



GUÍA DE NEGOCIOS

Irlanda



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Dublín

Actualizado a mayo 2021

1	PANORAMA GENERAL	3
1.1	SITUACIÓN, SUPERFICIE Y CLIMA	3
1.2	DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD	4
1.3	POBLACIÓN ACTIVA	5
1.4	ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA	6
1.5	RELACIONES INTERNACIONALES Y REGIONALES	9
2	MARCO ECONÓMICO	12
2.1	ESTRUCTURA Y EVOLUCIÓN RECIENTE DE LA ECONOMÍA	12
2.2	EL SECTOR EXTERIOR	16
2.2.1	COMERCIO EXTERIOR	16
2.2.2	BALANZA DE PAGOS	16
2.2.3	INVERSIÓN EXTRANJERA	19
2.2.4	DEUDA EXTERNA	20
2.3	RELACIONES BILATERALES	21
2.3.1	RELACIONES COMERCIALES BILATERALES	21
2.3.2	INVERSIÓN BILATERAL	22
3	ESTABLECERSE EN EL PAÍS	22
3.1	EL MERCADO	22
3.2	LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL	24
3.3	CONTRATACIÓN PÚBLICA	25
3.4	IMPORTANCIA ECONÓMICA Y COMERCIAL DEL PAÍS EN LA REGIÓN	25
3.5	PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO	26
3.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO	27
3.7	PRINCIPALES FERIAS COMERCIALES	28
4	IMPORTACIÓN	30
4.1	RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR	30
4.2	ARANCELES Y OTROS PAGOS EN FRONTERA	30
4.3	BARRERAS NO ARANCELARIAS	30
4.4	HOMOLOGACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS Y ETIQUETADO	30
5	INVERSIÓN EXTRANJERA	31
5.1	MARCO LEGAL	31
5.2	INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	33
5.3	PROPIEDAD INMOBILIARIA	35
5.4	TIPOS DE SOCIEDADES Y FORMAS DE IMPLANTACIÓN	35
5.5	PROPIEDAD INDUSTRIAL	36
6	SISTEMA FISCAL	37
6.1	MARCO LEGAL	37
6.2	PRINCIPALES IMPUESTOS	38
6.3	CONVENIO DE DOBLE IMPOSICIÓN	40
7	FINANCIACIÓN	40
8	LEGISLACIÓN LABORAL	43
8.1	RELACIONES LABORALES	43
8.2	COSTE DEL TRABAJADOR PARA LA EMPRESA	45
8.3	ACTIVIDAD LABORAL DE EXTRANJEROS	45
8.4	RÉGIMEN DE SEGURIDAD SOCIAL	46
9	INFORMACIÓN PRÁCTICA	46
9.1	COSTES DE ESTABLECIMIENTO	46
9.2	INFORMACIÓN GENERAL	49
9.3	DIRECCIONES ÚTILES	54

1 PANORAMA GENERAL

1.1 SITUACIÓN, SUPERFICIE Y CLIMA

La población de la República de Irlanda habrá alcanzado los 5 millones de habitantes a finales de 2021 (comparable a Finlandia o Escocia con 5,5 millones, o Dinamarca con 5,8). Irlanda del Norte, completa el territorio de la isla de Irlanda, con una población de algo más de 1,8 millones. Toda la isla tiene 6,8 millones de habitantes, que es aproximadamente la población de la Comunidad de Madrid. Ambas partes de la Isla siguen constituyendo una unión aduanera dentro de la UE, a pesar de la salida del Reino Unido de la Unión Europea (UE) en 2021.

Históricamente la isla de Irlanda está dividida en cuatro provincias: Leinster, Munster, Connacht y Ulster. En la provincia del Ulster, seis de los nueve condados que la forman, se mantienen bajo la soberanía británica (Irlanda del Norte) desde la partición de la isla en 1921. En ese año, los británicos conceden, finalmente, la autonomía (home rule), al resto de la isla, que pasa a denominarse Estado Libre de Irlanda (Irish Free State). El movimiento independentista irlandés, que se constituyó años antes en 1916, con motivo de la Insurrección de Pascua (Eastern Rising) se hizo fuerte, ante la brutal represión británica de la insurrección. El año 1921, es un año agrodulce para los irlandeses. Aunque se crea un estado con sus poderes clásicos propios, la partición y la tutela británica es clara (el rey de Inglaterra seguía siendo reconocido). Una parte significativa de irlandeses, en el norte y sur de la isla, no aceptan esta solución, pidiendo la independencia total de toda la isla. Se inicia una guerra civil entre ellos (1922-23). Irlanda se mantiene neutral en la segunda guerra mundial. En 1948 abandona la Commonwealth y en 1949 se proclama la república.

La República de Irlanda entra a formar parte de la Comunidad Europea en 1973, a la vez que el Reino Unido y Dinamarca, lo que no es óbice para que los atentados terroristas entre católicos y protestantes se mantengan hasta 1998, casi treinta años de conflicto y más de 3.500 muertos, desde que se iniciaron en 1968. El Acuerdo de Paz del Viernes Santo de 1998, pone fin a este conflicto entre las "dos irlandas". Su espíritu y contenido se ha tratado de preservar con el Protocolo sobre Irlanda e Irlanda del Norte (IN), parte integrante del Acuerdo de Salida del Reino Unido de la UE, el llamado Brexit. La solución para llegar a ello ha sido evitar reinstaurar una frontera entre Irlanda e IN de manera que toda la isla sigue constituyendo un mercado económico único, a la vez que se mantiene a Irlanda del Norte como parte del territorio aduanero del Reino Unido, aunque la implementación de esta solución económico-comercial habrá de resolver numerosas dificultades técnicas, con la cooperación de las partes involucradas.

Hasta 1979, en que Irlanda entra en el sistema monetario europeo (SME), Irlanda no había tenido una política monetaria y una moneda propia. Incluso su participación inicial en el mecanismo de cambios del SME se hace tratando de mantener la paridad de la libra irlandesa con la esterlina. Sin embargo, las fuertes tendencias apreciatorias de la libra esterlina, por una política de altos tipos de interés del Banco de Inglaterra y por los fuertes ingresos británicos con los yacimientos de petróleo del Mar del Norte, hace que la libra irlandesa (punt) rompa su paridad con la esterlina. Casi 20 años después, la independencia del Banco Central de Irlanda vuelve a desaparecer, al incorporarse la libra irlandesa a la zona monetaria del euro, el uno de enero de 1999.

A partir de 2021, después de un año de pandemia por el covid-19, Irlanda inicia una nueva etapa en su historia con la salida definitiva del Reino Unido de la UE. Las trabas y dificultades del comercio de bienes con el resto de la UE-27 a través de la Gran Bretaña está dando lugar a un incremento muy importante de las conexiones directas marítimas con el continente, tanto con Francia como con España, si bien a partir de volúmenes aún muy bajos. En cuanto al comercio de servicios, el acuerdo del Brexit deja en el limbo estas relaciones entre el Reino Unido y la UE, por lo que, Irlanda, y la ciudad de Dublín, en particular, está bien posicionadas para atraer empresas financieras y de servicios profesionales, como puente entre la UE-27 y el mundo anglosajón. Además es conocida la atracción de Irlanda como sede de las grandes empresas multinacionales tecnológicas y farmacéuticas, además de un importante centro internacional de empresas financieras radicadas en Dublín.

Como resultado de esta atracción de empresas multinacionales (EM) a Irlanda, se ha generado una economía dual en el país, entre el sector multinacional, centrado en el sector farmacéutico-químico y los servicios informáticos y tecnológicos, y el resto de sectores y otros servicios nacionales, no relacionados con las EM. La actividad internacional de las EM radicadas en Irlanda en los últimos 10 años ha incrementado de manera importante el coste de la vida, los alquileres y el precio de las viviendas, a pesar de que el empleo de nacionales irlandeses generado por dichas empresas es pequeño. La actividad neta exportadora de estas EM ha disparado el PIB y la renta per cápita de Irlanda en los últimos años a niveles muy superiores al nivel medio de vida del irlandés corriente. Aún así los sectores tradicionales, los más afectados negativamente por el Brexit, pero menos por la pandemia, han crecido también de manera intensa desde 2014 hasta los inicios de 2020.

Aunque Irlanda es un mercado pequeño e insular, conviene destacar dos aspectos que resaltan su atractivo comercial: en primer lugar, se trata de un país con un alta renta per cápita, y, en segundo lugar, hay que reseñar el gran dinamismo de su economía, muy abierta al comercio exterior, y sede de las principales multinacionales de los sectores TIC, biomédico y farmacéutico (las más importantes de origen estadounidense, debido a su beneficioso impuesto de sociedades y otros incentivos fiscales, y a que se trata del único país de la UE y la eurozona de habla inglesa). El fuerte impacto de la crisis económica abocó a Irlanda a una intervención de su economía por la 'Troika' que finalizó al término de 2013, pero la estricta aplicación del programa de ajuste ha contribuido a una recuperación espectacular: Irlanda es el país de la UE que más ha crecido en los últimos años.

Las superficie total de la isla de Irlanda es de 84.421 km², repartidos entre los 70.282 km² de la República y los 14.139 km² de Irlanda del Norte. En general, el país es poco montañoso. Predomina una llanura central con numerosos lagos y un tipo de colinas de pendiente suave y de formación muy antigua. No obstante, existen algunas cadenas montañosas situadas de manera discontinua a lo largo de la costa. Los ríos no son demasiado caudalosos, a excepción del río Shannon que recorre la isla a lo largo de más de 250 km, desde el noroeste hasta su desembocadura en el suroeste, en la ciudad de Limerick. En su recorrido, el río Shannon forma algunos grandes lagos (Allen, Ree, Derg). La tierra de cultivo supone el 71,6% del total; los bosques y superficie arbolada representan el 11%.

El clima irlandés se caracteriza por sus frecuentes lluvias y tiempo notablemente cambiante a lo largo del día. Las temperaturas medias son de 4 a 9 grados centígrados en los meses de enero-febrero y de 14 a 20 grados en julio-agosto, pudiéndose alcanzar algún día, excepcionalmente, los 22°. Si bien las temperaturas no suelen descender bajo cero en los meses más fríos, la sensación térmica puede ser en ocasiones inferior debido a la combinación de humedad y fuertes vientos. Sin embargo, a pesar de la latitud en la que se sitúa Irlanda, la influencia de la cálida corriente del Golfo deriva en unas temperaturas bastante más moderadas de lo que cabría esperar. Más allá de ser tema habitual de conversación, los irlandeses no permiten que el clima afecte a sus actividades. En cualquier caso, debe tenerse bien presente que el verano, tal y como se entiende en buena parte de España, no existe en Irlanda, y que la temperatura del agua del mar que la circunda es baja, a penas llega a 15 grados en agosto, de ahí que el turismo a España alcance cifras muy altas. Aún así, la primavera de 2020 fue excepcionalmente seca y calurosa, habiendo sido el mes de febrero, en ese mismo año, el más lluvioso en muchos años. Irlanda es un país muy expuesto, también, al cambio climático.

1.2 DEMOGRAFÍA Y SOCIEDAD

Según el último censo, de 2016, de la oficina central estadística de Irlanda (CSO), Irlanda contaba con 4,8 millones de habitantes, lo que representaba un aumento del 3,8% respecto a 2011. Durante el periodo de fuerte crecimiento que precedió a la crisis del 2008, se registró una inmigración neta positiva, que se ha retomado, a partir de 2016, aunque con menos intensidad. A diciembre de 2020, la CSO estima que la República de Irlanda ha alcanzado casi los 5 millones. La diversidad étnica es escasa, con más del 90% de la población blanca.

Desde el censo previo, de 2011, y hasta 2016, el número residentes no nacionales irlandeses, se ha incrementado en más de 43.000 personas, situándose en 810.406 residentes nacidos fuera de Irlanda, un 17,3% de la población. La población de no nacionales más numerosa es la procedente de Polonia (122.515) y Reino Unido (103.113), seguido por Rumanía con 29.186, siendo los rumanos los que más crecieron en porcentaje de todos los extranjeros. También hay una pequeña población de origen asiático, chinos e indios, y africana, con origen de Nigeria. Sin embargo, no hay apenas residentes de países hispanohablante. El censo registró 17 mil estadounidenses residentes en la república.

