crisis financiera mundial. Dicho programa y los programas de estímulo fiscal aprobados por la mayoría de las provincias resultaron en un crecimiento de la deuda consolidada de todos los niveles de gobierno hasta alcanzar el 91,1% del PIB en 2016. Cuando se puso en marcha el plan de estímulo económico, se trazó también como objetivo la vuelta al equilibrio presupuestario en el año fiscal 2014-15, lo que finalmente se consiguió, cerrando dicho ejercicio con un superávit de 1.900 M CAD.

Los presupuestos federales aprobados desde 2016 por el Gobierno liberal se han desmarcado del objetivo de retorno al equilibrio fiscal de los Conservadores, y contemplan un fuerte aumento del gasto público con el objetivo de estimular el crecimiento económico y apoyar a las clases medias. En el presupuesto 2019 publicado en marzo, el Ministerio de Finanzas estimó un déficit presupuestario para el ejercicio 2019-20 de 19.800 M CAD. En relación a la evolución de la deuda neta federal, medida en porcentaje del PIB de Canadá, el Gobierno federal ha fijado una senda de deuda decreciente para la deuda federal en relación al PIB, que al cierre del ejercicio 2023-2024 se situaría en el 28,6%. Sin embargo este dato no contempla el impacto de los presupuestos de las provincias y territorios, que tomados en conjunto, situaron el ratio de deuda sobre el PIB al 90,6% en 2018.

Como resultado de las medidas adoptadas para paliar los efectos generados por el cierre de la actividad económica para frenar la expansión de la pandemia COVID-19, se prevé un déficit de 343.200 M CAD para 2020 (cifra que supone casi el gasto anual del gobierno federal), debido por un lado al incremento del gasto para 2020 de casi 228.000 M CAD y por otro al descenso en la recaudación de impuestos de unos 71.000 M CAD. El déficit público pasa de representar el 0,6% del PIB a representar el 15,9%. Antes de la pandemia, el déficit proyectado para el ejercicio 2020-2021 era de 28.100 M CAD.

Se espera que el total de la deuda federal se eleve a 1 billón CAD por primera vez en la historia del país. El ratio deuda federal/PIB pasará a incrementarse desde el 31% en 2019-2020 hasta el 49% en 2020-2021.

## **4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES**

### **4.1 MARCO INSTITUCIONAL**

#### **4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES**

El marco general de las relaciones económicas entre España y Canadá está muy influenciado por la dinámica de las relaciones con la UE. Entre 2009 y 2014, Canadá y la UE negociaron un nuevo Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) y en paralelo renegociaron el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA). Ambos acuerdos entraron en vigor provisionalmente en 2017 (abril, SPA; septiembre, CETA), a la espera de que se ratifiquen en todos los EE.MM. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

#### 4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

##### Acuerdos UE-Canadá

- Firma del Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) el 30 de octubre de 2016. Se está aplicando provisionalmente desde el 21 de septiembre de 2017, pendiente de la ratificación por todos los EE.MM.
- Firma del Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA) el 30 de octubre de 2016, que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, firmado en diciembre de 2009.
- Agenda para la Asociación, 2004.
- Declaración Política Común y Plan de Acción, 1996.
- Declaración Transatlántica de Relaciones UE-Canadá, 1990.
- Otros acuerdos sectoriales y Declaraciones Comunes  
([http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu\\_and\\_canada/official\\_documents](http://www.delcan.ec.europa.eu/en/eu_and_canada/official_documents))

##### Acuerdos bilaterales España-Canadá (*Escasa actividad en los últimos años*)

- Renovación del Acuerdo de Cooperación Tecnológica entre el CDTI y el Consejo de investigaciones Científicas de Canadá – NRC, 2019 (el anterior, de 2005).
- Acuerdo de intenciones entre FinDev Canadá y COFIDES para promocionar el desarrollo sostenible a través del apoyo financiero al sector privado, 2019.
- Protocolo que modifica el convenio para evitar la doble imposición y la evasión fiscal entre España y Canadá, 2015.
- Acuerdo Administrativo en materia de Seguridad Industrial, 2011.
- Memorando de Entendimiento entre el Min. Ciencia y Tec. y el NRC, 2003.
- Acuerdo sobre Transporte Aéreo, 1988.

#### 4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

**Bebidas alcohólicas y alimentos.** En estos sectores existen múltiples barreras. Ontario, Columbia Británica y otros monopolios provinciales mantienen prácticas discriminatorias, como diferenciales de costes de servicio (DCS) entre productos nacionales e importados, diferentes márgenes comerciales, multas desproporcionadas a proveedores que no cumplen la normativa administrativa del monopolio o canales de distribución alternativos al monopolio solo para productores locales. La entrada en vigor del acuerdo CETA impone una cierta disciplina sobre los monopolios, que tendrán que auditar sus DCS, publicarlos y aplicarlos en función del volumen distribuido. También limita la proliferación de puntos de venta fuera de los monopolios, a los que no pueden acceder los vinos importados. Adicionalmente, en los últimos dos años se ha incrementado en un 2% anual un impuesto federal sobre las bebidas alcohólicas que está indexado al IPC. Se trata de un impuesto que no grava los vinos nacionales, generando una creciente discriminación en contra de los vinos importados.

**Cuotas de quesos bajo CETA.** El sistema de concesión de cuotas de quesos bajo el acuerdo CETA, que gestiona en exclusiva Canadá, debía favorecer la entrada de “nuevos participantes” en el mercado canadiense. Sin embargo, en la práctica, el método de adjudicación no está respondiendo a lo esperado. Muchos “nuevos participantes” se han encontrado con adjudicaciones de cuota en 2018 y 2019 que estaban muy por debajo del umbral de viabilidad económica. El sistema de adjudicación para 2019 se ha mantenido sin cambios, a pesar de la preocupación que esto ha despertado entre los Estados miembros que exportan queso a Canadá y de que el tema se ha llevado a todas las reuniones pertinentes entre la UE y Canadá. La UE ha presentado una solicitud formal de revisión del sistema de adjudicación de cuotas. Canadá está

revisando todo su sistema de cuotas, si bien dicho proceso ha sido suspendido temporalmente.

**Requisitos sanitarios y fitosanitarios (SPS).** Con la entrada en vigor provisional del acuerdo CETA (y la consiguiente desaparición de muchas barreras), la disparidad entre los requisitos SPS de la UE y Canadá se ha convertido en el principal problema de acceso al mercado para productos españoles (pequeños rumiantes, pollo, uva, glándulas de cerdo, etc.). Estos obstáculos no son contrarios al CETA, puesto que el acuerdo no contempla el reconocimiento mutuo directo en esta materia. Sin embargo, puesto que el acuerdo establece un marco para resolverlos, se requiere que la Comisión los priorice para llevarlos al comité conjunto SPS regulado en el acuerdo. Canadá, por defecto, solo acepta negociar con la Comisión para cualquier asunto que afecte a países de la UE. No obstante, el país estaría dispuesto a negociar bilateralmente en algunos casos, especialmente si no hubiera otros Estados miembros afectados, si bien la Comisión tendría que dar su visto bueno antes de entablar el diálogo. En este sentido, en abril de 2019 se aprobó un protocolo fitosanitario entre España y Canadá que permitirá la exportación de tomates españoles al país americano.

**Compras públicas bajo CETA.** Airbus ha mostrado preocupación en relación a la inclusión de la Agencia Canadiense del Espacio en el capítulo de contratación pública. En las notas al anexo 19-1 del CETA se incluye en relación a esta Agencia que Canadá puede cancelar su inclusión en el listado de entes abiertos a la contratación pública tras 5 años contados a partir de la fecha de entrada en vigor provisional. La limitación del compromiso está relacionada con la aparente falta de reciprocidad en la contratación con las agencias espaciales europea y de los Estados miembro. Airbus teme que si no se resuelve, Canadá cerrará la contratación con la Agencia. En mayo 2020 se publicó una enmienda a unos pliegos de licitación de la Agencia en virtud de la cual CETA será de aplicación.

#### 4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

Los datos de comercio bilateral de 2019 indican un superávit comercial para España de 463 M€. Entre 2018 y 2019, las exportaciones españolas a Canadá aumentaron un 13,5%, de 1.785 M€ a 2.027 M€, y las importaciones españolas desde Canadá decrecieron un 11,3%, de 1.742 M€ a 1.564 M€. Además del aumento de exportaciones de frutas y legumbres, el 30% de las exportaciones españolas a Canadá están concentradas en el capítulo 84, correspondiente a máquinas y aparatos mecánicos. Es probable que en 2021 esta concentración sea más pronunciada, a medida que se van entregando los aviones Airbus C295 FWSAR al ejército canadiense.

