



ENCUENTROS B2B CANAL CONTRACT MARRUECOS Sector mueble y hábitat

24 al 28 de noviembre, 2025

IVACE INTERNACIONAL, en colaboración con ANIEME, organiza unos Encuentros B2B para el sector del mueble y hábitat del **24 al 28 de noviembre en Casablanca (Marruecos)**.

La acción pone el foco en el **canal contract**, en base a las oportunidades existentes en el mercado marroquí en ese ámbito como parte de los planes relacionados con su participación en el Mundial 2030 y los programas de desarrollo previstos por el Gobierno.

La actividad constará de dos partes:

- Evento networking en el Hotel Barceló Casablanca con prescriptores marroquíes
- Agenda personalizada de reuniones B2B

El objetivo será identificar prescriptores (arquitectos, decoradores, interioristas, etc..) para presentar la oferta de empresas de la Comunitat Valenciana y en concreto de las empresas participantes, y favorecer así el intercambio de información y el establecimiento de alianzas.

Por qué Marruecos

Marruecos representa un mercado estratégico para las empresas exportadoras valencianas debido a su cercanía geográfica, estabilidad económica relativa, y demanda creciente de productos relacionados con hábitat y mueble especialmente.

Además, los acuerdos comerciales entre la Unión Europea y Marruecos facilitan el acceso al mercado, mientras que la mejora de infraestructuras y el crecimiento de su clase media aumentan las oportunidades de negocio.

Esto lo convierte en un destino atractivo para diversificar exportaciones y fortalecer la presencia internacional de las empresas valencianas.

Se trata del 1º destino en África para los productos valencianos, también para los muebles, en particular, con un 33% del valor exportado al continente en 2024 y con un crecimiento de +2,4% en comparación con el valor de 2023.

El país está desarrollando un ambicioso plan de infraestructuras y equipamientos con motivo de su coorganización del Mundial 2030 junto a España y Portugal. Marruecos afronta una estrategia integral de modernización, que abarca desde la construcción y renovación de estadios de primer nivel hasta la mejora de redes de transporte, aeropuertos y desarrollo urbano en decenas de ciudades. Además de las seis sedes principales, Casablanca, Rabat, Marrakech, Agadir, Fez y Tánger, otras ciudades como



ENCUENTROS B2B CANAL CONTRACT MARRUECOS Sector mueble y hábitat

24 al 28 de noviembre, 2025

Tetuán, Uchda y Uarzazat están en la lista de potenciales beneficiadas, y decenas de ciudades más verán mejoras en infraestructuras.

Canal contract en Marruecos

El canal contract experimenta un auge notable impulsado por diversos de sus sectores. Con 46 proyectos hoteleros en curso, proyectando 6,369 nuevas habitaciones (2023), se abre una oportunidad significativa para el suministro de diferentes bienes. Las inversiones en infraestructuras públicas, como la construcción de 21 nuevos hospitales públicos y la creación de campus universitarios (tanto privados como públicos), dan muestra también de la buena salud de este canal. Además, la expansión de oficinas en Casa Finance City y el crecimiento de la restauración por el turismo completan un panorama de oportunidades esperanzador.

El gobierno marroquí ha puesto en marcha varias acciones impulsadas por la creciente economía marroquí y por la necesidad de mejorar las infraestructuras del país. En septiembre de 2023, el gobierno marroquí anunció sus planes de gastar 120.000 millones de dirhams (11.700 millones de dólares) en un plan de reconstrucción tras el terremoto durante los próximos cinco años (2024-2029).

Además, Marruecos tiene previstos importantes proyectos de infraestructura en los próximos años, destacando la construcción del Gran Estadio de Casablanca, el más grande del mundo con capacidad para 115.000 espectadores, y la renovación de estadios en Rabat, Tánger, Marrakech, Agadir y Fez para el Mundial 2030 y la Copa Africana 2025. Además, se desarrollarán grandes obras de transporte, como una autopista entre Rabat y Casablanca y la ampliación de aeropuertos clave.