Al igual que en muchos países desarrollados, la distribución de la población en Irlanda ha pasado de ser en gran medida rural a predominantemente urbana. Así, el número de habitantes residentes en áreas urbanas se ha incrementado en cada censo desde la creación de la República. En 2016, 2,99 millones de habitantes residían en áreas urbanas en Irlanda, incrementándose la población urbana un 4,9% respecto al anterior censo de población (2011). En contraste, la población rural se vio incrementada tan solo en un 2%, llegando a los 1,78 millones de habitantes. Las principales ciudades son, por este orden, Dublín (con 1,3 millones de habitantes en su área urbana), Cork (542.000 habitantes), Galway (con 258.000 habitantes), Limerick y Waterford. La población aumentó con respecto al 2011 en todas las ciudades, registrándose el mayor crecimiento en Dublín, donde los problemas de congestión de tráfico son notorios. Sin embargo, aunque aún se mantienen costumbres tradicionales, en los últimos años se observan importantes cambios. En el año 2016, el 62% de los residentes nacidos en Irlanda vivía en el condado en el que nacieron, frente al 83% registrado en 2011.

La edad media de la población en el año 2016 era de 37,4 años. El 33% de la población tenía menos de 25 años, lo que hace de Irlanda uno de países de Europa con población más joven. Diferenciando por sexos, el número de mujeres en el país era superior al de varones en más de 53.000 personas en 2016. Esta diferencia se hace patente en todos los grupos de edad y se agudiza a partir de los 65 años, dado que pese a que nacen más varones que mujeres en Irlanda, la esperanza de vida es más elevada para las mujeres.

La secularización de la sociedad irlandesa, abrumadoramente católica hasta finales del siglo XX, cuando la población se declaraba en los censos en más del 90 % como católica, se ha acelerado en el siglo XXI, y en especial en los últimos años. Sólo un 78,3% de los irlandeses se declaraban católicos en 2016, habiéndose incrementado el porcentaje de sin religión hasta casi el 10%, frente al 6% en 2011. El porcentaje de anglicanos (y otros protestantes) también se ha reducido en 2016 hasta el 2,8% de la población. Recuérdese que la historia de Irlanda está repleta de incidentes entre la minoría anglicana-protestante y los católicos. La "rebeldía irlandesa" ha sido históricamente dirigida contra la Britania anglicano-protestante, que ha tratado de subyugar a la mayoría de la población de Irlanda, fiel al papado de Roma.

El inglés y el gaélico son lenguas oficiales. En el año 2016, el 39,8% de la población se declaraba capaz de hablar gaélico (aunque no lo hable a diario). No obstante, dicha población se concentra en los denominados "Gaeltacht", áreas situadas principalmente en la zona oeste, noroeste y suroeste, cuyo número de habitantes se va reduciendo con el tiempo.

1.3 POBLACIÓN ACTIVA

La población activa a finales de septiembre de 2020 alcanzaba casi a 2,5 millones de personas, de un total de casi 5 millones de habitantes. La inmigración neta a Irlanda creció de manera muy intensa entre 2005 y 2008, con un pico de más de 100 mil inmigrantes netos en 2007. Junto con el crecimiento natural de la población, esta pasó de 4,04 millones en 2004 a 4,48 millones en 2008, un incremento del 10% en sólo cuatro años. Esos años correspondieron a una intensa expansión de la economía, y, como en España, Irlanda necesitó de una entrada importante de inmigrantes, recibiendo más de 310 mil inmigrantes netos, casi un 8% de la población de 2004. Por el contrario, a medida que la economía se deterioraba a partir de 2008, y se incrementaba la tasa de paro, la inmigración neta fue negativa entre 2010 y 2013 en 100 mil personas (fuente: CSO *Population and Migration Estimates*, publicado 20-09-2020).

La economía irlandesa estaba operando con pleno empleo a principios de 2020, después de una reducción continua de la tasa de paro desde el 15% en 2010, hasta por debajo del 5%. El gobierno estima una pérdida de 320 mil empleos efectivos en 2020 debido a la crisis económica

de la pandemia Covid-19. Esto supone una tasa de paro media anual del 15,9% en 2020. El apoyo al empleo a través del esquema Temporary Wage Subsidy Scheme (TWSS) y otras medidas de apoyo a empleados, autónomos y empresas (con transferencias y reducciones impositivas) están evitando un registro masivo de desempleados. Parte de la financiación del TWSS la hace el gobierno a través del instrumento SURE de la Unión Europea (hasta 2,5 m.m. de euros), para mitigar el riesgo de desempleo masivo derivado de la crisis.

El mecanismo de subsidio a los salarios de los empleados destinado a los empleadores (Employment Wage Subsidy Scheme) entró en vigor el uno de septiembre pasado y continuaría hasta el 31 de marzo; el gobierno ha anunciado que, en su caso, se prorrogará hasta finales de 2021. Todo ello significa un apoyo presupuestario decidido a los empleados, a los autónomos y a las empresas pequeñas y medianas. Todas las personas beneficiadas por los esquemas de TWSS/EWSS, para que los empleadores no despidan, son considerados como empleados según las definiciones de empleo y desempleo de la Organización Internacional del Trabajo (OIT). De la misma manera, muchos desempleados como consecuencia de la pandemia que reciben un subsidio del gobierno irlandés (Pandemic Unemployment Payment) no son considerados como desempleados por las definiciones de la OIT. De ahí que el FMI, en octubre 2020 o la Comisión Europea en noviembre 2020 estiman un porcentaje de desempleo para 2020 inferior al 6%.

Miles de personas	2018 3T	2019 3T	2020 3T
Población activa	2.417	2.455	2.470
-empleados	2.273	2.326	2.295
-desempleados	144	128	175
Tasa de paro %	6,0 %	5,4%	7,1%

Fuente:CSO, *Labour Force Survey, Quarter 4, 2020* (publicado 25-02-21).

Los datos del cuadro anterior se basan en las definiciones de empleo, desempleo y tasa de paro de la OIT. La Oficina Central de Estadísticas (Central Statistical Office) estima, simultáneamente a partir del segundo trimestre de 2020, una tasa de paro que tiene en cuenta los efectos de apoyo al empleo mencionados, para afrontar la pandemia Covid-19. El gobierno en su propuesta de presupuestos para 2021, de octubre 2020, la estimaba en el 15,9 %, para finales de 2020.

1.4 ORGANIZACIÓN POLÍTICO-ADMINISTRATIVA

Irlanda es hoy una república parlamentaria con la clásica división de poderes: ejecutivo, legislativo y judicial. Su estructura política viene regulada por una constitución escrita. El Jefe de Estado es el Presidente de la República quien, con un papel esencialmente honorífico, es elegido por voto popular directo. Su mandato es de 7 años y sólo puede ser reelegido una vez. Desde noviembre de 2011 hasta hoy, el cargo es ocupado por Michael D. Higgins, miembro del Partido Laborista, hasta 2025. Las últimas elecciones al Parlamento Europeo y las locales se celebraron a la vez el 24 de mayo de 2019. Ambas tienen lugar cada 5 años. En las europeas, el partido Fine Gael mantuvo sus cuatro escaños, el Sinn Féin obtuvo tres y el Fianna Fáil uno.

El Primer Ministro (Taoiseach, en gaélico) es el jefe de gobierno. Su mandato es de 5 años, sin límite de mandatos. Los principales partidos políticos son Fine Gael (FG), Fianna Fáil (FF) y Sinn Féin (SF). Los dos primeros defienden políticas económicas y sociales de carácter conservador. El FG pertenece al grupo conservador popular europeo, el segundo al grupo de los partidos centristas. El Sinn Féin, antiguo brazo político del IRA (Irish Republican Army), pertenece al grupo europeo a la izquierda del grupo de los partidos socialista (al que pertenece el partido laborista irlandés).

Las últimas elecciones generales se celebraron el 8 de febrero de 2020. Los 160 escaños del parlamento (Dáil) quedaron asignados de la siguiente manera: Fianna Fáil con 37 asientos (más el presidente de la Dáil). El Sinn Féin, con 37 escaños, fue el más votado y logró avances significativos, con 14 escaños más respecto a las elecciones anteriores en 2016, y el mejor resultado desde que tomó su forma actual en 1970. Fine Gael, el partido gobernante hasta

entonces, dirigido por Varadkar, ocupó el tercer lugar con 35 escaños, 14 escaños menos. El resto de los escaños se repartieron: 19 escaños para Independientes y 5 para Solidarity People Before Profit (ambos de tendencia a la izquierda de los socialistas), 6 para el Partido Laboralista, 6 también para los Socialdemócratas, y , finalmente 12 para el Partido Verde, que obtuvo 10 escaños más que en 2016.

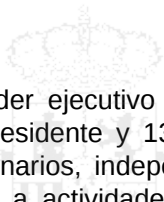
Estos resultados, muy diferentes en la distribución del voto respecto a las décadas anteriores, que daban lugar a una alternancia en el gobierno del FF y del FG, con apoyo de un tercer partido, ha dado como resultado, después de meses de negociaciones, un gobierno de coalición, por primera vez, entre el FF y el FG, al que se ha tenido que incorporar el Partido Verde, para alcanzar la mayoría parlamentaria necesaria.

Los miembros del nuevo parlamento se reunieron por primera vez el 20 de febrero. El presidente del Congreso, Seán Ó Fearghaíl, de Fianna Fáil, fue reelegido. Se propusieron cuatro candidatos para el puesto de Taoiseach, pero ninguno tuvo éxito. Varadkar dimitió formalmente como Taoiseach ese día, pero él y los demás miembros del Gobierno continuaron desempeñando sus funciones hasta el nombramiento de sus sucesores. Las negociaciones para formar un nuevo gobierno continuaron hasta junio. El 15 de junio de 2020 se publicó un Programa de Gobierno acordado por Fianna Fáil, Fina Gael y el Partido Verde. El 27 de junio, Micheál Martin, del Fianna Fáil, el partido de centro, fue nombrado Primer Ministro y formó un nuevo gobierno, en el que está de vicepresidente Leo Varadkar. Los tres partidos de la coalición de gobierno acordaron que, en diciembre de 2022, Varadkar volverá a servir, de nuevo, como Taoiseach, hasta el final de la legislatura de cinco años.

En los informes de la la OCDE sobre cómo es la vida en sus países miembros, a Irlanda se le atribuye una muy alta confianza de sus ciudadanos en sus autoridades, un alto nivel educativo de su población joven , un bajo nivel de delincuencia, una alta esperanza de vida y una satisfacción alta con su modo de vida y costumbres. En general, un alto nivel de vida, baja contaminación atmosférica, redes de fuerte apoyo social y una distribución de la renta en niveles intermedios del índice de Gini. Además, aunque su tasa de actividad es baja, la tasa de paro es también baja en los últimos años, con una baja disparidad de salarios hombre/mujer. Por el contrario, los temas de debate político más candentes son aquellos en que los indicadores de la OCDE sitúan a Irlanda a la cola de sus países miembros, como son el encarecimiento de la vivienda y del alquiler, un sistema de seguridad social y de sanidad pública que no es universal, donde hay necesidad de contratar seguros médicos privados, una infraestructura sanitaria deficiente e insuficiente, como se ha puesto de manifiesto con la pandemia covid-19, y unas infraestructuras, de todo tipo, mejorables.

La República de Irlanda se constituye como estado independiente en 1949. En 1921 las autoridades británicas aceptan la creación de un estado libre irlandés (Irish Free State) con autonomía (home rule), pero a cambio consagran la partición de la isla, que dura hasta nuestros días. No todos los irlandeses aceptan la autonomía (los republicanos irlandeses exigen la independencia total de toda la isla) y se declara una guerra civil entre ellos 1922-23. La República de Irlanda rompió su unión monetaria con el Reino Unido en marzo de 1979, y en Irlanda del Norte la libra esterlina es la moneda local. Con la pandemia Covid-19 y con las negociaciones de puesta en práctica del protocolo sobre Irlanda del Norte en el Acuerdo de Salida del Reino Unido de la UE, se han producido algunas tensiones políticas con el gobierno del Reino Unido, que no han ido a mayores, pero que indican heridas latentes en las relaciones históricas entre los dos países. Los partidos políticos irlandeses están unidos en esta materia, como lo están en relación con la política del gobierno irlandés respecto a las empresas multinacionales registradas en Irlanda. Cabe concluir que hay una unidad política notable en el papel internacional de Irlanda, y disputas en los temas domésticos señalados, que son los que marcan las diferencias en el voto de los irlandeses cuando les toca votar.