Las exportaciones españolas más relevantes en 2019 fueron máquinas y aparatos mecánicos, farmaquímica, combustibles y lubricantes, bebidas y automóviles. Por otro lado, las principales importaciones fueron minerales, escorias y cenizas, combustibles, máquinas y aparatos mecánicos, farmaquímica y cereales.

**CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS**

Principales productos de la exportación española (millones de euros)		2016	2017	2018	2019	CREC-2017-2018
Ranking	TARIC (millones de euros)					
1	8407 -- MOTORES DE EMBOLO ALTERNATIVO O ROTATIVO, DE ENCENDIDO POR CHISPA (MOTORES DE EXPLOSION).	0,90	0,99	167,74	348,85	108,0%

 2	3004 -- MEDICAMENTOS (CON EXCLUSIÓN DE LOS PRODUCTOS DE LAS PARTIDAS 30.02, 30.05 O 30.06) CONSTITUIDOS POR PRODUCTOS MEZCLADOS O SIN MEZCLAR, PREPARADOS PARA USOS TERAPÉUTICOS O PROFILÁCTICOS, DOSIFICADOS (INCLUIDOS LOS ADMINISTRADOS POR VÍA TRANSDÉRMICA) O ACONDICIONADOS PARA VENTA AL POR MENOR.	218,46	205,33	178,07	206,40	15,9%
3	2204 -- VINO DE UVAS FRESCAS, INCLUSO ENCABEZADO; MOSTO DE UVA, EXCEPTO EL DE LA PARTIDA 20.09.	83,99	98,57	102,34	106,37	3,9%
4	2710 -- ACEITES DE PETRÓLEO O DE MINERALES BITUMINOSOS, EXCEPTO LOS ACEITES CRUDOS; PREPARACIONES NO EXPRESADAS NI COMPRENDIDAS EN OTRAS PARTIDAS, CON UN CONTENIDO DE ACEITES DE PETRÓLEO O DE MINERALES BITUMINOSOS SUPERIOR O IGUAL AL 70% EN PESO, EN LAS QUE ESTOS ACEITES CONSTITUYAN EL ELEMENTO BASE; DESECHOS DE ACEITES.	113,81	89,78	100,16	93,30	-6,8%
5	0805 -- AGRÍOS FRESCOS O SECOS.	30,05	39,12	64,75	61,29	-5,3%
6	8704 -- VEHÍCULOS AUTOMÓVILES PARA EL TRANSPORTE DE MERCANCÍAS.	38,70	53,25	49,15	51,57	4,9%
7	2933 -- COMPUESTOS HETEROCICLICOS CON HETEROÁTOMO(S) DE NITRÓGENO EXCLUSIVAMENTE.	17,09	16,65	18,08	30,69	69,8%
8	8411 -- TURBORREACTORES, TURBOPROPULSORES Y DEMÁS TURBINAS DE GAS.	13,36	25,27	25,78	30,55	18,5%
9	1509 -- ACEITE DE OLIVA Y SUS FRACCIONES, INCLUSO REFINADO, PERO SIN MODIFICAR QUÍMICAMENTE.	6,97	21,92	27,18	29,92	10,1%

10	7216 -- PERFILES DE HIERRO O DE ACERO SIN ALEAR.	22,56	45,81	48,42	29,86	-38,3%
11	2005 -- (DESDE 01.01.96) LAS DEMAS LEGUMBRES Y HORTALIZAS, PREPARADAS O CONSERVADAS, SIN CONGELAR (EXCEPTO EN VINAGRE O ACIDO ACETICO Y LOS PRODUCTOS DE LA PARTIDA 20.06).	24,71	26,90	25,76	29,31	13,8%
12	6403 -- CALZADO CON PISO DE CAUCHO, PLASTICO, CUERO NATURAL, ARTIFICIAL O REGENERADO Y PARTE SUPERIOR (CORTE) DE CUERO NATURAL.	19,56	19,86	25,28	27,51	8,8%
13	8545 -- ELECTRODOS Y ESCOBILLAS DE CARBON, CARBON PARA LAMPARAS O PARA PILAS Y DEMAS ARTICULOS DE GRAFITO O DE OTROS CARBONOS, INCLUSO CON METAL, PARA USOS ELECTRICOS.	8,56	12,97	31,65	26,44	-16,5%
14	6907 -- BALDOSAS Y LOSAS, DE CERAMICA PARA PAVIMENTACION O REVESTIMIENTO, SINBARNIZAR NI ESMALTAR; CUBOS, DADOS Y ARTICULOS SIMILARES DE CERAMICA PARA MOSAICOS, SIN BARNIZAR NI ESMALTAR, INCLUSO CON SOPORTE.	1,33	24,38	26,57	26,25	-1,2%
15	6204 -- TRAJES-SASTRE, CONJUNTOS, CHAQUETAS, VESTIDOS, FALDAS, FALDAS-PANTALON, PANTALONES, PANTALONES CON PETO Y PANTALONES CORTOS (EXCEPTO LOS DEBAÑO), QUE NO SEAN DE PUNTO, PARA MUJERES O NIÑAS.	14,46	20,89	24,67	25,92	5,0%
16	4011 -- NEUMATICOS NUEVOS DE CAUCHO.	12,26	12,78	17,71	24,97	41,0%
17	6810 -- MANUFACTURAS DE CEMENTO, DE HORMIGON O DE PIEDRA ARTIFICIAL, INCLUSO ARMADAS.	12,24	16,18	22,17	22,19	0,1%
18	8803 -- PARTES DE LOS APARATOS DE LAS PARTIDAS 88.01 U 88.02.	19,49	9,92	3,58	22,02	515,4%

19	2713 -- COQUE DE PETROLEO, BETUN DE PETROLEO Y DEMAS RESIDUOS DE LOS ACEITES DE PETROLEO O DE MINERALES BITUMINOSOS.	13,54	21,49	16,50	20,05	21,5%
20	9990 -- CODIGOS ESTADISTICOS NACIONALES PARA DETERMINADOS MOVIMIENTOS ESPECIFICOS DE MERCANCIAS.	12,87	4,49	11,64	19,22	65,1%
	<b>SubTotal</b>	<b>684,91</b>	<b>766,53</b>	<b>987,21</b>	<b>1.232,68</b>	<b>24,9%</b>
	<b>Total</b>	<b>1.488,70</b>	<b>1.644,57</b>	<b>1.786,22</b>	<b>2.027,73</b>	<b>13,5%</b>

Fuente: Estacom. Actualizado a 17/06/2020

### CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

	Principales productos de la importación española	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-2019
Ranking	TARIC (millones de euros)					
1	2709 -- ACEITES CRUDOS DE PETROLEO O DE MINERALES BITUMINOSOS.	107,54	220,75	393,51	308,31	-21,7%
2	2601 -- MINERALES DE HIERRO Y SUS CONCENTRADOS, INCLUIDAS LAS PIRITAS DE HIERRO TOSTADAS (CENIZAS DE PIRITAS)	159,74	230,34	227,29	220,68	-2,9%
3	2603 -- MINERALES DE COBRE Y SUS CONCENTRADOS.	124,40	226,82	106,99	155,79	45,6%
4	3004 -- MEDICAMENTOS (CON EXCLUSION DE LOS PRODUCTOS DE LAS PARTIDAS 30.02, 30.05 O 30.06) CONSTITUIDOS POR PRODUCTOS MEZCLADOS O SIN MEZCLAR, PREPARADOS PARA USOS TERAPEUTICOS O PROFILACTICOS, DOSIFICADOS (INCLUIDOS LOS ADMINISTRADOS POR VIA TRANSDERMICA) O ACONDICIONADOS PARA VENTA AL POR MENOR.	54,41	58,99	104,13	117,29	12,6%

