



¿CÓMO INTRODUCIRSE CON ÉXITO EN EL MERCADO DE FRANCIA?

3 de junio 2021 - 10:00 - 11:15

Francia, como **segundo mercado mundial** más importante para los productos de la Comunitat Valenciana, es un **destino fundamental a tener en cuenta por todas las empresas exportadoras valencianas** que se ve potenciado por la proximidad geográfica y cultural y tras el Brexit.

Además, destaca como el **segundo mayor mercado de la Unión Europea** en población, con cerca de 67 millones de habitantes, y como la novena potencia económica mundial con una alta renta per cápita que ya alcanza los 46.184 US\$.

Ofrece **oportunidades de negocio muy variadas**, demanda principalmente productos valencianos como frutas, automóviles, productos cerámicos, plásticos y muebles, pero también es creciente la demanda de productos con sello o marca de calidad, productos cuidadosamente embalados, creativos y se preocupan cada vez más del medio ambiente y de su salud, con incremento en la demanda de productos orgánicos, etc.

Por su pertenencia a la Unión Europea, es un destino hacia donde exportar no es complicado. **Con este webinar queremos animar a las empresas a introducirse en el mercado francés con la información necesaria para que los primeros pasos les permitan lograr resultados a corto plazo.**

[Enlace inscripción](#)

PROGRAMA

- 10:00 - 10:05 Apertura IVACE, M^a Dolores Parra, Directora General de Internacionalización.
- 10:05 - 11:00 ¿Cómo introducirse con éxito en el mercado de Francia?, Sara Bekhtaoui-IVACE FRANCIA
- 1.-Presentación del mercado. Datos básicos del país. Relación Francia-España:
 3. Acceso al mercado
 - 4.Canales de distribución en Francia: ¿Cómo llegar al cliente final?
 5. El responsable de compras francés
- 11:05 - 11:15 Ruegos y preguntas

Contacto en IVACE:– Marisol Menéndez, menendez_mar@gva.es; tel.: 96 1209591