Nacionales irlandeses ocupan puestos importantes a nivel mundial, con una cuota que va más allá del tamaño del país: el ministro Donahoe es el presidente del Eurogrupo, el profesor Lane, es el economista jefe del BCE, miembro temporal 2021-2022 en el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, la vicepresidenta la Agencia Europea del Medicamento, la comisaria de servicios financieros en La Comisión Europea, un director ejecutivo permanente alterno, en la silla con Canadá, en el FMI. Irlanda permaneció neutral en la segunda guerra mundial y no pertenece a la OTAN. Esto no es óbice para que haya participado en varias misiones de paz de las Naciones Unidas.



El poder ejecutivo de la República de Irlanda lo ejerce el Gobierno, con un presidente y un vicepresidente y 13 ministros. La administración pública está compuesta por el servicio civil, funcionarios, independientes de los partidos políticos, y otro personal del sector público más ligado a actividades en los ministerios y en las empresas e instituciones públicas. El llamado personal del servicio civil supone aproximadamente el 12% del total de empleados del sector público, que suman algo más de 300 mil personas. En este servicio civil hay que distinguir los que trabajan directamente en la estructura de los propios ministerios del Gobierno y los que trabajan para el Estado (agencia tributaria, agencia del Tesoro, oficina central de estadísticas, autoridad de contabilidad y auditoría, prisiones, oficina de obras públicas, etc.).

Por otra parte, son muy numerosas las llamadas agencias estatales no comerciales, como IDA-foreign direct investment, Enterprise Ireland-cámaras de comercio, autoridad nacional de estándares, turismo, autoridad de transportes, etc. que suponen algo más del 4% de los empleados públicos. El sector público de educación y sanidad emplea cada uno a un tercio del total de los empleados públicos. Un 4% en la administración de justicia y un 3% en defensa.

Finalmente, la administración local emplea a un 10% de los empleados públicos, aproximadamente 30 mil personas. Hasta 2014 la República de Irlanda contaba con 114 autoridades locales diferentes, tras las últimas elecciones locales de 2014 este número se ha visto muy reducido, gracias a la aprobación de la Ley de Reforma del Gobierno Local. Este marco político ha facilitado la fusión de los distintos órganos, que hoy en día se aglutinan en dos tipos: los "County Council" para el gobierno de los 26 condados en los que se divide Irlanda, y los "City Council", ayuntamientos, para el gobierno de las cinco mayores ciudades de Irlanda.

Las funciones de estas autoridades locales se enmarcan principalmente en las áreas de vivienda, transporte y construcción local de infraestructura, agua y alcantarillado, canalización de incentivos económicos, protección medioambiental, agricultura, educación, salud y bienestar. Los recursos para el gasto corriente provienen de una variedad de fuentes entre las que destacan: las subvenciones del gobierno central, el Fondo para el Gobierno Local "Local Government Fund", o las tasas locales: el impuesto de circulación, las tasas locales sobre la propiedad, los impuestos especiales sobre segundas residencias, etc.

La administración pública económica y comercial está organizada en torno a los siguientes ministerios:

- *Department of Finance*: Departamento de Finanzas o Ministerio de Finanzas (www.finance.gov.ie). Al frente del mismo se encuentra Paschal Donohue, representante de Irlanda en el ECOFIN y recientemente elegido como presidente del Eurogrupo. Se ocupa de la política económica en general.

Adscrita este departamento está, el equivalente a la Agencia Tributaria, la "*Office of Revenue Commissioner*" (www.revenue.ie), también denominada Irish Tax and Customs, que se encarga de la recaudación de impuestos. También es responsable de aplicar los controles a importaciones y exportaciones. Los presupuestos, en particular, de los gastos públicos, tiene un ministerio separado, el Department of Public Expenditures. El Tesoro es una agencia, *National Treasury Management Agency*, que emite y gestiona los pasivos y activos del estado irlandés, tesorería, deuda pública, etc. Se dedica sólo a eso, con lo cual su naturaleza y funciones son mucho más reducidas que nuestra Secretaría General del Tesoro y Política Financiera.

La correspondencia institucional con España permite observar que, a pesar de la relevancia política del Departamento de Finanzas en Irlanda, sus competencias directas en regulación y supervisión financieras son mucho menores que en el caso de la Secretaría de Estado de Economía, en la administración española. De hecho, el Banco Central de Irlanda es la autoridad financiera única, siendo el regulador, supervisor y protector del consumidor, en el ámbito financiero.

- *Department of Enterprise, Trade and Employment*: Ministerio de Empresa, Comercio y Empleo (www.enterprise.gov.ie). Al frente del mismo está el actual vicepresidente del gobierno Leo Vardakar. Entre sus responsabilidades está el comercio y las inversiones (semejantes a nuestra Secretaría de Estado de Comercio), políticas de mercado interior (empleo, competencia y consumidores), PYMEs, I+D, regulación y registro de empresas, nacionales e internacionales.

Adscritos a este ministerio se encuentran el registro mercantil, "*Company Registration Office*" (<https://www.cro.ie>) y la Oficina de Patentes "*Patents Office*" (<https://www.patentsoffice.ie>). Asimismo, dependen de este departamento una serie de agencias estatales. *Enterprise Ireland* (www.enterprise-ireland.com); esta organización gubernamental es una agencia responsable de la implantación y crecimiento de las empresas irlandesas en los mercados globales. Asimismo, asesora a empresas extranjeras que quieran contactar con proveedores irlandeses. Cuenta con 11 oficinas en Irlanda y 33 en el exterior, una de ellas en Madrid. Esta organización se asemeja al ICEX español. *IDA Ireland* (www.idaireland.com): organismo para-estatal encargado de la promoción de inversiones extranjeras directas en Irlanda. Invest in Spain, dentro del ICEX, es la entidad semejante a IDA Ireland. No existen en Irlanda entidades equivalentes a CESCE o COFIDES.

-*Department of Environment, Climate and Communications*. Este ministerio tiene las competencias relacionadas con la transición ecológica, incluido el sector de la energía, y las telecomunicaciones, así como la elaboración del Plan Nacional Digital de Irlanda. No hay en Irlanda una comisión o agencia equivalente a nuestra Comisión Nacional de Mercados y Competencia (CNMC). De hecho, lo que hay es tres comisiones separadas: *The Competition and Consumer Protection Commission*, *Commission for Regulation of Utilities* (que incluye el sector energético) y la *Commission for Communications Regulation* (telecomunicaciones), cuyas competencias, en cada uno de estos tres ámbitos, se asemejan a nuestra CNMC.

Otras organizaciones de interés en el campo económico y comercial son: El instituto oficial de estadísticas es la *Central Statistical Office* (CSO) (www.cso.ie), el equivalente a nuestro Instituto Nacional de Estadística; *Data Protection Commission*, equivalente a nuestra Agencia Estatal de Protección de Datos. El Economic and Social Council, semejante a nuestro Consejo Económico y Social, el *Irish Financial Advisory Council* equivalente a nuestra Autoridad Independiente de Responsabilidad fiscal (AIReF), el Irish Auditing and Accounting Supervisory Authority (IAASA) equivalente a nuestro Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC), el *Strategic Banking Corporation of Ireland* (SBCI) semejante al Instituto de Crédito Oficial (ICO), la *National Standards Authority of Ireland* (NSAI) semejante a AENOR Internacional (certificación) junto con la Asociación española de normalización (AEN). El *Economic and Social Research Institute* (ESRI), es un instituto de investigación económica y social de naturaleza pública vinculado al departamento de finanzas.

1.5 RELACIONES INTERNACIONALES Y REGIONALES

Irlanda ha mantenido tradicionalmente una postura de no alineamiento con las políticas exteriores de otras potencias y siempre ha tratado de mantener una política militar independiente, motivo por el que no es miembro de la O.T.A.N. Esta política de neutralidad, de hecho Irlanda permaneció neutral en la segunda guerra mundial, no ha impedido la participación de Irlanda en misiones de mantenimiento de la paz y como observadores internacionales bajo el auspicio de las Naciones Unidas desde la década de los sesenta (Congo, Chipre, Líbano, Timor Oriental, Bosnia-Herzegovina o Liberia son algunos ejemplos).

Las relaciones internacionales de Irlanda están muy influenciadas por su pertenencia a la Unión Europea, donde Irlanda trabaja para desarrollar una Política Exterior Común con el resto de países miembros en defensa de los valores comunes. Además, Irlanda forma parte de organizaciones multilaterales donde ejerce una participación activa, como por ejemplo la Organización Mundial del Comercio, el Consejo de Europa o la Organización para la Seguridad y Cooperación Europea. En 2013 Irlanda volverá a ocupar la presidencia rotatoria del Consejo de la Unión Europea por séptima vez.

Históricamente, Irlanda mantiene estrechas relaciones en particular con EE.UU. y Reino Unido.

Países con los que mantiene estrechos lazos económico-comerciales, siendo ambos sus principales socios comerciales, tanto de importación como de exportación. El Reino Unido es el único país con el que tiene frontera terrestre a través de Irlanda del Norte.

El único asunto parecido a una reclamación territorial internacional en la que está inmersa Irlanda hace referencia a Rockhall, una roca que emerge veintiún metros sobre el nivel del mar, con una superficie de 784 metros cuadrados, a 430 kilómetros de Irlanda, en medio del Atlántico Norte. Es una reclamación con bajo perfil, pendiente de solución entre los países interesados: Irlanda, Reino Unido, Islandia y Dinamarca. El Reino Unido reclama el islote como suyo y se reserva el derecho de explotación de sus aguas territoriales (12 millas) y de la zona económica marítima exclusiva (200 millas alrededor del peñasco). Esto último es el origen de la disputa, y no tanto la soberanía del islote.

Como miembro de la Unión Europea, Irlanda goza de buenas relaciones con sus socios comunitarios. En el período 2018-2020, Irlanda exporta a la UE-27 el 37 % del total de bienes, e importa también ese porcentaje del total. Las relaciones con los EE. UU son excelentes, debido no sólo a los lazos históricos con este país, sino también a las intensas relaciones económico-comerciales. Con ocasión de la hambruna que asoló Irlanda a partir de 1845, se calcula que un millón de irlandeses emigraron, la gran mayoría a los EE.UU, y las sucesivas generaciones allí siguen (entre ellas la familia de Joseph Biden, nuevo presidente de Estados Unidos). Los EE.UU. son el primer destino de las exportaciones de bienes de Irlanda, representado en torno a un 30% del total (la importaciones están alrededor del 17%). Las principales empresas multinacionales estadounidenses están instaladas en Irlanda, sobre todo en los sectores tecnológicos punta de servicios digitales, de internet, informáticos y telecomunicaciones, y en el sector farmacéutico, bioquímico y tecnológico de aparatos médicos.

Con otros países del mundo anglosajón, Irlanda también tiene relaciones comerciales y económicas estrechas, como con el Reino Unido, sobre todo por la fuerte concentración de las importaciones de bienes irlandeses de dicho país (que alcanzan el 28 % del total, exportaciones solo el 12%) y su dependencia logística de la Gran Bretaña (GB) para acceder al continente europeo. Estas relaciones con el RU se han deteriorado de manera significativa con el BREXIT, a partir de 2021. Una complicación adicional se deriva del hecho de que Irlanda del Norte (IN), una parte del RU, permanece en la unión aduanera UE y está excluida de los nuevos procedimientos que las empresas deben cumplir para comerciar bienes entre IN y la república de Irlanda. El comercio de bienes entre la GB e IN, se rige pues por las mismas reglas que el comercio entre la GB y la República de Irlanda, si los bienes que entran o salen de la GB no tienen por destino final IN, es decir, para aquellos bienes que no exista la garantía de que el importador-consumidor final es residente en IN. Si se garantiza que los bienes no salen de IN, sería un comercio intra-RU, pero esto va a ser muy difícil de controlar, y casi todos los bienes serán “good at risk of subsequently moving to the republic”.

Los bienes que se comercien entre la GB e IN, sí estarán sometidos a controles aduaneros y comprobaciones en los puertos de entrada y salida de IN (tarea técnicamente muy compleja, a llevar a cabo conjuntamente por las autoridades del RU y la Comisión Europea). Desde Dublín se controlará que los productos con riesgo de ser derivados a la república, y que iban destinados a IN, no se distribuyan en Irlanda (es decir, que entren por esta vía en la UE, y eventualmente puedan llegar a España o Francia por ferry). Se trata, así, de evitar cualquier control que necesite restablecer la frontera entre IN y la república de Irlanda (y preservar el acuerdo político del Viernes Santo). Este es un acuerdo provisional por cuatro años (ver protocolo de Irlanda en el Acuerdo de Salida), después, puede pasar cualquier cosa. Este es un ejemplo más de las incertidumbres futuras del BREXIT, en especial, si las relaciones políticas entre el RU y la UE o con Irlanda se deterioran.

