



Licitaciones como vía para la internacionalización de profesionales y pymes

3 jornadas de 90 minutos
15, 22 y 29 de septiembre

La contratación pública

La contratación pública supone una parte sustancial del comercio mundial con una cifra superior a los 1,3 billones de euros anuales. En la Unión Europea, las adquisiciones de bienes y servicios se estiman en un valor que representa el 16% del PIB.

La contratación multilateral es aquella en la que intervienen Bancos de Desarrollo, fundamentalmente en países menos desarrollados. Destacan las compras relacionadas con las **infraestructuras y servicios públicos, salud, educación, turismo y tecnologías de la información**, entre otros.

Objetivos

Enfocado a pequeñas empresas y a profesionales, el objetivo es conocer el mercado, su operativa y participar en misiones de consultoría y en microlicitaciones. Estas constituyen oportunidades de trabajo en el exterior y aportan referencias de proyectos ejecutados internacionalmente

Condiciones de participación

Las jornadas tendrán lugar los días 15, 22 y 29 de septiembre
Horario de 13:00 a 14:30
Coste: gratuito

ivace.es

Para más información: Enrique del Castillo

Delcastillo_enr@gva.es

Inscripción [Jornada 15 de septiembre](#)

Inscripción [Jornada 22 de septiembre](#)

Inscripción [Jornada 29 de septiembre](#)



GENERALITAT
VALENCIANA

IVACE
INTERNACIONAL



Programa

Sesión 1 – Introducción, licitaciones como plataforma para la internacionalización de profesionales y pymes Fecha: 15 de septiembre - 13:00 a 14:30

- Introducción al mercado de la contratación pública y multilateral
- Oportunidades de negocio y barreras de entrada. Autoevaluación de las capacidades.
- Estrategia de acceso para la micro empresa y para la persona experta en consultoría de forma individual
- Apoyo de IVACE internacional a las empresas en el área de la compra pública

Sesión 2 – Microlicitaciones Fecha: 22 de septiembre - 13:00 a 14:30

- Herramientas específicas para identificar microlicitaciones
- Procedimiento de participación: Plataformas Virtuales especializadas
- Búsqueda de micro socios y personas expertas cuando sea necesario.
- Elaboración de expresiones de interés y propuestas técnicas y económicas competitivas.
- Apoyo de IVACE internacional a las empresas en el área de la compra pública

Sesión 3 – Proyectos relacionados con servicios de salud, educación, tics, turismo y fortalecimiento institucional Fecha: 29 de septiembre - 13:00 a 14:30

- Perfil de proyecto relacionado con los servicios públicos
- Identificación y evaluación de oportunidades y fuentes de información
- Posicionamiento en el mercado y procedimientos, puesta en valor de referencias y capacidades
- Misiones de consultoría de los organismos multilaterales y cómo acceder a las mismas por parte de personas expertas en consultoría

Ponentes

ivace.es

Rodrigo Saldaña es Socio director de S&B Partners Consultores, SL empresa de consultoría especializada en el desarrollo de metodologías en el ámbito de comercio internacional. Además, es profesor en los módulos "Fuentes de información en Internet para la empresa exportadora" y en "Mercados Multilaterales" del Máster Universitario en Gestión Internacional de la Empresa del CECO-ICEX.

José L. Cervera-Ferri, CEO de DevStat, es un consultor internacional con amplia experiencia en las estadísticas oficiales, con más de 25 años de experiencia trabajando con instituciones gubernamentales y privadas.