5	8411 -- TURBORREACTORES, TURBOPROPULSORES Y DEMÁS TURBINAS DE GAS.	74,91	77,84	58,89	57,71	-2,0%
6	8703 -- COCHES DE TURISMO Y DEMÁS VEHICULOS AUTOMOVILES PROYECTADOS PRINCIPALMENTE PARA EL TRANSPORTE DE PERSONAS (EXCEPTO LOS DE LA PARTIDA 87.02), INCLUIDOS LOS VEHICULOS DEL TIPO FAMILIAR Y LOS DE CARRERAS.	4,24	7,38	7,13	49,60	595,8%
7	9990 -- CODIGOS ESTADISTICOS NACIONALES PARA DETERMINADOS MOVIMIENTOS ESPECIFICOS DE MERCANCIAS.	6,00	0,26	0,59	49,01	8180,4%
8	1005 -- MAIZ.	52,28	35,57	43,56	48,29	10,9%
9	0306 -- CRUSTACEOS, INCLUSO PELADOS, VIVOS, FRESCOS, REFRIGERADOS, CONGELADOS, SECOS, SALADOS O EN SALMUERA; CRUSTACEOS SIN PELAR COCIDOS CON AGUA O VAPOR, INCLUSO REFRIGERADOS, CONGELADOS, SECOS, SALADOS O EN SALMUERA; HARINA, POLVO Y "PELLETS" DE CRUSTACEOS APTOS PARA LA ALIMENTACION HUMANA.	21,76	21,32	36,91	43,67	18,3%
10	1201 -- HABAS (POROTOS, FRIJOLES, FREJOLES) DE SOJA (SOYA), INCLUSO QUEBRANTADAS.	35,12	82,43	17,97	33,44	86,1%
11	7502 -- NIQUEL EN BRUTO.	17,56	29,32	37,58	31,17	-17,0%
12	1001 -- TRIGO Y MORCAJO (TRANQUILLON).	2,89	1,78	42,85	23,19	-45,9%
13	8803 -- PARTES DE LOS APARATOS DE LAS PARTIDAS 88.01 U 88.02.	6,57	6,71	11,95	17,88	49,7%
14	0713 -- LEGUMBRES SECAS DESVAINADAS, INCLUSO MONDADAS O PARTIDAS.	39,95	37,79	18,50	15,50	-16,2%

15	4802 -- PAPEL Y CARTON, SIN ESTUCAR NI RECUBRIR, DEL TIPO DE LOS UTILIZADOS PARA ESCRIBIR, IMPRIMIR U OTROS FINES GRAFICOS, Y PAPEL Y CARTON PARA TARJETAS O CINTAS PERFORADAS, EN BOBINAS O EN HOJAS, EXCEPTO EL DE LAS PARTIDAS 48.01 O 48.03 Y EL PAPEL Y CARTON HECHO A MANO (HOJA A HOJA).	0,40	8,53	16,30	14,44	-11,4%
16	2309 -- PREPARACIONES DEL TIPO DE LAS UTILIZADAS PARA LA ALIMENTACION DE LOS ANIMALES.	11,03	12,70	12,28	13,42	9,2%
17	8708 -- PARTES Y ACCESORIOS DE VEHICULOS AUTOMOVILES DE LAS PARTIDAS 87.01 A 87.05.	16,86	14,46	13,73	12,47	-9,2%
18	7205 -- GRANALLAS Y POLVO, DE FUNDICION EN BRUTO, DE FUNDICION ESPECULAR, DE HIERRO O DE ACERO.	8,69	9,59	10,27	11,15	8,5%
19	4801 -- PAPEL PRENSA EN BOBINAS O EN HOJAS.	1,88	2,47	3,55	10,64	199,4%
20	3305 -- PREPARACIONES CAPILARES.	10,15	11,32	11,20	10,54	-5,9%
	<b>SubTotal</b>	<b>756,38</b>	<b>1.096,37</b>	<b>1.175,20</b>	<b>1.244,20</b>	<b>5,9%</b>
	<b>Total</b>	<b>1.302,32</b>	<b>1.712,08</b>	<b>1.739,48</b>	<b>1.564,41</b>	<b>-10,1%</b>

Fuente: Estacom. Actualizado a 17/06/2020

#### CUADRO 14: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Balanza comercial bilateral	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-2019
<b>(Datos en millones de euros)</b>					
Exportaciones españolas	1.488,70	1.644,57	1.786,22	2.027,73	13,5%
Importaciones españolas	1.302,32	1.712,08	1.739,48	1.564,41	-10,1%
Saldo	186,38	-67,51	46,75	463,32	
Tasa de cobertura (%)	114,31	96,06	102,69	129,62	

Fuente: Estacom. Actualizado a 17/06/2020

#### 4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Comercio bilateral de servicios España-Canadá (M CAD)	2016	2017	2018	2019
Exportaciones	115.794	122.270	128.152	133.788

- Servicios comerciales	67.912	70.797	74.251	77.488
- Turismo y viajes	29.962	32.446	34.175	35.786
- Transporte y servicios gubernamentales	17.920	19.027	19.726	20.514
Importaciones	138.517	145.505	149.584	154.231
- Servicios comerciales	66.844	70.263	71.886	73.571
- Turismo y viajes	43.360	45.012	44.574	46.867
- Transporte y servicios gubernamentales	28.313	30.230	33.124	33.793
Saldo	-22.723	-23.235	-21.432	-20.443

Fuente: Statistics Canada. Tabla 12-10-0144-01. Actualizado a 03/09/2020

#### 4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

Según Datainves, en 2018 el stock de inversión directa de España en Canadá (no ETVE) era de 6.895 M €, habiendo descendido un 40,1% con respecto a 2017 (11.527 M €). Canadá es el 14º destino de la inversión española en el extranjero. A su vez, el stock de inversión directa de Canadá en España en 2018 era de 6.469 M €, suponiendo un aumento del 10,8% con respecto a 2017 (5.834 M €). Canadá ocupa el puesto 12º en el ranking de inversores en España.

Los flujos de inversión entre Canadá y España son cada vez más importantes. No obstante, en 2019 el flujo de IDE bruta (NO ETVE) española en Canadá fue de 22,5 M €, mientras que en 2018 fue de 34,43 M €, en 2017 fue de 1.568 M € y en 2016 de 481 M €. La evolución de los últimos años es, por tanto, de altibajos, a veces muy pronunciados. En 2019, Canadá fue el 33º destino en importancia de la inversión española en el exterior. Si analizamos la inversión en 2019 por sectores, 7,5 M € se corresponden a servicios financieros, 6,5 M € a fabricación de muebles y 4,8 M € a consultoría.

En lo que respecta a las inversiones directas de Canadá en España, la cifra de inversiones brutas (NO ETVE) fue de 542 M € en 2019, algo menos de la mitad de los 1.236 M € invertidos en 2018 y en línea con las cifras de 2017, 744 M €, y 2016, 830 M €. En 2019, Canadá fue el 8º país que más invirtió en España en términos de flujo, solo superado por varios países europeos y EE. UU. Por sectores, en 2019 se invirtieron 394 M € en suministro de energía, 38,7 M € en servicios de información, 31,7 M € en industria del papel, 30,4 M € en agricultura, ganadería y caza, 16,6 M € en pesca y acuicultura, 13,6 M € en consultoría y 12,4 M € en actividades inmobiliarias.

Las cifras de inversión aquí presentadas no son un fiel reflejo de la realidad subyacente. Un análisis un poco más profundo permite extraer una cifra más acorde con las relaciones económicas entre España y Canadá: los proyectos españoles en Canadá han generado alrededor de 34.000 M CAD de inversión inducida por los proyectos de obra civil entregados o en ejecución, lo que ha contribuido de forma notable a la generación de riqueza y puestos de trabajo en el país. España cuenta con varias inversiones de importancia en Canadá, entre las que cabe destacar: la autopista 407 (Cintra), la autopista A30 (Acciona/ACS), la autopista Windsor-Essex (Acciona/ACS), el complejo petroquímico CEPESA Química Becancour en Quebec, la planta de regasificación de GNL de Repsol en Nuevo Brunswick, la cadena de tiendas de Zara, o los parques eólicos de Acciona. Finalmente, conviene señalar la importancia de la adquisición de Talisman Energy por Repsol por 10.400 M €. Por otro lado, empresas de Canadá de la envergadura de Bombardier y SNC-Lavalin están presentes en España.

#### CUADRO 15: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Inversión directa española bruta y neta, sectores	2016	2017	2018	2019
<b>(Datos en miles de euros)</b>				
Inversión Bruta	484.426	1.570.850	34.430	22.507
Inversión Neta	995	1.249.148	-38.146	-6.884

<b>Inversión bruta por sectores</b>				
64 Servicios financieros, excep. seguros y fondos pensiones	7.267	5.813	367	7.561
31 Fabricación de muebles	0	0	0	6.597
62 Programación consultoría, otras actividades relac.	0	0	0	4.874
46 Comercio al por mayor e intermediación de comercio, excep. vehículos motor	555	1.774	1.234	1.687
33 Reparación e instalación de maquinaria y equipo	317.000	0	0	889
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	522	600	538	611
66 Actividades auxiliares a los servicios financieros	0	745	24	120
72 Investigación y desarrollo	5.514	0	245	111
70 Actividades Sedes centrales; Activ. Consultoría de gestión	0	0	83	57
09 Actividades de apoyo a las industrias extractivas	136.198	1.560.551	12.449	0
Otros	17.370	1.367	19.490	0
<b>TOTAL</b>	<b>484.426</b>	<b>1.570.850</b>	<b>34.430</b>	<b>22.507</b>

Fuente: Datainvox. Actualizado a 19/06/20

#### CUADRO 16: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

<b>Stock de inversión española en Canadá (M €)</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>
	10.153.290	11.003.080	11.527.560	6.895.920