Estas comprobaciones y controles de los movimientos de mercancías irlandesas en tránsito por la GB y por IN, supondrán un incremento de costes de transporte relevante para los exportadores e importadores. Ya en el puerto de Dublín ha habido problemas, con el cumplimiento de los trámites administrativos en frontera. Las autoridades del RU ya han indicado que no tienen intención de crear una línea aduanera especial en frontera para las mercancías de la isla de Irlanda con destino a la UE, y de la UE a la isla de Irlanda (nótese que, durante al menos cuatro

años, la isla de Irlanda es parte de la una unión aduanera de la UE).A partir de 2021 el incremento del coste relativo del transporte de bienes en el comercio entre Irlanda y la UE a través de la GB, es inevitable, en todo caso. La cuestión es si este incremento de costes (incluidos los que se derivan de la incertidumbre regulatoria futura en aduana) hará competitivas líneas de transporte, con el continente, alternativas a las del mar de Irlanda-canal de la Mancha. El incremento en el transporte aéreo de manera significativa queda descartado por sus altos costes.

Sin embargo, los costes de transporte a través de las conexiones marítimas directas entre la isla de Irlanda y el continente (Francia, España) sí pueden pasar a ser competitivos, al menos en determinados productos. A esto habría que añadir la conveniencia de una estrategia de autonomía logística de Irlanda en el comercio directo con el continente a medio plazo, pues el acuerdo del BREXIT no está exento de incertidumbres futuras sobre los comportamientos del RU.No hay un estudio exhaustivo sobre esta vía de transporte alternativo al túnel del canal de la Mancha, incluido las inconveniencias de las condiciones marítimas de navegación, pero la autoridad del puerto de Rosslare tiene planeado acometer inversiones importantes para atraer este tráfico marítimo entre la isla y el continente, en base a una constatación, actual y futura, de un incremento significativo de la demanda. Desde Dublín también habrá conexiones marítimas con Chesbourg.

En la Oficina Económica y Comercial de España en Dublín es conocido el interés de exportadores españoles, desde hace años, sobre estas conexiones marítimas directas entre el norte de España y la Isla de Irlanda. Con el BREXIT, aunque de momento no se hayan introducido aranceles, el interés por esta conexión directa se ha incrementado. Esta conexión aproxima físicamente a España con la isla, dos territorios parte de la unión aduanera de la UE, y ahorraría el coste de los trámites administrativos de tránsito por la GB y la incertidumbre que puedan presentar disputas futuras entre el RU y la UE, que pueden endurecer los trámites en frontera, e incluso el establecimiento de aranceles (que abaratarían el coste relativo de las conexiones directas Irlanda-continente). La isla de Irlanda tiene una población de 6,8 millones de habitantes (5 millones la República y 1,8 millones Irlanda del Norte). España, Portugal suman casi 60 millones (poco menos que Francia o Italia).

Ya hay líneas marítimas entre el puerto de Rosslare y Chesbourg (puerto más cercano en Francia) que están incrementando su capacidad logística. Próximamente la línea entre Cork y Santander, operativa desde 2018, se suprimirá y pasará también a operar entre Rosslare y Bilbao. Esta última línea, de Britany Ferries, canalizaría el comercio de bienes entre la isla de Irlanda y la península Ibérica (España y Portugal). En el mes de enero de 2021, varias noticias en los medios de comunicación de Irlanda han puesto de manifiesto como en el año 2020 los servicios de transporte marítimo entre Rosslare y Chesburg se han más que cuadruplicado, mientras que el transporte entre Irlanda y la GB, a través del mar de Irlanda, se ha reducido en un 60% en dicho año. Cork y Rosslare compiten para abrir nuevas rutas marítimas con el continente, y no solo con Francia o España.

Irlanda es miembro de pleno derecho de la Unión Europea desde 1973 y como tal participa plenamente de la Política Comercial Común. El Brexit es una perturbación negativa para Irlanda, en cualquier caso. Las incertidumbres sobre la puesta en práctica del Protocolo de Irlanda del Norte son grandes.

Irlanda es miembro del FMI, Grupo Banco Mundial y de Banco Asiático de Desarrollo, pero no del Banco Interamericano de Desarrollo y del Banco Africano de Desarrollo.

Al ser Irlanda un país de la UE, participa en la política comercial común. En la OMC, esto significa que la Comisión Europea habla con una sola voz y negocia en nombre de los 27 países miembros.

Irlanda ocupará una silla en el Consejo de Seguridad de Naciones Unidas en el período 2021-2022. Es significativo, sin embargo, el hecho de que Irlanda no es país miembro ni del Banco

Interamericano de Desarrollo (BID), ni del Banco Africano de Desarrollo (BAD). su interés estratégico se orienta más hacia Asia y, sobre todo, USA, Canadá y Australia (países de destino de la diáspora irlandesa de mediados del siglo XIX, como resultado de la "gran hambruna de la patata", entre 1845 y 1849, que asoló la isla de Irlanda.

En todo caso, Irlanda no es autónoma en la negociación de acuerdos comerciales con terceros países, al ser miembro de la UE-27.

En resumen, Irlanda es miembro de la mayoría de los organismos económicos, comerciales y financieros internacionales, e incluso en organismos regionales, en Europa (UE) y Asia.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 ESTRUCTURA Y EVOLUCIÓN RECIENTE DE LA ECONOMÍA

Por el lado de la demanda, los agregados macroeconómicos de gasto muestran una evolución estable del consumo privado, el consumo público, variación de existencias y las exportaciones de bienes y servicios, con tasas de variación anual positivas y moderadas. Sin embargo, las tasas de variación de la Formación bruta de capital (FBK) y las importaciones de bienes y servicios, son muy altas y variables. Por otra parte, la demanda agregada de consumo interior, que en un país normal representaría en torno al 60%/70% del PIB, en Irlanda es mucho menor, entre el 47% de 2016 y el 41% de 2019, aunque el consumo agregado representa entre el 58% y el 54% de la RNB. Esto es un reflejo de la importancia del volumen de actividad de las empresas multinacionales (EM), que son residentes pero no nacionales irlandesas.

El desproporcionado efecto de la actividad de las EM en la economía irlandesa se aprecia también en unas tasas de variación anuales altas y variables de la FBK y de las importaciones de bienes y servicios, aunque coinciden las tasas muy altas de variación de estas dos variables en los mismos años (la FBK suma al PIB y las importaciones restan). El peso relativo de la FBK sobre el PIB también es desproporcionado respecto a un país normal (casi iguala, y en 2019 supera, el peso del consumo interno)., y esto se debe, de nuevo, a la actividad de las EM. También se debe a las EM las altas y bajas tasas de variación de las importaciones de bienes y servicios. Como se ve en el cuadro la evolución de las importaciones ha compensado la evolución de las inversiones extranjeras (y su contribución en la variación de la FBK). Como se señala en la nota al cuadro 1, una parte muy importantes de las importaciones de bienes de Irlanda no cruzan físicamente la frontera irlandesa, pero necesitan ser contabilizadas en los agregados macroeconómicos que conforman el PIB. La evolución de las exportaciones de bienes y servicios es menos variable, pero también hay un montante importante de exportaciones de bienes atribuidas en las EM residentes que no salen físicamente de Irlanda (lo que se llamará contract manufacturing cuando se analice más adelante la balanza comercial de bienes).

Por último, si se ajusta el PIB por las rentas de factores nacionales obtenidas en el exterior y por las rentas de factores extranjeros obtenidas en Irlanda, de nuevo, la actividad de las EM determina un saldo negativo neto muy importante, de entre 50 y 80 mil millones de euros, como retribución a los factores de producción extranjeros en Irlanda (rentas de inversión directa y en cartera, casi en su totalidad). Como resultado, en Irlanda, su RNB representaba sólo entre un 82% del PIB, en 2016, y un 77% en 2019, mientras que en España, y en otros países este porcentaje está en torno al 100%. Esta discrepancia entre la generación de gasto, renta (y producción) entre los nacionales y extranjeros en la economía irlandesa ha ido en aumento, como se ve en los últimos años, a favor de la producción, renta y gasto por las empresas extranjeras, tendencia que se ha acentuado en 2020, año en que la actividad de la EM ha sido determinante en reducir la caída estimada del PIB real en torno solo al -2,4%. Sin embargo, la producción nacional y la renta nacional se estima que hayan caído más bruscamente, con una caída de la demanda interna ajustada (por las operaciones de las EM que no afectan a la economía real irlandesa en la FBK) del -6,5%.

La CSO y el ESRI, creen que el PIB, aprox. 350 m.m. de euros en 2019, como denominador en

los porcentajes respecto al PIB de variables macro-económicas como el déficit público, deuda pública, y numerador en el producto per cápita, dan unos valores distorsionados de esos ratios en comparación con otros países de la UE, incluso con una población semejante a la de Irlanda. En efecto, ese valor no representa bien la actividad económica real dentro de las fronteras de Irlanda, sobrevalora la producción y renta de la economía irlandesa. Así, en primer lugar, es más cercana a la realidad económica la producción o renta nacional. Pero además, al PNB o a la RNB, se le hace un ajuste por la depreciación del stock de capital, para obtener valores netos. El stock de capital de la economía irlandesa está muy incrementado por el traslado a Irlanda del valor en balance la Propiedad Intelectual (PI) de las EM que se cuando se relocalizan en Irlanda. Este fenómeno en 2020 se habrá incrementado ya que el PIB ha crecido en un 3,5% debido a la producción y exportaciones netas de las multinacionales en Irlanda, que no se han visto afectadas por la crisis del covid-19.

Así en un cálculo de ESRI para 2018, en *Quarterly Economic Commentary, Autumn 2020*, que parte de un PIB de 324 m.m. de euros, se que da en un PNN de 150 m.m., después de sustraer al PIB a precios de mercado 21 m.m. de impuestos indirectos y 80 m.m. por depreciación (obteniendo el PIN a precios de los factores) y sustrayendo al este PIN otros 83,5 m.m. por rentas en forma de beneficios de las EM, y añadiendo casi 8 m.m. de euros de ingresos por el impuesto de sociedades. Los beneficios de estas EM escasamente repercuten en la economía irlandesa, aunque se calcula que representan el 80% de la recaudación total por el impuesto de sociedades en Irlanda. De manera que un valor del PIB 324 m.m. pasa a ser 150 m.m. de PNN. La diferencia en otros países entre estas dos magnitudes es mucho menor. El ajuste por depreciación es muy alto y se debe a que las EM han relocalizado sus balances en Irlanda que tienen en su activos valores muy altos de PI. Depreciación de uso de capital PI se elimina para obtener el PNN.

Se entiende así que el numerador de la renta por habitante deba ser no el PIB (que incluye partidas enormes por depreciación y por rentas de factores extranjeros en Irlanda) sino una medida de PNN o Renta nacional neta (GNI), que, por ejemplo, en 2018 era la mitad del valor del PIB aproximadamente. Sin esta actividad de las EM, que empieza a ser notoria a principio de la década del 2000, y que se incrementa a partir de 2015 con la relocalización en Irlanda de pocas pero muy importantes empresas tecnológicas que aportan su balance de capital y rendimiento de la propiedad intelectual, la diferencia entre el PIB y el PNN se incrementa (Ver: *Understanding recent trends in the Irish Economy*, John Fitzgerald, *Autumn Quarterly Economic Commentary*, ESRI). En una economía pequeña y abierta como la irlandesa, la renta de los factores internacionales en este país son muy altas, derivadas de movimientos de inversión y/o de establecimiento de EM. En los últimos 20 años la interpretación de los agregados macro y la balanza de pagos, sobre todo la cuenta financiera ha sido muy difícil de interpretar.

Por el lado de la oferta de la economía, hay que destacar una estructura del Valor Añadido Bruto (VAB) en la que el sector servicios alcanzó el 60% del total de la economía en 2019, el sector industrial casi el 36%, la construcción casi el 3% y el sector primario el 1,2%. Observando la evolución reciente de los últimos años se constata una pérdida de peso relativo del sector industrial, especialmente del manufacturero (caída en 2 puntos porcentuales desde 2016), en favor del sector servicios, que gana esos dos puntos en su peso relativo. Y ello a pesar de la pujanza creciente del subsector farmacéutico.

