

EL INSTRUMENTO PYME:

D. M^a Luisa Revilla
División de Programas de la UE
CDTI-Ministerio de Economía y Competitividad

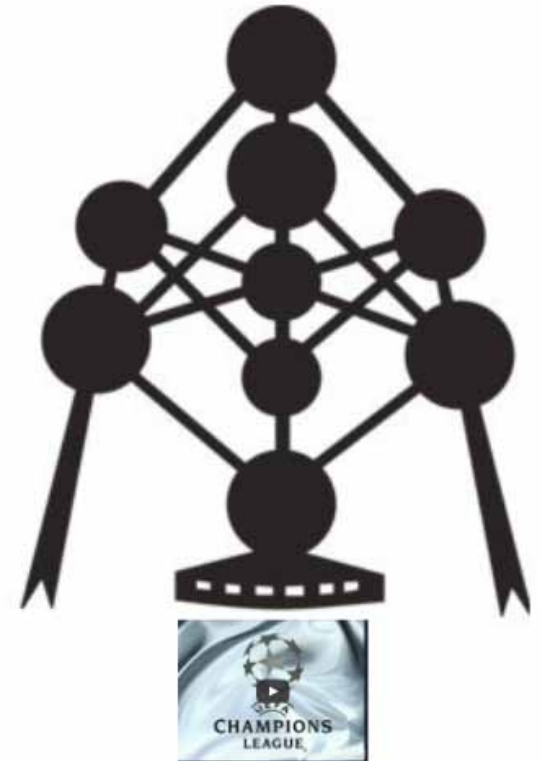
Instrumento PYME

- q **Subvención** en fases para PYMES.
 - Sin requisito mínimo de consorcio.
 - Sólo para PYME como socios.
 - Subcontratación libre.

- q Se valorará que sea una idea innovadora convincente que tenga un buen **potencial de crecimiento para la PYME en el mercado no doméstico.**

- q **Gestión centralizada (EASME).**
 - Implementación a través de topics
 - § SIE 1 – 2014/2015: Stimulating the innovation potential of SMEs for a low carbon and efficient energy system. 33,95M.€ (2014).
 - Varias fechas de corte al año

"The SME instrument is not an R&D programme. It is an accelerator for market introduction of promising technological or non-technological innovations that generate high **GROWTH** for the SME."



Fases del Instrumento PYME

Fase 1: Análisis de viabilidad

- Viabilidad del concepto.
- Análisis de riesgos.
- Régimen PI.
- Planteamiento de proyecto.
- Búsqueda de socios.
- Estudio de diseño/s.
- Estrategia de innovación

Subvención (lump sum):
50 k€ / 6 meses

10% presupuesto

Output: Plan de Negocio II

Fase2: Proyecto de Innovación

- Desarrollo I+D, prototipos, y/o ensayos.
- “Demostrar” procesos, productos o servicios innovadores.
- Diseño de productos
- Planificación y desarrollo del escalado industrial.
- Actualización modelo de negocio.

Subvención
70% Reembolso de costes
0,5-2,5 M€ financiación EC
12 -24 meses

Output: Plan de Negocio III
“Investor ready”

Fase 3: Comercialización

- Etiqueta calidad para proyectos exitosos.
- Acciones de soporte a través de networking, formación, coaching, información ,etc.
- Dirigidos a la gestión de IPR, compartir conocimiento y promoción y difusión.

Sin financiación
directa

2%

Idea/Concepto
Plan de Negocios I

10 %
success

40-60 %
success

88%
presupuesto

Esquema de “Mentoring y Coaching” para las PYMES beneficiarias

Qué: Las fases del instrumento PYME (ph1)



50,000 €
Tanto alzado
< 6 meses

IPR análisis: ¿Hay libertad de operación en mis mercados objetivo?
Estudio de mercado: ¿volumen, reparto, tendencia, localización...?
Viabilidad técnico-económica del proyecto. ¿ROI, volúmenes, costes, precios, inversiones, tecnología, diseño, usuarios, clientes...

Intervenciones de coaching (CEO empresa):

Visualización del éxito del proyecto de innovación y cómo llegar a él.