Fuente: Datainvox. Actualizado a 19/06/20

#### CUADRO 17: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

<b>Inversión directa de Canadá en España bruta y neta, sectores</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>
<b>(Datos en miles de euros)</b>				
Inversión bruta país inmediato	236.921	67.726	31.076	126.318
Inversión neta país inmediato	236.918	358.725	30.510	23.532
Inversión bruta país último	829.946	761.025	1.237.359	542.734
<b>Inversión bruta por sectores</b>				
35 Suministro de energía eléctrica, gas, vapor y aire	0	81.906	1.210.211	394.149
63 Servicios de información	0	376	1.000	38.747
17 Industria del papel	0	0	0	31.750
01 Agricultura, ganadería, caza y serv. Relacionados	34.857	0	0	30.409
03 Pesca y acuicultura	36.486	0	0	16.619
62 Programación, consultoría, otras actividades relac.	176	155	1.399	13.688
68 Actividades inmobiliarias	161.679	11.494	10.486	12.479
47 Comercio al por menor, excepto de vehículos de motor	4	4	3	1.999
58 Edición	0	0	45	1.000

07 Extracción de minerales metálicos	0	17.216	0	390
Otros	1.246.619	664.090	15.718	1.504
<b>TOTAL</b>	<b>829.946</b>	<b>761.025</b>	<b>1.237.359</b>	<b>542.734</b>

Fuente: Datainvox. Actualizado a 19/06/20

#### CUADRO 18: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Stock de inversión canadiense en España (M €)	2015	2016	2017	2018
	4.157	5.687	5.834	6.470

Fuente: Datainvox. Actualizado a 19/06/20

#### 4.5 DEUDA

No hay deuda bilateral entre Canadá y España.

#### 4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

##### 4.6.1 EL MERCADO

Canadá es un país que tiene cerca de 10 millones de km<sup>2</sup> de extensión y cuenta con una población de 37,79 millones de habitantes ([Statistics Canada](#), noviembre 2018, actualizado a 26/02/20), aproximadamente el 80% dentro de una franja que bordea la frontera con EE.UU. Tiene 10 provincias y 3 territorios autónomos. El mercado está fraccionado y las competencias provinciales en numerosas materias hacen que abordar el mercado pase por una estrategia que tenga en cuenta este hecho provincial. En cualquier caso, la entrada en vigor en julio de 2017 del nuevo acuerdo comercial entre las provincias canadienses (CFTA) debería contribuir a facilitar el flujo de bienes y servicios progresivamente en todo el país, aunque no armonizará todo el comercio interprovincial de inmediato. Desde el punto de vista práctico, las provincias más relevantes para los negocios son: Ontario, Quebec, Alberta y la Columbia Británica.

##### 4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Canadá forma parte de la zona de libre comercio establecida por el tratado NAFTA, firmado entre EE.UU., Méjico y Canadá en el año 1994. Durante el año 2018, NAFTA ha sido renegociado y reconvertido al CUSMA, aunque en febrero de 2020 este acuerdo todavía está en proceso de ratificación en Canadá, después de haber sido ratificado ya por México y EE.UU. Existe una fuerte interdependencia entre EE.UU. y Canadá a nivel comercial; EE.UU. ha sido el destino del 74,8% de las exportaciones canadienses y el origen del 63,6% de las importaciones en el año 2019.

La economía canadiense es la décima del mundo y en los últimos años su evolución ha tenido un buen comportamiento. El PIB nominal de Canadá es aproximadamente la duodécima parte del PIB de los EE. UU. y la undécima parte del PIB de la UE.

Existen además otros factores estratégicos que aportan especial valor al país en su región. Canadá dispone de importantes reservas energéticas y es el principal proveedor de petróleo de los EE.UU., por delante de Arabia Saudí. La posición geoestratégica de Canadá puede adquirir mayor relevancia si finalmente se abre el Paso del Noroeste, ya que esta ruta atraviesa el Ártico y conecta el océano Atlántico con el Pacífico. En la actualidad es navegable durante unos pocos meses del año, pero según diversos estudios realizados es posible que con el calentamiento global esta ruta pueda ser utilizada de forma comercial.

##### 4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

##### Sectores más interesantes para nuestro comercio

Con la entrada en vigor del CETA han mejorado las condiciones de acceso a la contratación pública para empresas europeas en Canadá, por lo que se incrementa el interés de diversos sectores económicos. A continuación se detallan algunos sectores especialmente atractivos para las empresas españolas tanto en términos de demanda potencial como de acceso al mercado.

En este sentido, cabe tener en cuenta que en torno al 90% de las compras públicas canadienses corresponde a entidades provinciales y municipales, aunque el presupuesto suele venir cofinanciado por el Gobierno federal.

### **Sectores con demanda potencial**

- Infraestructuras (concesiones): Existe gran interés de los grupos españoles de construcción y servicios en participar en los múltiples proyectos que están sacando a concurso las diferentes provincias: carreteras y puentes, hospitales y escuelas, ferrocarriles, etc.
- Energías renovables: Este tipo de energías, en especial la eólica, han supuesto en el pasado una apuesta estratégica en algunas regiones, aunque el país adolece de una falta de política nacional.
- Smart Cities: Sector con gran potencial tanto por la cantidad de inversión destinada al sector en Canadá como por la contribución que las empresas españolas puedan realizar.
- Industriales: Máquina herramienta, componentes de automoción, tecnologías para las industrias del medio ambiente y la energía, productos farmacéuticos, biotecnología, aeronáutico, construcción e ingeniería naval, tecnología enfocada a la sostenibilidad y la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.
- Diseño y bienes de consumo: La creciente sofisticación del consumidor canadiense se ha traducido en un mayor gasto en bienes de diseño y calidad. Sectores de interés son cosmética, confección y moda, ropa y menaje del hogar y cocina, cerámica, joyas y bisutería, y juguetes.
- Vinos y alimentación: Crece la exportación de vino español, especialmente a Quebec, así como de jamón y queso. Las perspectivas del queso español han mejorado con la entrada en vigor de CETA, al casi duplicarse el contingente a la importación de quesos europeos, si bien la consecución de las cuotas necesarias para la importación está demostrando ser muy compleja para nuevos productos. El aceite de oliva, la aceituna, las conservas de pescado y la fruta (especialmente el caqui) tienen potencial.
- El español como recurso económico: Colaboración entre universidades y escuelas de idiomas, editoriales y publicaciones. Gran demanda de español en el ámbito educativo, que se evidencia en el incremento de alumnos de español en provincias como Quebec, Alberta y Columbia Británica.

### **4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN**

#### **Sectores más interesantes para nuestra inversión**

**Construcción e infraestructuras:** En el presupuesto 2016, el Gobierno se comprometió a realizar una inversión de 120.000 M CAD en 10 años. En la actualización del presupuesto de noviembre de 2016, se incrementó la inversión en infraestructuras hasta 186.000 M CAD, extendiendo también el plazo en dos años hasta 2028. La inversión en infraestructura se organiza en torno a cinco categorías: transporte público, tratamiento de agua e “infraestructura verde”, infraestructura social, corredores comerciales y de transporte, y zonas rurales y comunidades del norte. El Gobierno federal también ha creado un banco de infraestructuras que prestará hasta 35.000 M CAD, que se espera que sirva para movilizar inversiones equivalentes a cuatro veces dicha cantidad.

El sistema federal canadiense reserva la mayoría de competencias en materia de infraestructuras a las provincias; en este sentido, merecen especial atención los planes de infraestructuras de Ontario (“Building Ontario” con 182.000 M CAD en inversiones entre 2018-2028), Quebec (“Plan québécois des infrastructures 2018-2028 (PQI)” con 100.400 M CAD) y

Alberta (“Capital Plan” con 29.900 M CAD entre 2018-2023).

**Aeronáutica:** Es un sector importante en Canadá, especialmente en Quebec y Ontario, y cuenta con empresas de la relevancia de Bombardier, Pratt and Whitney y CAE. Se presentan oportunidades en estructuras y subconjuntos para aeronaves, tecnologías de la información y comunicación para el sector y prestación de servicios. También destaca el sector espacial, con posibilidades en comunicación por satélite y sistemas de navegación, automatismos y robótica espacial y observación terrestre. Este sector tiene el atractivo de que permite acceder al mercado de EE. UU. a través de las firmas canadienses (el 80% de sus exportaciones van a EE. UU.).

**Bioteología:** *Industry Canada* identificó una serie de tendencias en el sector: genómica y proteómica; bioinformática; investigación con células madre; investigación y desarrollo de una vacuna contra el sida. Otros sectores destacados: biocombustibles; ciencias marinas; agricultura y ganadería (creación de aplicaciones industriales y terapéuticas); kits de diagnóstico médico y biochips dirigidos a la medicina personalizada; gestión de residuos (industria de conversión de residuos alimenticios, desperdicios, abonos en biocombustibles y pienso para animales).