Esta mayor importancia en la economía del sector servicios, se debe, sobre todo, a la pujanza en la actividad de las EM de servicios instaladas en Irlanda, en especial, desde 2015, con los servicios relacionados con las tecnologías de la información y comunicación (TIC). En efecto, el VAB de este sub-sector ha pasado de representar el 9,5% del VAB total de la economía en 2016, al casi el 15% en 2019, 5 puntos de incremento y un valor de cerca de 50 m.m. de euros generados (el doble que en 2016). Los servicios financieros y de seguros, han perdido 0,5 puntos, al pasar del 6,6% al 6,1%, en el período indicado.

En la **actualización del Programa de Estabilidad** (Stability Program Update, Department of Finance, April 2021) el gobierno irlandés estima un crecimiento del PIB real para este año del 4,5%, y un crecimiento de la Renta Nacional Bruta real ajustada por la actividades de las EM (GNI*) del 2,5%. El crecimiento y un crecimiento de la **Demanda Interna Modificada** (por las actividades de las EM) del 2,6% para 2021, después de una contracción del -5,4% en 2020, respecto a 2019. Estos datos sobre la actividad económica de la economía irlandesa autóctona,

son considerados por las autoridades irlandesas como más representativos de la marcha de su economía, y eliminan las distorsiones en los agregados macroeconómicos de las actividades y operaciones de las EM, a menudo impredecibles y con escaso impacto sobre las condiciones económicas domésticas. Según lo indicado en 2020, la recesión económica en Irlanda debe medirse por una caída de su GNI* real del -4,2% respecto a 2019 y por una caída de la DIM del -5,4%.

Las últimas estimaciones de la Oficina central de estadísticas CSO, Quarterly National Accounts Q4 2020, a 5 de marzo de 2021, indican **un incremento del PIB real irlandés en 2020 del 3,4%**, respecto a 2019. Sin embargo, **la Demanda Interna Modificada (por la actividad de las EM) habría caído en un 5,4%** en 2020. En 2020, el consumo privado, la inversión privada y las importaciones, se redujeron drásticamente respecto a 2019. Se incrementó el consumo público y las exportaciones. Así, las exportaciones netas ha sido la variable que ha determinado el crecimiento positivo del PIB, aunque estas exportaciones no suponen necesariamente una mayor actividad económica doméstica, como es sabido. El ESRI, instituto de análisis económico dependiente del Ministerio de Finanzas, estima **un crecimiento del PIB real del 4,4% para 2021**, basado en la recuperación del consumo y la inversión privada. Las exportaciones netas seguirán añadiendo al crecimiento, si bien con una recuperación de las importaciones (ESRI, "Quarterly Economic Commentary, marzo 2021).

En 2020 se produjo una contracción del 16,7% del sector de la Distribución, Transportes y Hoteles y Restaurantes, motivado por los cierres a causa del covid-19. De modo que el crecimiento en 2020 tiene su origen en el tirón de las exportaciones netas de la economía, señal evidente de la dualidad, sector extranjero-sector autóctono, de la economía irlandesa. En efecto las exportaciones de medicamentos, aparatos médicos y servicios informáticos y de comunicaciones, fueron los responsables de un incremento de las exportaciones del 6% respecto a 2019, mientras que las importaciones de bienes y servicios se contrajo en un 11%. Así, el sector multinacional de la economía creció en un 18% en 2020, mientras que el sector autóctono se contrajo en el 9,5%. Hay que tener en cuenta que el peso relativo de las empresas multinacionales en el valor añadido bruto total de Irlanda alcanzó en 2020 el 45% del total. Para 2021 la CSO estima un crecimiento del 3%, si se abre la economía en el segundo semestre.

En el caso de Irlanda la mayor incertidumbre a la hora de hacer predicciones sobre el PIB y la balanza de pagos, procede de las **actividades/operaciones, imprevisibles, de las EM**. Desde 2015, la Renta Nacional Bruta de Irlanda, a penas llega al 80% del PIB de cada año, mientras que en el resto de países de la UE, grandes o pequeños, está en torno al 100%.

La **tasa de inflación**, medida por la variación del IPC armonizado, ha sido del -0,5% para 2020, y se espera un repunte hasta el 1,1% para 2021, según los datos del Programa de estabilidad mencionado. Las tasas medias de inflación anuales de los tres últimos años fueron: +0,9% en 2019, +0,5% en 2018 y 0,4% en 2017.

La actualización del Programa de Estabilidad irlandés estima un superávit de la balanza comercial del 30,0% del PIB en 2020 y del 40,5% en 2021. Respecto a la **balanza por cuenta corriente**, las estimaciones son de superávits del 4,6% en 2020 y del 15,1% en 2021.

En el **mercado de trabajo** las autoridades informan de un impacto severo de la recesión a causa de la pandemia covid-19. en efecto estiman una tasa de paro covid del 16,3% en 2021, después de alcanzar al 18,7% de la población activa en 2020. Las tasas de paro correspondientes a la definición estándar de la OIT son del 7,2 % en 2020 y en torno al 6% en 2021.

Finalmente, por lo que se refiere a las **finanzas públicas**, sobre un PIB nominal para 2021 en el entorno de los 370 m.m. de euros, el déficit público volvería a estar cerca del 5% del PIB, como en 2020, es decir algo más de 18 m.m. de euros por año. Respecto a los niveles de deuda pública, la actualización de abril 2021 del Programa de Estabilidad irlandés, ofrece porcentajes sobre el PIB y sobre la RNB ajustada por las EM (GNI*). En el primer caso, el ratio de deuda alcanza el 59,5% en 2020 y el 62,2% en 2021. En porcentaje de la GNI* el 105,6% y el 11,8 %, respectivamente. Las autoridades irlandesas sí aceptan que tienen un problema de alto volumen de deuda pública, y están alerta de la posible disminución de ingresos fiscales por las actividades de las EM, pero creen que mientras los tipos de interés continúen bajos, por la compra de deuda del BCE, no hay problemas de sostenibilidad.

Las perspectivas de evolución. En el frente doméstico las autoridades irlandesas se están esforzando en reforzar su sistema sanitario para hacer frente a las necesidades a corto y medio plazo de la pandemia, en evitar una caída generalizada de rentas de personas físicas y empresas y en mantener el empleo con transferencias a empresarios y empleados. El gobierno reconoce que la crisis actual tendrá efectos permanentes sobre la economía, destruyendo determinados tipos de empresas y puestos de trabajo para siempre, y se trata de sostener la caída de estas rentas, y, sobre todo, de apoyar el desarrollo de nuevas actividades y empleos en empresas viables en el futuro. Las exportaciones de productos y servicios relacionados con el sector farmacéutico, de producción de instrumentos médicos y los servicios tecnológicos-informáticos han sostenido la actividad en 2020. Estos sectores son muy capital intensivos. Como resultado de la pandemia, el Program de Estabilidad irlandés estima un nivel de Demanda Interna anual hasta 2025 por debajo del tendencial, sin pandemia, de casi 4.000 millones de euros anuales. El nivel empleo previo a la pandemia no se recuperará hasta finales de 2023 y la tasa de paro no bajará hasta el 5% hasta 2025.

Los riesgos actuales que amenazan la evolución futura de la economía irlandesa son, además de la incertidumbre sobre la evolución a corto y medio plazo de la pandemia del covid-19, los siguientes:

1.-A partir de 2021 se ha consumado la **salida del Reino Unido de la UE**. Finalmente, el RU no puso en cuestión el Protocolo sobre Irlanda e Irlanda del Norte, parte integrante del Acuerdo de Salida. Irlanda es el país más perjudicado a corto plazo por el Brexit y se beneficiará con casi mil euros (un cuarto del total) del Fondo de Ajuste ante el Brexit acordado por la UE. Aunque se disipó el peligro de un comercio de bienes con aranceles, basado en las normas OMC, existen numerosas incertidumbres de cómo se gestionarán los controles en frontera del movimiento de mercancías entre Irlanda, Irlanda del Norte, Gran Bretaña y el continente europeo. Irlanda importó en 2020 algo más del 25% del total de bienes del Reino Unido y exporta a este país un 12% del total de sus exportaciones. La previsión es que habrá una importante desviación de comercio hacia el continente europeo. Sin embargo, respecto al comercio de servicios, el acuerdo del Brexit es bueno para Irlanda, la consolida como el único centro anglosajón para proveer servicios financieros y profesionales dentro de la UE.

2.-La **desglobalización creciente**, el desacuerdo sobre el futuro de la OMC, el incremento del proteccionismo económico y comercial, que perjudica de manera especial a un país pequeño y abierto. Irlanda es un país muy expuesto, también, a la ruptura de las cadenas de oferta globales. La pandemia no hace más que acentuar el fenómeno del re-shoring que afecta negativamente a Irlanda. El país se ha beneficiado enormemente de la expansión de las cadenas de valor globales (global value chains), ya que tiene una ventaja comparativa en la producción y exportación de bienes intensivos en know-how y tecnología.

3.-Un **acuerdo internacional en la OCDE sobre BEPS** (base erosion and profit shifting) y/o cambios en la normativa fiscal de los EE.UU. sobre el tratamiento de las rentas y beneficios en el exterior de sus empresas, que altere la actual ventaja comparativa de la localización de empresas multinacionales americanas en Irlanda. La publicación en abril de 2021 de las nuevas propuestas de la Administración Biden sobre fiscalidad internacional contenidas en el documento del Tesoro USA *"The Made in America Tax Plan"*, supondrían, si se aprueban por el congreso americano, un cambio significativo en el status de Irlanda como receptora de la inversión directa de las empresas multinacionales de los EE.UU. Sin embargo, la eliminación de la planificación fiscal "double Irish" en 2020 no parece haber tenido consecuencias reales, como tampoco parece estarlas teniendo la Tax Cuts and Jobs Act de los EE.UU. que se suponía que facilitaría, a partir de 2017, la repatriación de rentas generadas en el exterior por las multinacionales USA. Sigue pendiente el recurso de la Comisión Europea a la decisión del Tribunal General de la UE que no consideró como ayudas de estado del gobierno de Irlanda los 13 m.m. de euros que Apple se ahorró en impuestos por su localización en Irlanda. El nuevo Tax Plan del Tesoro USA, no solo propone un tipo impositivo mínimo del 21% en el impuesto de sociedades, aplicable en cada país, para las empresas USA que operan fuera del territorio americano, sino que apunta a la obligación de que dichas empresas tributen en la jurisdicción en la que operan en base a sus actividades en ellas, pudiendo darse el caso de que haya un acuerdo por el que se les obligue a publicar los impuestos que pagan en cada país de sus

operaciones. Un acuerdo sobre estas bases en la OCDE, parece ahora más cercano.

2.2 EL SECTOR EXTERIOR

2.2.1 COMERCIO EXTERIOR

Desde 2013 Irlanda ha registrado superávits por cuenta corriente hasta 2019 en donde se produjo un déficit del 11,3% del PIB (Statistical year Book 2020, CSO Ireland, octubre 2020). Para 2020 se prevé un superávit por cuenta corriente del orden del 5,7% del PIB (Economic forecast for Ireland, Comisión Europea, octubre 2020). A pesar de que la economía se ha contraído en la primera mitad del año debida a la crisis sanitaria del COVID-19, las exportaciones han crecido principalmente por el sector farmacéutico y de servicios.

Irlanda es una economía muy abierta al exterior y, por ello, muy dependiente de la coyuntura internacional (y en particular de la evolución económica de sus dos principales clientes: Estados Unidos y Reino Unido).

Principales socios comerciales: EXPORTACIONES E IMPORTACIONES irlandesa.

2019		2020	
PAÍS	Exports-Imports		Exports-Imports
EE. UU.	46.749 - 12.404	EE. UU.	47.166 - 10.743
Reino Unido	15.576 - 24.816	Bélgica	17.898 - 2.432
Bélgica	15.494 - 2.159	Reino Unido	14.452 - 23.527
Alemania	13.409 - 7.771	Alemania	17.377 - 7.329
Países Bajos	8.585 - 4086	Países Bajos	8.531 - 4.110
China	8.207 - 3.145	Suiza	3.216 - 3.598
Suiza	5.522 - 2044	Francia	5.078 - 9.528
Francia	5.322 - 12.149	China	9.812 - 3.766
Italia	3.893 - 1.315	Italia	4.604 - 1.724
Japón	2.766 - 661	Japón	2.745 - 730
España	2.342 - 1.396	España	2.430 - 1.611
EXPORT- IMPORTS	151.548 - 90.035	EXPORTS- IMPORTS	156.714 - 85.675

Datos en millones de euros. Fuente: EUROESTACOM. Informe: Análisis comercio exterior Europeo. Irlanda. Enero-diciembre 2020.