Qué: Las fases del instrumento PYME (ph2)



Subvención 70% de costes elegibles.
Contribución EC: 0,5-2,5M€
12-24 meses

Desarrollo I+D, prototipos, ensayos (certificaciones).

Demostración productos/procesos/servicios innovadores en entornos relevantes y operativos (TRL 6 o más)

Planificación escalado industrial y diseño de producto.

Actualización modelo de negocio y llegada al mercado – primeros clientes

Output: prod/proc/serv ready 2market

Intervenciones Coaching:

Implementación de los hitos en la estrategia de comercialización.

Qué: Las fases del instrumento PYME (ph3)



Sin financiación

Etiqueta de calidad para proyectos exitosos.

Acciones de networking al amparo de la COM, incluyendo grandes clientes, redes compra pública, inversores...

Entrada prioritaria en instrumentos financieros??

Cuándo: Convocatorias

2014 – 33,95M€		2015 – 37,96 M€
Fase 1	Fase 2	Fase 1 y 2
18/06/2014	09/10/2014	18/03/2015
24/09/2014	17/12/2014	17/06/2015
17/12/2014		17/09/2015
		16/12/2015

Cada empresa sólo puede tener un proyecto en ejecución y/o en evaluación.

El proyecto se evalúa según llega, por 4 expertos independientes de manera remota, sin reuniones de consenso.

Se informa al solicitante si se han pasado umbrales o no (ESR resumido).

Si supera los umbrales, pasa al ranking list de cada fecha de corte, multiplicándose su nota de impacto x 1,5, donde se reparte el dinero de CADA TOPIC.

Cómo: Los criterios de evaluación

	FASE 1	FASE 2
Excelencia	(Umbral 4) Business opportunity	(Umbral 3) Business opportunity
Impacto	(Umbral 4) Value proposition in the market SME growth strategy	(Umbral 4) Value proposition in the market SME growth strategy SME commercialisation plan
Implementación	(Umbral 4) Unique WP Consortium-subcontracting Operative capacity	(Umbral 3) WP description Consortium-subcontracting Operative-financial capacity
TOTAL	13/15	12/15