**CleanTech (agua, energías renovables, tratamiento de residuos):** Dado el interés creciente por la reducción de las emisiones en la lucha contra el cambio climático, en Canadá se están llevando a cabo distintas iniciativas, tanto a nivel provincial como federal, para incentivar la generación y el uso de energías renovables. En este marco, se están realizando importantes inversiones en el sector CleanTech, tanto en energías renovables como en proyectos de tratamiento de aguas residuales, que pueden ser interesantes para empresas españolas.

**Tecnologías de la información:** El fuerte crecimiento experimentado y pronosticado para los próximos años convierte a este sector en uno de los más atractivos. Destacan los sectores:

- **Sanitario:** uno de los sectores más dinámicos en la inversión en todo tipo de soluciones de telecomunicaciones. Ejemplos de demandas del sector: historiales clínicos electrónicos, sistemas de captura y envío de imágenes, sistemas de información sobre medicamentos, sistemas remotos de atención médica y sistemas *wireless* en hospitales.
- **Financiero:** es el que más invierte en soluciones TIC en Canadá, principalmente en la mejora de los sistemas ya implantados, dado que suele ser reticente a adoptar nuevas tecnologías. Ejemplos de demandas del sector: soluciones de autoservicio, sistemas de pagos electrónicos y sistemas de gestión de procesos.
- **Público:** Canadá es uno de los países más avanzados en plataformas de *e-Government*. Algunas tecnologías demandadas por el sector público son: soluciones de *contact centre*, de seguridad (protección de información) y de productividad.
- **Big data, machine learning, inteligencia artificial y robótica:** Canadá ha creado en 2018 tres superclusters financiados con fondos públicos y privados y liderados por consorcios de empresas, universidades y centros de investigación para posicionar al país como líder en estas tecnologías en diez años.

#### 4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

El sector de los servicios financieros canadienses está compuesto por bancos, compañías de fideicomiso y prestamistas, cooperativas de ahorro y crédito y las “caisses populaires” (similares a las Cajas de Ahorro), aseguradoras, dealers, entidades de crédito al consumo, sociedades de valores, gestoras de fondos de inversión colectiva, leasing, asesores financieros independientes, planes de pensiones y agentes y corredores de seguros independientes.

En este mercado, el 90% de los activos bancarios son gestionados por cinco grandes bancos de titularidad canadiense: *Royal Bank of Canada* (RBC), *TD Canada Trust* (TD), *Bank of Nova Scotia*, *Bank of Montreal* (BMO) y *Canadian Imperial Bank of Commerce* (CIBC). Las fusiones entre estos grandes bancos, o la compra por parte de un banco extranjero no están autorizadas, lo que constituye una gran barrera de entrada.

La banca extranjera que quiera implantarse con una sucursal tiene limitada la captación de pasivo minorista (entendido como aquel inferior a los 150.000 \$CAD por operación). En caso de

implantarse a través de una filial canadiense totalmente regulada, sí que es posible captar pasivo minorista, pero deben limitar sus operaciones de crédito al límite de préstamo que les permite el capital de la propia filial.

Si unimos lo anterior a que las reglas de composición del capital social de los bancos impiden su fusión o la toma de una participación de control por otra entidad, sea esta doméstica o extranjera, llegamos a una situación en la que existe un incentivo escaso para la entrada de bancos extranjeros en el mercado canadiense. Es quizá por esto que actualmente no hay bancos españoles implantados con licencia para operar en banca minorista o mayorista. En el pasado hubo presencia de algunos grupos bancarios españoles, pero se retiraron del mercado. El grupo Santander tiene oficinas de representación en Toronto y Montreal desde 2006, al haber efectuado la compra del portugués Banco Totta y mantener sus oficinas bajo la marca española. En septiembre de 2014, Banco Santander ha alcanzado un acuerdo con la financiera de automóviles Carfinco para la compra de su negocio canadiense por 298 M CAD. Carfinco es una de las principales compañías en financiación de automóviles del país, con presencia en las 10 provincias canadienses y acuerdos con 2.200 concesionarios. En 2018, se estableció con una oficina de representación el Caixabank.

No obstante, hay recurso a la financiación bancaria a través de bancos canadienses o de bancos españoles en España.

El grupo bancario Royal Bank (RBC) era el único banco canadiense presente en España a través de una filial, hasta que Inversis Banco (propiedad de Banca March) lo compró en marzo de 2016.

Otra importante fuente de financiación en Canadá son los fondos de pensiones, que constituyen la segunda mayor fuente de capital de Canadá y sus activos se sitúan tan sólo por detrás de los de los seis grandes bancos.

A continuación, se presentan los distintos tipos de financiación que se ofrecen en Canadá. Mientras que las fuentes de financiación pública merecen especial atención y se subdividen en federal y provincial, las fuentes de financiación privada son las propias de un país desarrollado.

Se puede encontrar información sobre financiación pública y privada en los siguientes enlaces:

Pública: [www.canadabusiness.ca/grants-and-financing/government-grants-and-financing](http://www.canadabusiness.ca/grants-and-financing/government-grants-and-financing)

Privada: [www.canadabusiness.ca/grants-and-financing/private-sector-financing/](http://www.canadabusiness.ca/grants-and-financing/private-sector-financing/)

- A nivel **federal** nos encontramos con:

**Business Development Bank of Canada**(BDC): Institución financiera del Gobierno de Canadá que ayuda a crear y desarrollar empresas canadienses, particularmente pequeñas y medianas empresas (pymes). El BDC ofrece financiación, capital riesgo y servicios de consultoría a las empresas. Más información en el siguiente enlace:

[www.bdc.ca](http://www.bdc.ca)

**Export Development Canada**(EDC): Agencia de crédito a la exportación de Canadá, que ayuda a los exportadores e inversores canadienses a expandir sus negocios al exterior. EDC ofrece soluciones innovadoras de financiación, de gestión de riesgos y seguros. [www.edc.ca](http://www.edc.ca)

Diversos ministerios (**Innovation, Science and Economic Development Canada**): Programas y líneas de crédito específicos.

- A nivel **provincial**:

La **Caisse de dépôt et placement du Québec**(CDPQ): Gestora de fondos. La mayoría de los clientes de CDPQ son fondos públicos y privados de pensiones y seguros de la provincia de Quebec. [www.lacaisse.com](http://www.lacaisse.com)

**Investissement Quebec**: Institución financiera y agencia de desarrollo del Gobierno de Quebec. Apoya la creación y desarrollo de empresas de todos los tamaños, a través de soluciones financieras personalizadas e inversiones complementarias a las ofertas asociadas. También realiza operaciones de financiación de prospección e inversión extranjera estratégica. [www.investquebec.com](http://www.investquebec.com)

En Ontario, [Business and Economy](#) es una agencia del Gobierno de Ontario que apoya la creación y desarrollo de empresas. Entre otros servicios, ofrece soluciones financieras e incentivos fiscales para las empresas.

[Alberta Superintendent of Financial Institutions](#) es la agencia de la provincia de Alberta que ofrece información acerca de servicios financieros.

Otros enlaces de interés: [www.cba.ca](http://www.cba.ca); [www.cvca.ca](http://www.cvca.ca); [www.tmx.com](http://www.tmx.com)

### **Bolsa de Valores**

Las bolsas de valores más relevantes en Canadá son: Toronto (TSX), *TSX Venture Exchange*, Montreal y el mercado de futuros de *commodities (ICE Futures Canada)*. La bolsa de valores de Toronto (TSX) y *TSX Venture Exchange*, así como la bolsa de Montreal, forman parte del grupo [TMX](#).

Hasta 1999 las bolsas de Montreal, Alberta y Vancouver competían con la bolsa de Toronto en el mercado nacional. Sin embargo, una reestructuración muy importante de los mercados llevó a la consolidación de la bolsa de valores de Toronto ([TSX](#)) como el único lugar de contratación de valores de acciones en Canadá. La bolsa de Toronto ofrece dos mercados en los que pueden cotizar las empresas listadas, el TSX (*Toronto Stock Exchange*) y *TSX Venture Exchange*. También ofrece un servicio de corretaje para empresas no listadas denominado *TMX Private Markets*.

En enero de 2020, la Bolsa de Toronto tenía 3.256 empresas listadas en el TSX y TSX Venture Exchange con una capitalización conjunta de 3,29 billones de dólares canadienses. Es uno de los principales mercados de valores del mundo para empresas del sector energético y minero.