En relación con el año 2020 se observa que Irlanda mantenía un superávit comercial con todo el mundo, incrementado respecto a 2019, y que alcanza los 71 m.m. de euros el año pasado. Tiene un superávit de más de 35 m.m. de euros con los EE.UU, y con el resto de países también , excepto con el Reino Unido y Francia

Los capítulos TARIC más exportados en 2019 fueron *Productos farmacéuticos* y *Productos químicos orgánicos*, que suman entre ambos un 52,4% del total de las exportaciones (el 31,5% y el 20,9% respectivamente).

Los capítulos TARIC más importados en 2019 fueron *Aeronaves y vehículos espaciales* y *Máquinas y aparatos mecánicos*, que suman entre ambos un 33,8% del total de importaciones (22,6% y 10,9%, respectivamente).

2.2.2 BALANZA DE PAGOS

La información sobre el conjunto de las diferentes partidas de la balanza de pagos en Irlanda se publica anualmente en el *Statistical Yearbook of Ireland*, de la Oficina central de estadísticas (CSO). La última información disponible corresponde, dentro del último Yearbook publicado de 20 de octubre de 2020, a la sección International Accounts, donde se publican los datos

hasta 2019 incluido. La actividad de las empresas multinacionales residentes en Irlanda con los no residentes, distorsiona, enormemente, la interpretación de prácticamente todas las subbalanzas, tanto de la Balanza por cuenta corriente como de la Cuenta financiera (ver a este respecto, *The balance of Payments in Ireland*, Department of Finance, agosto 2019).

1.-Balanza comercial. Las exportaciones e importaciones de bienes que se contabilizan en la balanza de pagos y en las cuentas nacionales de Irlanda, suponen unos volúmenes mucho mayores que el movimiento de bienes en frontera. Esto es así, como ha explicado la CSO, por el alto volumen de compraventas llevados a cabo en el exterior por EM registradas en Irlanda, pero que nada tienen que ver con la economía real irlandesa. Los saldos positivos de la balanza comercial de bienes superan en cada año del período 2017-19, los 100 m.m. de euros.

2.-Balanza de servicios. Muestra un déficit en los últimos años. Las partidas más importantes corresponden a las exportaciones de servicios informáticos, derivados, en gran medida, de la presencia en Irlanda de las grandes compañías tecnológicas estadounidenses. Estos ingresos se compensan con los pagos por royalties y licencias, por un lado, y los pagos por investigación y desarrollo por otro. Estos pagos van dirigidos, en su mayor parte, a las propias subsidiarias de la EM radicadas en otros países y corresponden al pago por servicios de la propiedad intelectual. Los pagos derivados de la investigación y desarrollo, realizados en el exterior por cuenta de las EM de Irlanda, son una partida de los pagos por servicios empresariales. Estos últimos incluyen también, como ingresos, los servicios operacionales de leasing de aviones, en torno a 16 m.m. de euros en 2019, y, como pagos, otros servicios empresariales a empresas subsidiarias, diferentes a los anteriores, por montantes importantes, por ejemplo, casi 60 m.m. de euros en 2019.

Todo ello da lugar a unas cifras en 2019 de ingresos (221 m.m. de euros) y pagos (296 m.m. de euros) de servicios entre residentes y no residentes, que casi iguala las exportaciones de bienes (227 m.m. de euros) y casi triplica a las importaciones de bienes 108 m.m. de euros. El PIB del país son 350 m.m. de euros. Esto muestra una frenética actividad importadora y exportadora de bienes y servicios que suma más de 850 m.m. de euros, casi 2,5 veces el PIB, mostrando un grado de apertura de la economía irlandesa, sin par, para una población de casi 5 millones de personas.

3.-Balanza de rentas. Esta balanza muestra también un déficit importante, del orden de 80 m.m. de euros en 2019, derivado de los pagos por los rendimientos de las inversiones directas de las EM en beneficios y dividendos. Por lo que se refiere a los pagos netos por 15,6 m.m. de euros de los rendimientos por inversiones en cartera en 2019, 80,7 m.m. corresponden a pagos y 65,1 m.m. a ingresos (en Irlanda hay una industria de servicios de inversión muy importante). La balanza de rentas secundarias, remesas de emigrantes y transferencias corrientes, tiene un saldo anual negativo (salidas netas de remesas de emigrantes por encima de los 3.000 millones de euros, en cada uno de los últimos años).

4.-Balanza por cuenta corriente (BCC). El saldo de la BCC estimado por la CSO para 2020 en marzo de 2021, fue positivo por 16.900 millones de euros, un 4,5% del PIB. El saldo de la BCC en 2019 resultó ser de un déficit de 40 m.m. de euros, un 11,3% del PIB (este es también el porcentaje en los informes del FMI y la Comisión europea). Por el contrario, en 2018 la BCC mostró un superavit de casi 20 m.m. de euros, un 6,0 % del PIB; en 2017, 1.5 m.m., un 0,5% del PIB. Esta alternancia aleatoria de déficit y superavit, y, además, en cantidades importantes, se debe a la actividad, imprevisible, de las EM. Así, la BCC pierde toda su significación económica, apuntando a que sus saldos poco tienen que ver con la actividad económica subyacente de la economía irlandesa.

Por ello, las autoridades irlandesas calculan lo que llaman la **BCC modificada**, o ajustada por la actividad de las EM en Irlanda (este ajuste se realiza también con el PIB, la RNB y la demanda interna), en aras de que los datos macroeconómicos representen mejor la realidad de la economía irlandesa. Para intentar clarificar las cuentas se describen cuatro fenómenos que afectan a las transacciones entre residentes y no residentes (*The balance of payments in Ireland: two decades in EMU*, Department of Finance, August 2019):

a) En primer lugar, desde finales de la década del 2000, se domicilian en Irlanda las sedes de grandes compañías multinacionales. Ya que están registradas en Irlanda, son residentes en este

país a efectos de la contabilidad del PIB, PNB y RNB y de la balanza de pagos. En particular, los beneficios que estas EM obtienen por sus actividades a nivel mundial son entradas por la balanza de rentas de la BCC, son rentas de factores nacionales en el exterior. Sin embargo, esta actividad no origina un beneficio sustancial a la economía doméstica irlandesa. Estos beneficios se mantienen en Irlanda, pero no son propiedad de los nacionales irlandeses, y solo cuando se distribuyen dividendos a se produce una salida a través de la balanza de rentas. Como las EM son libres de decidir cuándo distribuyen dividendos, las distorsiones de un año a otro de la balanza de rentas, y por tanto de la BCC pueden ser importantes. Si se distribuyen dividendos en un año por cantidades importantes en base a los beneficios obtenidos y retenidos en años anteriores, ese año, la balanza de rentas, y por lo tanto la BCC, tendrá un déficit (pagos/salidas) muy alto, que no tiene nada que ver con la actividad económica del año en Irlanda.

Las entradas de beneficios incrementan la renta nacional bruta de un periodo de manera importante, aunque no es renta disponible para gastar en Irlanda. Por otra parte, casi la totalidad de los beneficios entran netos de impuestos, que se habrán pagado en el país de procedencia, con lo cual el Tesoro irlandés no obtiene ingresos, debido a los tratados que evitan la doble imposición. Así se incrementa la RNB sin generar ingresos fiscales

b)-En 2015 un número pequeño, pero cuantitativamente muy importante de EM norteamericanas, trasladaron sus balances a Irlanda, con el resultado de un incremento extraordinario de los activos de propiedad intelectual (PI) registrados en Irlanda, en lugar de que estas EM compraran esos derechos de PI. Como consecuencia, el volumen de activos de capital subió en un 40%, de 760 m.m. euros a 1.060, en un solo año, algo sin precedentes. Este hecho, puramente contable, afectó a la FBCF y disparó el crecimiento del PIB, de manera puramente artificial, hasta un 25% en 2015, respecto a 2014. Solo a primeros de 2018 se hizo explícito que Apple fue responsable de gran parte de la distorsión en las cuentas nacionales y en la balanza de pagos de 2015.

c)-El sector de leasing de aviones en Irlanda acoge a EM que se dedican a esta actividad financiera. De hecho, en torno al 50% de esta actividad a nivel mundial la realizan EM registradas en Irlanda. Ya que el volumen de euros en estas operaciones es muy grande, el impacto en una economía pequeña como la irlandesa, distorsiona la contabilidad de la balanza de bienes y servicios. De hecho, el Ministerio de Finanzas estima que en el período 2008-18, suponen una media anual del 7% del total de exportaciones de servicios. Ya que la EM irlandesa es propietaria de los aviones que compran, son importaciones, y se incluyen en el stock de capital de Irlanda, aunque estos no han cruzado físicamente sus fronteras. Por otra parte, estos activos están sometidos a depreciaciones importantes. Esta actividad es un sector muy capital intensiva y solo deja en Irlanda los impuestos que pagan sus empleados, que son pocos.

d)-El “contract manufacturing” es una forma de externalización de actividad productiva por las EM irlandesas a otras empresas no residentes. Sin embargo, los derechos de PI se mantienen como propiedad de la EM, así la empresa subcontratada no es propietaria en ningún momento de lo que produce, es un servicio de producción para la EM irlandesa. Cuando los productos se venden fuera de Irlanda, la EM irlandesa es quien vende y se contabiliza como exportaciones irlandesas. Este fenómeno infla las exportaciones de bienes finales, y las importaciones de productos intermedios, y afecta al cálculo del PIB. Sin embargo, toda esta actividad no tiene prácticamente ninguna repercusión sobre la economía real irlandesa, pues no genera empleo aquí. Este fenómeno comenzó a tener una importancia cuantitativa a partir de 2015 cuando pasaron a domiciliarse en Irlanda un número pequeño, pero muy importante en tamaño, de EM cuyo activo principal es la PI.

En resumen: el valor de las transacciones de la BCC, del PIB y de la RNB se han visto aumentadas en los años recientes por los beneficios de las rentas de la PI de las EM que se localizaron en Irlanda, aunque de ello no se benefician los nacionales residentes, y por la factura de la depreciación asociada con activos propiedad de extranjeros, que se incluyen en el stock de capital irlandés (que pagan los no residentes).

Así, de la BCC habría que restar las rentas por beneficios de las EM que se instalan en Irlanda, la depreciación sobre las importaciones de servicios por investigación y desarrollo (pagos por la EM irlandesa a empresas no residentes para que investiguen a favor de la EM de aquí (diferente de los pagos por patentes, copyrights, royalties...), la depreciación del activo PI y la

depreciación de los aviones comprados, propiedad de las EM de leasing de Irlanda. Estas partidas sobreestiman el saldo de la BCC. Por el contrario, la BCC está subestimada (hay que añadir) por la importación (neta) de aviones de las empresas de leasing, la importación (neta) de servicios de I&D derivados de la PI y los servicios de I&D importados. Así se obtiene la BCC modificada.

Así se explica las oscilaciones tan bruscas de los saldos de la CAB de 2017 a 2019. Las alteraciones vienen de 2015, y así se pasó de un +4% de superávit en 2015 a un déficit de -4% en 2016, casi el equilibrio en 2017, a un superávit del 6% en 2018 y a un déficit del 11,3% del PIB en 2019. El problema es que la BCC que estimaba el documento del Ministerio de Finanzas de agosto de 2019, calculaba un superávit de la BCC para 2018 de más del 10% del PIB, en la contabilización según las reglas del 6º manual de elaboración de la balanza de pagos del FMI, cuando el dato oficial hoy es del 6,% (el déficit de la BCC modificada sobre la RNB modificada, según la metodología descrita calculaba un superávit cercano al 4% anual de la RNB modificada en cada año entre 2015 y 2017 y un 6,5% en 2018).