Resultados fase 1 – Situación

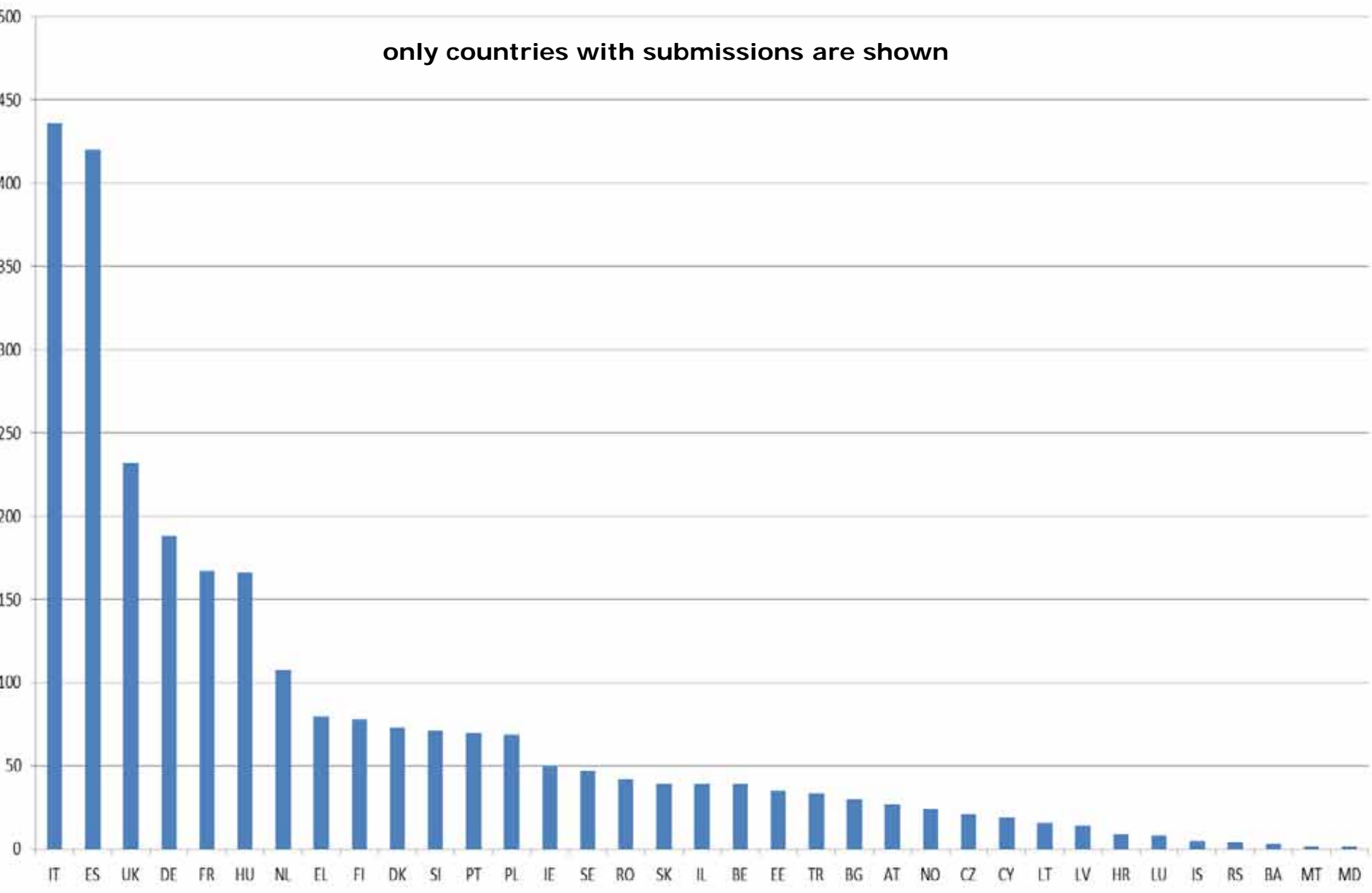
2.666 propuestas recibidas:

- 2.507 solicitudes individuales
- 119 consorcios con 2 pymes
- 34 consorcios con 3 pymes
- 6 consorcios con 4 pymes.

Topic	Proposals	Max. Project fundable	Max. Success rate
SIE1: Stimulating the innovation potential of SMEs for a low carbon and efficient energy system	372	22	5,9%

Number of proposals by country

only countries with submissions are shown



FAQ

- q No es posible presentar
 - § Una propuesta a dos topics diferentes
 - § Una propuesta fase 1 y otra a fase 2 mientras se este implementando
- q La evaluación se realiza según llegan las propuestas, objetivo de 1 mes,
 - § las que pasan los umbrales se retienen hasta el cut off date que es cuando se realiza el ranking de evaluación.
- q Si te evalúan negativamente te puedes presentar al siguiente cut-off date
- q El presupuesto anual se divide igualmente entre las diferentes cut-off date.
 - § Mismas posibilidades en cada cut-off.
- q No es un instrumento de creación de empresas (fase de incubadora) sino para la siguiente fase.
- q Existirá un advance payment (40%) fase 1

Fuentes de información

Portal H2020 en Español:

<http://eshorizonte2020.cdti.es/index.asp?MP=88&MS=712&MN=2&TR=C&IDR=1955&IDP=683&IDS=6> (docs y videos en eventos)

SME techweb: (portal SME en la parte de RTD)

http://ec.europa.eu/research/sme-techweb/index_en.cfm

Portal del participante H2020:

http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/h2020/ftags/sme_instrument.html#c,topics=flags/s/SME/1/1&+callIdentifier/desc

Agencia ejecutiva de las pequeñas y medianas empresas (EASME)

http://ec.europa.eu/easme/sme_en.htm

Preguntas frecuentes del instrumento PYME:

<http://ec.europa.eu/easme/FAQ-SME-Instrument.pdf>

Paso a paso solicitud del proyecto:

http://ec.europa.eu/easme/sme/SEP_step_by_step.pptx

MUCHAS GRACIAS

M. Luisa Revilla
División de Programas de la UE
CDTI-Ministerio de Economía y Competitividad