No existe un [organismo de supervisión](#) único de las bolsas de valores. Las empresas listadas en bolsa dependen del regulador de la provincia o territorio en la que se ubica su actividad o su sede central. Los reguladores de las diferentes provincias y territorios firmaron en 2004 un [Memorando de Entendimiento](#) para crear un sistema de “pasaporte” que facilita el acceso de las empresas a los mercados de capitales de jurisdicciones que no son la suya.

### **Toronto (TSX)**

En el mercado de valores TSX se negocian valores de empresas que tienen una producción estable, un historial operativo consolidado y buscan financiación de entre 500 y 1.000 millones de dólares canadienses.

En enero de 2020, el TSX tenía listadas 1.590 empresas con una capitalización total de 3,24 billones de dólares canadienses. El índice [S&P/TSX](#) es el índice de referencia del TSX. Está compuesto por los 221 valores más importantes del TSX y representa una capitalización de 2,19 billones de dólares canadienses. Las empresas del sector financiero junto con las mineras y las energéticas representan casi el 56% de la capitalización del índice.

### **TSX Venture Exchange (TSXV)**

*TSX Venture Exchange* se conocía como “*The Canadian Venture Exchange*” (CDNX) hasta 2001, pero a partir de ese año el Grupo TMX lo compró y lo renombró. Esta bolsa de valores, tiene su oficina central en Calgary, Alberta, e incorpora empresas emergentes que no alcanzan los requerimientos para formar parte de la bolsa de valores de Toronto (TSX).

En enero de 2020, tenía listadas 1.666 empresas, de las cuales 927 eran empresas mineras y 100 energéticas, y una capitalización conjunta de 45.805 millones de dólares canadienses.

### **Montreal**

[La bolsa de valores de Montreal](#) está especializada en mercados de derivados financieros basados en índices bursátiles, instrumentos financieros bancarios y de acciones. Posee una participación mayoritaria en la Bolsa de Opciones de Boston (BOX). En 2017, el volumen de contratación de la bolsa de Montreal fue de 96 millones de contratos de productos derivados.

La bolsa de Montreal ofrece desde 2008, en asociación con el *Chicago Climate Exchange*, una bolsa de derechos de emisión de gases de efecto invernadero, *Montreal Climate Exchange*.

### **Mercado de futuros de commodities (ICE Futures Canada)**

La bolsa de valores de materias primas [ICE Futures Canada](#) forma parte del grupo estadounidense ICE (*Intercontinental Exchange*). Hasta 2008, se conocía como el *Winnipeg Commodity Exchange*. Destaca por la oferta de futuros y opciones de colza y cebada.

## **4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN**

- Misión inversa:
  - o Madrid Fusión: 13-15 enero 2020, seguido por una MINV al sur de España del 16 al 18 de enero 2020.
  - o CEVISAMA: 3-7 febrero 2020
  - o KIDSWORLD Showroom: 2-4 marzo 2020. Misión cancelada.
  - o VINOS: prensa 21-28 marzo 2020. Misión cancelada.
  - o Prescriptores MAFEX: 30 de marzo-3 abril 2020. Misión cancelada.
  - o ALIMENTARIA: 20-23 abril 2020. Misión pospuesta.
  - o SIDEREX: 6-10 julio 2020. Misión cancelada.
  - o ASEPRI: 1-4 de marzo 2020. Misión cancelada.
  - o VINOS: Monopolio septiembre/octubre 2020
  - o LIBER: 7-9 octubre 2020
- Misión directa:
  - o Cámara de Comercio de Madrid (27-30 abril 2020). Misión pospuesta.
  - o Cámara de Comercio de León (22-25 junio 2020)
  - o Foment del Treball Nacional (5-9 octubre 2020)
- Espacio España:
  - o STONEX 2020. Evento cancelado.
  - o SIAL 2020. Pospuesto a 5-7 agosto.
- Jornadas sobre Inversiones: INVEST IN SPAIN
  - o GLOBE 2020: Vancouver (Presentación del Plan Español de energía y Clima). Febrero.
  - o PDAC 2020: Toronto (Minería). Marzo.
- Campaña de Promoción:
  - o Plan Integrado de Alimentos: Montreal y Toronto, varias fechas en 2020 (Alimentos).
  - o Plan OCM de promoción de vinos: provincias de Ontario y Quebec, varias fechas en 2020.
- Campaña de Promoción Sectorial:
  - o Azulejo: Lugar y fechas a determinar en 2020.
  - o Mandarinas: Lugar y fechas a determinar en 2020 (Alimentos).
  - o Naranjas: Lugar y fechas a determinar en 2020 (Alimentos).
  - o Kaki: Lugar y fechas a determinar en 2020 (Alimentos).
- Seminarios/Jornadas:
  - o Spanish Gastronomy Training Program for Food and Beverage Hotel Directors and Executive Chefs, abril-mayo 2020, online.
  - o Seminarios George Brown College, 8 a lo largo del año, uno de ellos cancelado.
  - o World Tapas Day, 18 junio 2020
  - o Wine Symposium, George Brown College, octubre 2020.
  - o Spain Destination Store: 3 catas y maridaje en Casa Barcelona (Toronto) a lo largo del año, una de ellas cancelada.
  - o Seminarios IWEG: 3 catas durante el año, una de ellas cancelada.
  - o Seminarios ITHQ: 3 catas en la provincia de Quebec entre febrero y marzo.
- Conecta – Entrevistas Bilaterales:
  - o Conecta 2 Empresa-Ofecome: Videoconferencia con DT, fechas a determinar en 2020.
- Seminarios Aula Virtual:
  - o Indicaciones geográficas.
- Edición ICEX – Estudios de mercado / Ficha sector:
  - o Energía solar: Portal ICEX, 2020
  - o Energía eólica: Portal ICEX, 2020
  - o Sector naval: Portal ICEX, 2020
  - o Drones: Portal ICEX, 2020
  - o Vinos: Portal ICEX, 2020
  - o Cannabis: Portal ICEX, 2020
  - o Cava: Portal ICEX, 2020
  - o Queso Artesanal: Portal ICEX, 2020
  - o Alimentos: Portal ICEX, 2020
  - o Producción cinematográfica: Portal ICEX, 2020
  - o Azulejo: Portal ICEX, 2020
  - o Plataformas B2B: Portal ICEX, 2020

- o Uvas de mesa: Portal ICEX, 2020. Asistencia a ferias e informes:
- o PDAC: Toronto, 1-4 de marzo de 2020 (Minería).
- o RC Show, marzo 2020.
- o Bakery Showcase, 8-9 noviembre de 2020.
- o CPMA, 12-14 de mayo de 2020. Cancelado.
- o The plant based show, 29-31 de mayo de 2020.
- o CHFA East, 12 y 13 de septiembre de 2020.
- o Grocery Innovations Canada, 27 y 28 de octubre de 2020.
- o La Grande Degustation, 30 octubre-1 de noviembre 2020.
- o Toronto Gourmet, noviembre 2020.
- o The Building Toronto Show, enero 2020.
- o TIFF 2020
- o Hot Docs Show 2020. Cancelado.

Adicionalmente a estas actividades de promoción, la Ofecome Ottawa ha analizado la Estrategia de Educación Internacional lanzada por el gobierno de Canadá en julio 2019 y se ha reunido con los actores que van a dirigirla: El Ministerio de Asuntos Exteriores, Universities Canada y Colleges Canada. Se está a la espera de recibir manifestaciones de interés de universidades españolas interesadas en contactar con sus pares canadienses para promover colaboraciones entre universidades de los dos países.

Asimismo, en el área de Smart cities, la Ofecome Ottawa está realizando una labor de análisis de futuras necesidades por parte de municipios canadienses, para lo cual se ha reunido con responsables del Smart City Challenge.

## 5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

### 5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

#### 5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

**Peso Comercial de Canadá:** Según datos de Eurostat, en 2019 las importaciones europeas desde Canadá alcanzaron 21.000 M € (1,1% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá se situaron en 38.000 M € (1,8% del total). Canadá ha sido el 18º proveedor y el 10º cliente de la UE. Desde el punto de vista de Canadá, según datos de Trade Data Online, la UE es su 2º socio comercial, sólo por detrás de EE. UU. En 2019, las exportaciones canadienses a la UE alcanzaron los 48.262 M CAD (8,1% del total), por 77.363 M CAD de las importaciones canadienses desde la UE (12,8% del total)..

**Marco Institucional:** Las relaciones bilaterales UE-Canadá se sustentan fundamentalmente sobre los siguientes instrumentos:

- **Relaciones políticas:** El acuerdo SPA (*Special Partnership Agreement*) rubricado en septiembre de 2014 y que lleva aplicándose provisionalmente desde el 1 de abril de 2017. Es una actualización del Acuerdo Marco.
- **Relaciones económicas y comerciales:** Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA).