5.- La cuenta de capital (CK) es más consistente en su evolución, indicado unas salidas netas de capitales importantes derivadas de la depreciación del capital fijo propiedad de las EM; estas variaciones del stock de capital, no son variaciones de activos financieros, no generan pasivos. Según el manual del FMI la cuenta de capital debe contabilizar solo transferencias de capital. Al ser transferencias, a una salida de capital (por ejemplo, condonación de deuda externa) no corresponde la generación de un pasivo, es financiación unilateral a no residentes. Las transferencias de capital, que recibe Irlanda de los fondos estructurales de la UE, son entradas de capital que se registran en esta cuenta. Pero el grueso de saldos negativos tan importantes, de entre 25 m.m. a más de 50 m.m. de euros, en los últimos tres años, corresponden a salidas (pagos) de capital netas derivadas de la depreciación del valor de los activos fijos (bienes y derechos que permanecen en el país en varios períodos y que mantienen su valor sin monetizarlos) propiedad de no residentes. Normalmente las transacciones por cuenta de capital (en la definición del FMI) son pequeñas. Este no es el caso de Irlanda por la presencia de las EM. El signo negativo indica, que las demás partidas constantes, se incrementa la posición acreedora del país.

6.- Cuenta financiera (CF). No hay una fuente estadística en Irlanda que presente de manera coherente un documento completo de la balanza de pagos del país. Es decir, un documento bajo las reglas contables de la partida doble, y por lo tanto en equilibrio, que muestre que el saldo de la balanza por cuenta corriente (BCC) es igual a la suma de los saldos de la cuenta de Capital (CK) y de la Cuenta Financiera (CF). Se ha analizado ahora la CF de 2019 con datos de principios del año 2020, ya que el Yearbook de octubre de 2020, de la CSO, no ofrece un documento completo de la balanza de pagos de 2019 y años anteriores. Esto se debe, por supuesto, a la dificultad de contabilizar la impredecible actividad con no residentes de las EM registradas en Irlanda, y a los desfases temporales con los que las autoridades irlandesas conocen e interpretan esas transacciones financieras.

Lo primero a notar es que no hay patrones claros de entradas (ingresos-incrementos de pasivos) o salidas (pagos-incremento de activos) de capitales, ni de las variaciones correspondientes de activos y pasivos frente al exterior. Así, en la cuenta financiera hay saldos positivos y negativos que se alternan caprichosamente, en magnitudes muy elevadas. En 2019 los movimientos de inversión directa hacia Irlanda determinaron un incremento de pasivos netos de Irlanda frente al exterior por 66,4 m.m. de euros. Las inversiones en cartera en Irlanda incrementaron los pasivos brutos de Irlanda en 304 m.m. (entradas de capital-ingresos), pero las salidas, por este concepto, llegaron a 341 m.m. euros, con un saldo positivo de 37 m.m. de euros. Sin embargo, en 2017, el saldo fue negativo por 55 m.m. de euros. Todos estos movimientos de capitales, incluidas las inversiones directas, son muy volátiles. No corresponden a un patrón, sino a las decisiones puntuales de las EM de EE.UU.

2.2.3 INVERSIÓN EXTRANJERA

La inversión extranjera directa acumulada en Irlanda, que alcanzaba a finales de 2019 los 1.025 m.m. de euros (algo menos de tres veces el valor de su PIB) procede, principalmente, de Estados Unidos en un 75%, como último inversor. Sin embargo, casi 400 m.m. de euros

procedían de centros offshore (dos tercios en Centro América y un tercio en Europa) y , donde tienen sus sedes las compañías multinacionales, sobre todo de EE.UU. Luxemburgo y Suiza, son también países de procedencia de la inversión en Irlanda de empresas localizadas allí, pero en cantidades muy inferiores.

Exceptuados los centros offshore y los dos países mencionados, la inversión viene directamente de EE.UU por un valor acumulado de algo más de 200 m.m. de euros hasta finales de 2019 (ado que casi 750 m.m. de euros de inversión provienen en última instancia de los EE.UU., se concluye que las empresas USA canalizan una inversión agregada en Irlanda de 550 m.m. de euros a través de centros offshore). El volumen de inversión acumulado por el Reino Unido en Irlanda alcanzaba los 41 m.m. de euros y el de Francia 22 m.m.; España 13, 4 m.m. euros. Toda esta información está extraída de "Foreign Direct Investment 2019", de la Central Statistics Office, CSO, publicada el 17-12-2020.

Casi un 40% por ciento de la inversión extranjera directa en Irlanda va destinada al sector de producción manufacturera (141 m.m. de euros en el sector farmacéutico), y el resto a los servicios (150 m.m. al sector de los servicios de información y comunicación y 212 m.m. a los servicios de intermediación financiera)

Según las estadísticas de la UNCTAD sobre inversiones extranjeras directas (Foreign Direct Investment in reporting countries) Irlanda ocupaba el 9º puesto mundial , como receptor de inversiones, en 2018 (último año con cifras disponibles) con un stock que alcanzaba los 909 miles de millones de dólares. España ocupaba el 15º puesto con 659 m.m. de dólares.

2.2.4 DEUDA EXTERNA

Una de las consecuencias de la existencia de un núcleo de EM en Irlanda que realizan operaciones financieras de gran tamaño con no residentes, de manera impredecible, es la dificultad de interpretar sus datos de endeudamiento neto internacional del país (net international investment position, NIIP). Del mismo modo que los flujos resultantes de los saldos de las cuentas públicas del gobierno incrementan o reducen el nivel de deuda pública del país, los flujos de los saldos de la BCC incrementan o reducen el volumen de pasivos netos frente al exterior, la deuda neta internacional.

En el año 2015 la NIIP llegó a representar el 200% del PIB, y desde 2014 hasta hoy se ha mantenido por encima del 150% del PIB, mientras que el nivel de referencia de la zona euro (procedimiento de desequilibrios excesivos) es del 35%, y en España en torno al 80%. Esos porcentajes indicarían un nivel de vulnerabilidad muy grande de la economía irlandesa a cambios del apetito por el riesgo de los inversores internacionales que han de financiar tan ingente endeudamiento neto exterior. El fuerte deterioro de la NIIP en 2015 se debe a relocalización en Irlanda de los balances de unas pocas, pero muy importantes, EM estadounidenses. Esto tiene por efecto la entrada de grandes cantidades de capital, en forma de activos de propiedad intelectual (PI), en unos casos, o del valor de los aviones para leasing, en otros. al stock de capital de Irlanda, pero que son pasivos para Irlanda. No se contabilizan como endeudamiento en la NIIP por que son transferencias de capital (CK) y no generan sus entradas un incremento de la posición deudora del país por que no son activos financieros que tienen contrapartida. Sin embargo, estas inversiones se financian con préstamos y créditos de las filiales del grupo de la EM irlandesa, y estos son pasivos, de las EM en Irlanda, que sí se incluyen en el endeudamiento neto del país. Son pasivos de las EM, pero no de los nacionales irlandeses.

Además de estas EM no financieras, el sector público y privado irlandés también son deudores netos frente al exterior. Los bonos públicos irlandeses emitidos por la Agencia del Tesoro son comprados en su mayoría por no residentes; el endeudamiento público internacional llegó a altos niveles con el rescate de la economía irlandesa financiado por la UE, el FMI, y los préstamos bilaterales recibidos del Reino Unido, Suecia y Dinamarca. Con la devolución de estos préstamos y el ajuste de las finanzas públicas, después de 2014, la posición neta de endeudamiento del sector público se ha reducido, también en gran parte por el incremento del PIB, denominador para hallar el porcentaje del valor nominal de su endeudamiento, nacional e internacional.

Finalmente, el hecho de que Irlanda es un centro destacado en la provisión de servicios financieros internacionales de inversión (IFSC, International Financial Services Center) complica

aún más la interpretación de la Cuenta financiera de inversiones en cartera y otras inversiones financieras, como derivados, etc. y, por lo tanto, de la NIIP. El valor de los activos financieros en cuestión es ingente: posición neta deudora de esta actividad fué a finales de 2018 (en estimación del Ministerio de finanzas) de 154 m.m. de euros, con entradas y salidas de activos del orden de 4.000 m.m de euros en cada dirección. De nuevo, la labor de intermediación internacional del IFSC tiene muy poca repercusión en la economía real irlandesa, más allá del número relativamente pequeños de empleos que genera. Los propietarios finales de estas instituciones de intermediación financiera son no irlandeses. En conclusión no es posible determinar el NIP ajustado por la actividad de las Empresas extranjeras que operan en Irlanda en los diferentes sectores, incluyendo el financiero. El Ministerio de Finanzas en el documento citado estima como plausible un endeudamiento neto nacional (excluidas las operaciones de las empresas extranjeras) con los no residentes en el entorno del 80% de la RNB modificada (ajustada por las EM, GNI*).

2.3 RELACIONES BILATERALES

2.3.1 RELACIONES COMERCIALES BILATERALES

En 2020 las exportaciones españolas a Irlanda alcanzaron los 1.611,3 millones de euros (lo que supone un aumento del 15,4% respecto al año anterior) y las importaciones de España procedentes de Irlanda alcanzaron los 2,430,5 millones de euros (lo que supone un incremento del 3,8%), resultando un saldo comercial a favor de Irlanda de 819,2 millones de euros.

Exportaciones de España a Irlanda (millones de euros):

2020	2019	2018	2017
1.611,3	1.396,5	1.385,4	1.242,3

Importaciones de España procedentes de Irlanda (millones de euros):

2020	2019	2018	2017
2.430,5	2.341,1	2.488,5	2.506,9

Datos en millones de euros. Fuente: EUROESTACOM. Última consulta: 4.3-2021.

Los principales productos de la exportación española a Irlanda en 2020 (según ranking de productos TARIC) fueron: los productos farmacéuticos (590 mill. euros), los productos químicos orgánicos (85 mill.), combustibles y aceites minerales (60 mill.), legumbres y hortalizas (55 mill.), frutas, frutos secos, conservas (52 mill.), bebidas de todo tipo /40 mill.).

Los principales productos de la importación española desde Irlanda en 2020 (según ranking de productos TARIC) fueron: los productos farmacéuticos (493 mill.euros), otros productos químicos (330 mill.), aceites esenciales, perfumería (301 mill), productos químicos orgánicos (204 mill.) y pescados (50 mill), leche y lácteos (45 mill.) y carnes (37 mill.).

En el comercio bilateral de servicios entre España e Irlanda, la balanza es favorable a Irlanda. Las cifras para 2017, 2018 y 2019 son las siguientes (en millones de euros).

Comercio bilateral de servicios	2017	2018	2019
Importaciones españolas de Irlanda	3.643	4.059	4.497
Exportaciones españolas a Irlanda	2.412	2.546	2.742
Saldo neto a favor de Irlanda (déficit para España)	1.231	1.512	1.754

Fuente: CSO, *2019 International Trade in Services*, pag.4; publicado 19-11-20

Durante **2019**, los servicios con mayor peso en las exportaciones de Irlanda a España (pagos por

parte de España) fueron: los servicios informáticos (1.818 millones de euros), los servicios empresariales (1.084 millones), los servicios de transporte (465 millones), los servicios operativos de leasing (414 millones), y los servicios financieros (208 millones) y de seguros (191 millones).

Los servicios con mayor peso en las importaciones de Irlanda a España en **2019** (ingresos para España) fueron : los servicios de turismo y viajes (1.327 millones de euros), los servicios empresariales (846 millones), los servicios relacionados con el comercio (368 millones) y los servicios de seguros (137 millones).

2.3.2 INVERSIÓN BILATERAL

En 2018, último dato disponible, el stock de la inversión española en Irlanda ascendía a 10.646,4 millones de euros, en 94 empresas con un total de 3.384 trabajadores; y el de la inversión irlandesa en España se situaba en los 2.663,0 millones de euros, en 79 empresas con un total de 7.792 trabajadores. En 2018 Irlanda ocupó el puesto número 11 por posición inversora de España en el exterior; y el puesto número 22 por posición inversora en España.

De España en Irlanda

En 2020 el flujo de inversión española en Irlanda alcanzó los 33,2 millones de euros, frente a 267, 4 millones en 2019 y los 818,1 millones en 2018. En 2020 los sectores de destino de nuestras inversiones en Irlanda fueron el suministro de energía, la industria de la alimentación, los servicios financieros y la programación y actividades informáticas. En 2019, los principales sectores fueron: las telecomunicaciones, la industria de la alimentación, el suministro de energía y los servicios financieros, industria maderera y corcho, programación y actividades informáticas.

La posición acumulada de la inversión total de España en Irlanda ascendía a finales de 2018 (último dato disponible) a 10.665 millones de euros, después de alcanzar el pico en 2015 con 13.946 millones. Los principales sectores de destino de esta inversión acumulada son: los servicios financieros (exceptuados los seguros y fondos de pensiones) que representan el 72% de la inversión española en Irlanda, seguido de las actividades de almacenamiento y anexas con el 14 %. A continuación siguen los servicios de seguros y fondos de pensiones, casi el 4%, comercio, 3,3%, y actividades de construcción 2,2% y energía 1,6%.