Desarrollo de la acción

La acción mantendrá la siguiente estructura en su **agenda**:

- Lunes, 24 de noviembre: Desplazamiento a Casablanca
- **Martes, 25 de noviembre:** Evento networking en una sala del Hotel Barceló Casablanca entre empresas valencianas y prescriptores/expertos marroquíes, incluyendo un almuerzo para los participantes.
- **Miércoles y jueves, 26 y 27 de noviembre:** Agenda individual de visitas y reuniones B2B en Casablanca/Rabat, con empresas marroquíes seleccionadas de acuerdo con el perfil establecido en la ficha de inscripción. Estas reuniones serán en formato visita y se mantendrán en la sede de las empresas.
- Viernes, 28 de noviembre: Regreso a España.



GENERALITAT
VALENCIANA

ACI.
ARA.

IVACE+i



ENCUENTROS B2B CANAL CONTRACT MARRUECOS Sector mueble y hábitat

24 al 28 de noviembre, 2025

Perfil de empresas participantes

Esta acción va dirigida a fabricantes de muebles (colectividades, oficina, outdoor...etc.) y demás productos para el hábitat que deseen abrir mercado, aumentar y/o consolidar sus ventas en Marruecos. Dado que la acción tiene un enfoque contract, se aconsejaría que la empresa tenga experiencia en este canal y capacidad para realizar proyectos de amueblamiento de instalaciones.

El perfil de los profesionales marroquíes a identificar y convocar será el de prescriptores, arquitectos, decoradores, diseñadores de interior, cadenas hoteleras, constructores con proyectos llave en mano, showrooms de mueble de nivel alto que ya trabajen con marcas europeas, importadores de mueble europeo, agentes...etc.

Condiciones de participación e inscripción

La selección de las empresas participantes se realizará por riguroso ORDEN DE RECEPCIÓN de las solicitudes de participación y cumplimiento de los requisitos, además de la adecuación del producto al mercado. Si la empresa no ha sido seleccionada, se le devolverá la totalidad de la cuota de participación.

Sólo se tendrán en cuenta las solicitudes de participación que vengan acompañadas de:

- Justificante de transferencia bancaria a la cuenta de IBAN: ES20 2100 0429 6513 0000 8479 en concepto de Encuentros B2B Canal Contract Marruecos (sector mueble y hábitat). En caso de no asistencia la cuota no será devuelta a menos que se justifique causa de fuerza mayor o se presente renuncia con un mínimo de 30 días de antelación al inicio de esta.
- Catálogo en formato digital
- Descripción de los productos y empresa (según ficha online IVACE INTERNACIONAL).
- Declaración de Minimis en formato descargable

Esta información se aportará a través del siguiente enlace de [INSCRIPCIÓN](#)

El **coste de agenda**, por empresa, será de **302,50 euros (IVA INCLUIDO) ***

**El coste de agenda para empresas afectadas por la DANA será 0, facilitando de esta manera su participación de manera gratuita.*

El plazo límite para la presentación de solicitudes será:

viernes 18 de julio 2025



GENERALITAT
VALENCIANA

ACI.
ARA.

IVACE+i



ENCUENTROS B2B CANAL CONTRACT MARRUECOS Sector mueble y hábitat

24 al 28 de noviembre, 2025

La cuota correspondiente a la participación en la actividad propuesta cuenta con una bonificación del: 75% sobre su precio de mercado (1.000 euros) por la agenda de trabajo.

Dicha bonificación está sujeta al Reglamento (UE) 2023/2831 de la Comisión, de 13 de diciembre de 2023, relativo a la aplicación de los artículos 107 y 108 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea a las ayudas de minimis (DO L de 15.12.2023), en adelante Reglamento (UE) 2023/2831 a las ayudas de minimis.

La sujeción al régimen de minimis supone que la ayuda total de minimis concedida a una única empresa no será superior a 300.000 euros durante un periodo de tres años y que se cumplan las normas sobre acumulación de ayudas. Sobre esa base, y a los efectos de controlar los importes máximos de las ayudas de minimis y la regla de acumulación, deberá cumplimentar las declaraciones responsables al respecto en el momento de la inscripción.

A efectos del presente servicio, se entenderá por única empresa la definición establecida en el apartado 2 del artículo 2 del Reglamento (UE) 2023/2831 a las ayudas de minimis.

Ayudas

Las empresas podrán solicitar una ayuda por su participación en la Misión Comercial. El importe de esta ayuda se fijará según se especifique en el condicionado en la *Resolución de la Dirección General de Internacionalización de apoyo a la promoción exterior 2025*, que se publicará en breve.

Para más información sobre la acción

Begoña Sánchez: sanchez_begfue@ivace.gva.es Tel: 96 120 95 89