Esta estructura se complementa con diversos Acuerdos sectoriales bilaterales, el acuerdo de vinos y bebidas alcohólicas de 2003, o el Acuerdo sobre PNR (Registro de datos de Pasajeros) alcanzado en junio de 2005. En diciembre de 2009 se firmó un Acuerdo en Servicios Aéreos.

**Negociaciones y Cuestiones Comerciales:** Canadá y la UE negociaron entre 2009 y 2014 el Acuerdo Económico y Comercial Integrado (CETA), de carácter preferencial, que incluye compromisos de liberalización en el comercio de bienes y servicios, además de capítulos sobre

inversiones o compras públicas. En octubre de 2016, Canadá y la UE firmaron el acuerdo. El 21 de septiembre de 2017 entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. La aplicación provisional supone que entran en vigor solo las partes del acuerdo de competencia exclusiva europea.

En paralelo a la negociación del CETA, se renegotió el Acuerdo Marco de 1976, bajo la nueva denominación de Acuerdo de Asociación Estratégica (SPA: Strategic Partnership Agreement). En la cumbre UE-Canadá celebrada en Bruselas el 30 de octubre de 2016 también tuvo lugar la firma del SPA, que supone incluir temas como las cláusulas políticas, el dialogo político, el desarrollo sostenible, la cooperación cultural, la cooperación en organizaciones y, por supuesto, la cooperación en el área de desarrollo económico.

### 5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

En 2020, las importaciones europeas desde Canadá crecieron un 13,5% y alcanzaron 35.033 M € (0,6% del total), mientras que las exportaciones europeas con destino Canadá crecieron un 7,1% y se situaron en 43.806 M € (0,8% del total). Canadá ha sido el 10º proveedor y el 9º cliente de la UE. (Fuente: Datacomex)

Desde el punto de vista de Canadá, la UE es su segundo socio comercial, aunque muy por detrás de EE. UU. en el valor de los intercambios. En 2019, según datos canadienses, las exportaciones canadienses a la UE crecieron un 7,5% y alcanzaron los 36.404 M USD (8,1% del total), por 58.307 M USD (12,9% del total) de las importaciones canadienses desde la UE, que crecieron un 5%.

Por países, el principal país destino de las exportaciones canadienses a la UE es Reino Unido, que en 2019 acaparó un 41% del total exportado desde Canadá. España fue el séptimo cliente de Canadá en la UE, con un 3,1% del total de sus exportaciones a la unión aduanera. En cuanto a las importaciones canadienses desde la UE, Alemania fue el principal proveedor de Canadá, con un 24,9% del total importado por Canadá. España fue el séptimo proveedor de Canadá en la UE, con un 4,5% del total de las importaciones canadienses. (Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada)

Intercambios comerciales con la U.E.	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-19
<b>(Datos en millones USD)</b>					
Exportaciones	30.187	32.025	34.670	36.404	7,5%
Importaciones	45.944	51.164	56.860	58.307	5%

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 16/06/2020

### CUADRO 19: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: exportaciones canadienses					
Millones de USD	2016	2017	2018	2019	CREC. 2018-19
Reino Unido	12.906	13.626	12.816	14.928	19,3%
Alemania	3.069	3.185	3.732	4.746	30,2%
Países Bajos	2.146	2.420	3.667	3.907	9,1%
Francia	2.566	2.624	2.657	2.741	5,7%
Italia	1.766	1.765	2.400	2.443	4,2%
Bélgica	2.426	2.709	2.924	2.426	-15,0%
<b>España</b>	<b>1.362</b>	<b>1.274</b>	<b>1.657</b>	<b>1.133</b>	<b>-30,0%</b>
Irlanda	374	453	616	635	5,7%
Polonia	465	535	575	561	-0,1%
Finlandia	506	499	662	528	-18,4%

Letonia	169	397	567	344	-37,8%
Suecia	400	587	447	341	-22,0%
Republica checa	131	149	214	234	11,7%
Portugal	194	208	295	215	-25,4%
Dinamarca	285	360	286	206	-26,4%
Austria	173	267	196	198	3,6%
Bulgaria	250	280	177	186	7,7%
Grecia	63	75	88	100	15,5%
Luxemburgo	103	87	52	77	50,2%
Rumania	71	110	153	77	-48,6%
Malta	545	152	86	75	-10,9%
Lituania	39	58	82	75	-5,9%
Eslovenia	43	58	65	72	12,4%
Hungría	57	57	72	69	-2,4%
Eslovaquia	32	25	27	30	14,6%
Croacia	16	35	126	26	-78,6%
Estonia	15	19	20	24	24,5%
Chipre	13	11	11	8	-21,1%
<b>Total UE</b>	<b>30.188</b>	<b>32.025</b>	<b>34.671</b>	<b>36.404</b>	<b>7,5%</b>
Otros países	359.885	388.494	416.324	410.631	1%
<b>Total todos los países</b>	<b>390.073</b>	<b>420.520</b>	<b>450.995</b>	<b>447.035</b>	<b>1,5%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 16/06/20  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

Intercambios comerciales con los países de la U.E.: importaciones canadienses					
Millones de USD	2015	2016	2017	2018	CREC. 2017-18
Alemania	13.000	13.848	14.730	14.536	1,1%
Italia (incluido el Estado de la Ciudad del Vaticano)	5.690	6.277	6.945	7.137	5,2%
Reino Unido	6.233	6.857	7.105	6.964	0,4%
Francia (incl. Mónaco, Antillas francesas)	4.478	4.769	5.552	6.552	20,9%
Bélgica	1.672	2.443	3.434	3.742	11,6%
Países Bajos	2.774	3.085	3.494	3.515	3,0%
<b>España</b>	<b>1.779</b>	<b>2.163</b>	<b>2.294</b>	<b>2.635</b>	<b>17,6%</b>
Irlanda	1.461	1.811	2.284	2.276	2,0%
Polonia	1.448	1.492	1.629	1.762	10,8%
Suecia	1.551	1.693	1.831	1.724	-3,6%
Austria	1.321	1.461	1.621	1.723	8,9%
Dinamarca	767	1.068	1.145	1.168	4,5%
Finlandia	645	905	997	802	-17,6%
Hungría	456	579	600	695	18,5%
Republica checa	410	482	597	617	5,9%
Eslovaquia	392	465	604	547	-7,3%
Portugal	418	445	490	496	3,6%
Rumania	395	426	394	359	-6,6%
Grecia	182	189	209	211	3,6%
Lituania	288	172	163	201	26,3%
Eslovenia	126	134	148	160	10,6%
Bulgaria	106	107	143	150	7,9%
Luxemburgo	117	119	126	124	0,9%
Estonia	127	66	172	93	-44,4%
Croacia	42	40	86	53	-36,5%

Letonia	28	34	38	35	-4,5%
Malta	35	33	28	26	-4,2%
Chipre	3	2	3	4	11,0%
<b>Total UE</b>	<b>45.944</b>	<b>51.165</b>	<b>56.861</b>	<b>58.307</b>	<b>2,5%</b>
Otros países	356.568	381.631	403.094	395.020	0,4%
<b>Total todos los países</b>	<b>402.513</b>	<b>432.796</b>	<b>459.955</b>	<b>453.328</b>	<b>0,9%</b>

Fuente: Innovation, Science and Economic Development Canada. Actualizado a 23/03/2019  
(Dato de variación anual calculado sobre valor en dólar canadiense)

## 5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Canadá es miembro de las siguientes instituciones financieras internacionales:

Organización	Detalles
ADB	<a href="#">Banco Asiático de Desarrollo</a>
AfDB	<a href="#">Banco Africano de Desarrollo</a>
CDB	<a href="#">Banco de Desarrollo del Caribe</a>
EBRD	<a href="#">Banco Europeo para la Reconstrucción y el Desarrollo</a>
IADB	<a href="#">Banco de Desarrollo Interamericano</a>
WB	<a href="#">Banco Mundial</a>
IMF	<a href="#">Fondo Monetario Internacional</a>

Fuente: [Gobierno de Canadá](#). Actualizado a 03/07/2020

## 5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Según el último examen de las políticas comerciales de Canadá efectuado por la OMC en 2019, los ajustes introducidos en sus políticas y prácticas comerciales han confirmado que su régimen comercial ofrece variaciones muy significativas, con sectores altamente liberalizados, pero también con importantes obstáculos impuestos a la importación en una serie de sectores. En general, la economía está abierta a la inversión extranjera, y Canadá ha adoptado nuevas medidas para eliminar las cargas impuestas a los inversores, como el aumento de los umbrales que determinan que una inversión esté sujeta a examen. Sin embargo, en algunos sectores persisten desde hace tiempo obstáculos a la inversión. Se trata de sectores fundamentales de la economía, entre los que destacan la minería, la pesca, el transporte aéreo, las arenas petrolíferas, las telecomunicaciones, las industrias culturales o los servicios financieros, entre otros. Las restricciones se basan fundamentalmente en limitaciones a la participación de capital extranjero en la propiedad de empresas canadienses y en la exigencia de licencias para determinadas actividades.

## 5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

### CUSMA

CUSMA es el acrónimo que representa el tratado de libre comercio acordado por los tres países de Norteamérica (Canadá, Estados Unidos y México) y que entró en vigor el 1 de julio de 2020. Cubre una extensión de 21 millones de km<sup>2</sup> y una población de 493 millones de habitantes.

El comercio con los países de la región NAFTA / CUSMA es el que absorbe la mayor parte de los flujos comerciales de Canadá; con el 76,% de sus exportaciones y el 56,8% de las importaciones en 2019.

Desde la entrada en vigor de NAFTA el 1 de enero de 1994, el tratado predecesor al CUSMA, la integración de la economía de Canadá dentro del tejido económico de los Estados Unidos se ha

hecho más intensa. Durante el período comprendido entre 1994 y 2018, las exportaciones de Canadá a los Estados Unidos experimentaron un incremento de un 139% y las importaciones canadienses procedentes de su vecino meridional subieron un 121%. Dado que Estados Unidos es, por su situación geográfica, el socio estratégico de Canadá, no se puede asegurar que todo el incremento del comercio se haya debido al Tratado NAFTA.

Al mismo tiempo, y aunque se observa efectivamente un aumento de la actividad económica entre ambos países, Canadá ha logrado reducir el grado de dependencia de sus intercambios comerciales con los EE.UU. respecto al total mundial en el periodo de vigencia del NAFTA. Aunque el grado de dependencia de las exportaciones canadienses a los EE.UU. creció del 81% en 1994 al 87% en 2002, a partir de este año se observa una tendencia descendente hasta alcanzar el registro más bajo en 2011 (73%). En los cinco últimos años se ha mantenido en torno al 76-77%. El grado de dependencia de las importaciones canadienses procedentes de los EE.UU. se mantuvo estable en torno al 67% entre 1994 y 1999, año a partir del cual empiezan a descender de manera constante, hasta una cifra del 50% en 2011. Tras repuntar hasta el 54% en 2014, en los últimos años se ha producido un descenso constante. En 2019, EE. UU. concentró el 75,3% de las exportaciones canadienses y el 50,6% de las importaciones canadienses.

México, el otro socio comercial dentro de NAFTA, es históricamente el 3º ó 4º socio comercial de Canadá. En 2019, el 6,1% de las importaciones canadienses provinieron de México, lo que le situó como el 3º proveedor canadiense, sólo superado por EE.UU. y China, y por delante de Alemania y Japón. En cambio, las exportaciones canadienses a este país sólo representaron un 1,2% del total, siendo México el quinto cliente de Canadá, tras EE.UU., China, Reino Unido y Japón.

El acuerdo NAFTA supuso numerosos beneficios para Canadá, y CUSMA los mantiene:

- Elimina las barreras de importación y facilita el comercio transfronterizo de bienes y servicios dentro de los territorios comprendidos en el Acuerdo.
- Facilita las condiciones para que exista una competencia justa en las áreas del Tratado.
- Incrementa sustancialmente las oportunidades de inversión dentro de los territorios del Acuerdo.
- Otorga una mayor protección a la propiedad intelectual.
- Crea mecanismos y procedimientos transparentes para la implementación y la aplicación del Acuerdo.
- Establece el marco una para futura cooperación trilateral para la mejora o expansión de los beneficios del Tratado.

Las mayores concesiones de Canadá se han dado en los sectores de productos agrícolas sometidos a sistemas de gestión de oferta, especialmente en los lácteos. También ha hecho concesiones en protección de patentes farmacéuticas y ha aceptado la desaparición gradual del capítulo 11 (sistema de resolución de disputas inversor-Estado). A cambio, ha logrado poner a salvo su sector del automóvil de posibles sanciones bajo la Sección 232 de seguridad nacional de EE. UU. También ha logrado salvar el capítulo 19 de resolución de disputas por medidas antidumping. El acuerdo incluye una cláusula de revisión y extensión por periodos de 16 años.

Finalmente, el acuerdo incorpora una cláusula por la que se limita la capacidad de los países parte a suscribir acuerdos de libre comercio con países que se considera que no tienen economías de mercado, categoría que podría incluir a China.

## 5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

### Acuerdos económicos bilaterales con terceros países o bloques económicos

Canadá ha suscrito acuerdos bilaterales de libre comercio con Chile, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Honduras, Israel, Jordania, Panamá, Perú, Estados Unidos, NAFTA, la Asociación Europea de Libre Comercio (AELC/EFTA) y Ucrania. En septiembre de 2017, entró en vigor de manera provisional el acuerdo CETA entre Canadá y la UE, hasta que todos los EE. MM. lo ratifiquen. En enero de 2019, entró en vigor el acuerdo transpacífico CPTPP. Canadá está

negociando TLCs con Japón, la India, Singapur y Caricom, entre otros países y bloques regionales; además de mantener conversaciones preliminares con Turquía, Tailandia, Filipinas, Mercosur, China y la Alianza del Pacífico (Chile, Colombia, México y Perú). [Fuente: [Foreign Affairs and International Trade Canada](#)]

El acuerdo CETA con la UE y el acuerdo Transpacífico (CPTTP) son, junto con NAFTA / CUSMA, los dos TLC más acuerdos más importantes de Canadá. El comercio de Canadá con la UE representó el 8,1% de sus exportaciones y el 12,9% de las importaciones en 2019. El CPTTP representó el 4,7% de las exportaciones y el 12,1% de las importaciones de Canadá.

## **5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO**

### **Organizaciones industriales, sindicales y comerciales**

#### **The Chamber of Commerce of Metropolitan Montreal**

393 rue St. Jacques, Suite 200  
Montreal, Quebec, H2Y 1N9

Tel: (514) 871-4000

Fax: (514) 871-1255

E-mail: [info@ccmm.ca](mailto:info@ccmm.ca)

<http://www.ccmm.ca>

#### **The Toronto Region Board of Trade**

77 Adelaide Street West

Toronto, Ontario, M5X 1C1

Tel: (416) 366-6811

Fax: (416) 366-2444

E-mail: [contactus@bot.com](mailto:contactus@bot.com)

<http://www.bot.com/>

#### **Ottawa Chamber of Commerce**

328 Somerset Street West

Ottawa, Ontario, K2P 0J9

Telephone: (613) 236-3631

Fax: (613) 236-7498

Email: [info@OttawaBOT.ca](mailto:info@OttawaBOT.ca)

<http://www.ottwachamber.ca>

#### **Canadian Chamber of Commerce**

275 Slater Street, Suite 1700

Ottawa, Ontario, K1R 7X7

Tel.: (613) 238-4000

Fax: (613) 238-7643

Email: [info@chamber.ca](mailto:info@chamber.ca)

<http://www.chamber.ca/>

### **Business Council of Canada**

99 Bank Street, Suite 1001

Ottawa, Ontario, K1P 6B9

Tel: (613) 238-3727

Fax: (613) 238-3247

E-mail: [info@thebusinesscouncil.ca](mailto:info@thebusinesscouncil.ca)

<http://thebusinesscouncil.ca/>

### **Canadian Association of Importers and Exporters**

777 Bay Street, P.O. Box 149

Toronto, Ontario M5G 2C8

Tel: (416) 595-5333

E-mail: [info@iecanada.com](mailto:info@iecanada.com)

<http://www.iecanada.com/>

## **CUADRO 20: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO**

<b>Organizaciones Internacionales</b>	<b>Detalles</b>
Arctic Council	Consejo Ártico
Asia Pacific Economic Cooperation (APEC)	Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico
ASEAN (dialogue partner)	Asociación de Naciones del Sudeste Asiático
Commonwealth	Commonwealth
La Francophonie	La Francophonie
FAO	Organización para la Agricultura y la Alimentación
G-7	G7
G-20	G20
IAEA	Asociación Internacional de la Energía Atómica
ICAO	Organización de Aviación Civil Internacional
ILO	Organización Mundial del Trabajo
IMO	Organización Marítima Internacional
ISO	Organización Internacional para la Estandarización
ITUC	Confederación Internacional de Sindicatos
NATO - OTAN	Organización Tratado del Atlántico Norte
OAS	Organización de Estados Americanos
OECD - OCDE	Organización para la Cooperación Económica y el Desarrollo
Pacific Alliance	Alianza del Pacífico
UN - ONU	Naciones Unidas

UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo
UNWTO	Organización Mundial del Turismo
WTO	Organización Internacional del Comercio

Fuente: [Global Affairs Canada](#). Actualizado a 02/03/2020.