De Irlanda en España

Los flujos de inversión bruta en 2020 de la inversión irlandesa en España alcanzaron solo los 31,8 millones de euros, frente a los 245, 6 de 2019, o los 396,1 millones de 2018. En 2020 los sectores destino de nuestra inversión en Irlanda fueron la fabricación de productos minerales no metálicos, las actividades inmobiliarias y la fabricación de productos de caucho y plásticos. En 2019, los principales sectores de destino fueron la actividad inmobiliaria, la fabricación de productos metálicos y los servicios financieros (excluidos los seguros y fondos de pensiones).

La posición acumulada inversora total de Irlanda en España a finales de 2018 (último dato disponible ,S.E. Comercio) alcanzó los 2.661 millones de euros, representando Irlanda el 22º país del mundo inversor en España.

3 ESTABLECERSE EN EL PAIS

3.1 EL MERCADO

Irlanda es un país pequeño, de aproximadamente 5 millones de habitantes, con una elevada renta per cápita y con la tasa de crecimiento más elevada de la UE en los últimos

años. Asimismo, el país cuenta con un beneficioso impuesto de sociedades y se trata del único país de la UE de habla inglesa, convirtiéndose así en una localización privilegiada para un gran número de compañías que han decidido instalar en Irlanda su sede. El principal centro económico del país es Dublín, la capital y ciudad más habitada, con una región metropolitana de más de millón y medio de habitantes, donde se concentran las principales empresas extranjeras. La segunda ciudad del país es Cork, situada en el sur de la isla. Sin embargo, el gobierno tiene el objetivo de distribuir mejor la actividad económica por todo el territorio irlandés, pues las diferencias regionales son grandes, sobre todo con norte y oeste de la isla. Para ello está desarrollando un plan de infraestructuras de todo tipo que igualen el campo de juego entre los diferentes condados del país, Project Ireland 2040.

Irlanda es el país más perjudicado, a corto plazo, por el BREXIT, dados sus aún importantes vínculos comerciales, económicos y logísticos con el RU. Las autoridades estiman una caída significativa en las exportaciones a la GB, sobre todo de productos del sector primario, que habrán de encontrar mercado en el continente, y que reducirá a corto plazo el crecimiento de la economía. Afortunadamente estos sectores de exportación irlandeses son los menos afectados por la perturbación del covid-19. Mayor distorsión a corto plazo puede suponer la distorsión en las importaciones de bienes del RU, que alcanzan casi el 30% del total de importaciones irlandesas. El suministro de bienes a Irlanda desde otros países requerirá tiempo, sobre todo de inputs necesarios para la producción en Irlanda. Con el tiempo, el BREXIT supondrá una desviación de comercio de Irlanda hacia el continente y en detrimento de la GB. Un BREXIT duro, con imposición de aranceles en el marco general de comercio de la OMC, hubiera sido mucho peor, naturalmente.

Como resultado de lo anterior, Irlanda es el país más beneficiado del Fondo de Reserva de Ajuste al BREXIT de la UE, para paliar sus efectos negativos, con casi el 25% de los 4 m.m. euros que constituyen el fondo para desembolsos en 2021, a pesar de tener una población de sólo 5 millones de habitantes (a España se le han asignado 174 millones). Estos fondos van a financiar, en particular, gastos para asegurar el buen funcionamiento de los nuevos trámites en frontera, aduanas, controles fitosanitarios y de seguridad de los productos, régimen de autorizaciones y certificaciones de los productos e información y otros servicios a las empresas y ciudadanos sobre el nuevo régimen de comercio con el RU.

Aunque el BREXIT es malo para todos, desde el punto de vista comercial, pues ha reducido el tamaño del mercado común europeo, **la UE-27 se ha mantenido unida y fuerte hasta el final en la negociación, protegiendo su unión aduanera y mercado único**, y ha neutralizado el efecto llamada que la decisión del RU podría haber significado para otros Estados miembros. El BREXIT, probablemente, ha facilitado también la constitución del Fondo de Recuperación e Inversiones de la UE como respuesta comunitaria a la perturbación de la pandemia del covid-19, y reforzamiento del mercado interior de la UE-27. También en **pesca** el resultado final de la negociación es mejor del esperado para Irlanda. Respecto a la petición británica de reducir en un 80% en tres años la pesca de la UE-27, el acuerdo supondrá una reducción del 25% en cinco años y medio. Al final de este período, si no hay acuerdo con el RU, la UE puede establecer aranceles sobre las importaciones de pescado del RU. Aun así, Irlanda es un país de los más perjudicados por el BREXIT en relación con el sector pesquero, como lo demuestra el hecho de que recibirá del Fondo de Reserva mencionado 106,7 millones de euro; en términos per cápita, el mayor receptor después de Dinamarca.

Por último, el acuerdo final del BREXIT implica un acuerdo de libre comercio de bienes (sin aranceles), que no cubre el comercio de servicios. Respecto a los **servicios financieros** y otros servicios producidos por las empresas multinacionales en Irlanda, **el BREXIT consolida y mejora la posición competitiva del mercado de Irlanda como país puente entre la UE y el mundo anglosajón**. Las empresas financieras localizadas en el RU han perdido el pasaporte comunitario, y tampoco ha habido acuerdo sobre la definición de la equivalencia de las oportunidades competitivas entre el RU y la UE-27 en el comercio de estos servicios financieros, ya con presencia física o de manera transfronteriza. Esto está produciendo un éxodo de empresas financieras del RU a la UE-27, en el que Irlanda está bien posicionada como país receptor de algunas de ellas. Lo mismo sucede con los **servicios profesionales**, ya que de la negociación no se ha derivado que las cualificaciones profesionales británicas de abogados, ingenieros, médicos, arquitectos, y las empresas correspondientes, sean reconocidas

por la UE-27.

3.2 LA DISTRIBUCIÓN COMERCIAL

El sector minorista emplea a 285.000 personas en Irlanda, representando el 13% de la población activa, el 12% del PIB del país (30 mil millones de euros) y un ingreso de 7 mil millones de euros para el Estado. No obstante, la actual crisis sanitaria del COVID ha provocado que las ventas caigan un 5% en comparación con cifras del año anterior según el CSO (oficina central de estadísticas) y se hayan destruido 73.000 empleos en el sector. Alrededor de 38.000 empresas conforman este sector y sus actividades se pueden dividir en dos categorías principales: alimentación (supermercados, tiendas de conveniencia y tiendas de descuento) y no alimentación (moda, calzado, belleza, menaje de hogar, bricolaje, etc.).

El mercado minorista de alimentación en Irlanda se encuentra dominado por un pequeño número de cadenas. El líder de mercado es Dunnes Stores con una cuota de mercado del 22,1%. Le siguen SuperValu con un 18,5% de la cuota y Tesco con un 17%, esta última de capital británico. Por otro lado, al igual que en otros países de Europa, también en Irlanda las grandes cadenas de descuento han tenido un fuerte impacto desde su establecimiento, y poco a poco están ganando cuota de mercado a los tres principales competidores. Lidl alcanzó una cuota de mercado del 24,4% y Aldi un 12%.

El mercado minorista de moda está dominado por cadenas internacionales, principalmente de origen británico. Entre las que tienen presencia en Irlanda se encuentran: Grupo Arcadia (Top Shop, Miss Selfridge, Evans, Wallis y Dorothy Perkins) aunque a finales de 2020 el grupo entró en liquidación de sus negocios en Irlanda, Inditex (Zara, Massimo Dutti, Bershka, Stradivarius y Pull & Bear), Primark, H&M, Mango, River Island, Benetton, Next y TK Maxx. La empresa británica Debenhams entró en liquidación en abril de 2020 y en enero de 2021 su negocio digital ha sido adquirido por Boohoo. Respecto a cadenas de grandes almacenes, destaca el grupo Selfridges con los almacenes Brown Thomas y Arnotts, y la cadena británica Marks & Spencer.

El mercado minorista de bricolaje está controlado por la empresa irlandesa Grafton Group, a través de sus 37 tiendas minoristas Woodie's. La cadena británica B&Q que también cuenta con presencia en el país. Los principales actores dentro del sector minorista de la electrónica, son la británica DSG (que incluye a las cadenas PC World y Curry's), la australiana Harvey Norman, la británica Argos y DID Electrical. Esta última es la cadena irlandesa más grande, con 23 puntos de venta. El mercado minorista del mueble está actualmente dominado por tiendas independientes y grandes almacenes. Las ventas del segmento medio/bajo se realizan a través de las grandes cadenas y la venta por catálogo o comercio electrónico. En este segmento lideran empresas como Ikea, Argos y Homestore + more. En 2019 la cadena danesa Jysk entró al mercado con la apertura de 9 tiendas. Por otra parte, en el segmento alto del mercado la distribución se realiza a través de tiendas independientes, por lo general más especializadas.

Asimismo, se debe hacer referencia al comercio electrónico. En 2019 el comercio electrónico en Irlanda llegó a alcanzar los 4 mil millones de euros, siendo un 8% superior que el año anterior. Amazon sigue siendo el líder en el mercado seguido por Argos y Tesco. Los tres juntos suponen un 20% del total de ingresos del canal digital. Un 65% de los irlandeses han hecho al menos una compra online en 2019. Las compras que más se realizan on-line son moda (29%), productos electrónicos (24%), juguetes y bricolaje (20%), mueble y decoración (15%) y por último alimentación y productos de cuidado personal (12%). Con el impacto de la crisis sanitaria provocada por el COVID-19 y los confinamientos domiciliarios, se ha producido un incremento exponencial en la compra en línea. Según cifras del Banco Central de Irlanda, en noviembre de 2020 las transacciones con tarjeta de crédito y débito aumentaron en un 35% respecto al mismo periodo del año anterior. Fuentes de Revolut indican que el consumo digital de videojuegos, aplicaciones y contenido digital fue un 147% superior en diciembre de 2020 en comparación con el mismo periodo de 2019. En relación con la red de distribución y logística del país, cabe mencionar que el sistema de infraestructuras es, en general, bastante deficiente. Por otro lado, el alto coste de los locales conduce a que los almacenes sean en general de pequeño tamaño para no almacenar demasiado stock (suministro "just-in-time").

3.3 CONTRATACIÓN PÚBLICA

Para licitaciones vigentes a partir del 18 de abril de 2016 con la Administración Pública irlandesa son de aplicación los reglamentos S.I. No. 284 de 2016 (*Award of Public Authority Contracts*), S.I. No. 286 de 2016 (*Award of Contracts by Utility Undertakings*) y S.I. No. 203 de 2017 (*Award of Concession Contracts*), que transponen las Directivas Comunitarias [1] en materia de contratación pública a la legislación nacional irlandesa. Las nuevas normas no se aplican a procedimientos de adjudicación de contratos o a concursos de proyectos iniciados antes del 18 de abril de 2016 (la fecha de entrada en vigor). En este contexto, véase el Artículo 86 del Reglamento de la Unión Europea (Adjudicación de Contratos Públicos) 2016.

En el caso de contratos con valores estimados superiores a los umbrales establecidos por las Directivas Comunitarias, se seguirán las disposiciones de dichas Directivas en cuanto a que el concurso debe estar abierto a ofertas de toda la UE y debe ser publicado en el DOUE [2]. Asimismo, cuando un proyecto esté total o parcialmente financiado con fondos europeos, será también necesario acogerse a las citadas disposiciones.

En cuanto a las normas irlandesas, el principio general es seguir un procedimiento competitivo de licitación, salvo que existan circunstancias excepcionales, en cuyo caso será necesario contar con la autorización del "Government Contracts Committee". Puede consultarse toda la normativa vigente para los contratos públicos irlandeses, así como los umbrales y las disposiciones de las Directivas europeas en la siguiente página: www.etenders.gov.ie.

Cabe llamar la atención sobre la lentitud del proceso irlandés de adjudicación de contratos públicos, que en ocasiones se ve ralentizado por el excesivo recurso a consultores externos y las amplias posibilidades para presentar recursos legales.

[1] Directiva 2014/24/EU sobre contratación pública; Directiva 2014/25/EU sobre la contratación pública de las entidades que operan en los sectores del agua, la energía, los transportes y los servicios postales; y Directiva 2014/23/EU sobre la adjudicación de contratos de concesión.

[2] Dichos umbrales se revisan cada dos años (última revisión en enero de 2019) y pueden ser consultados en la página web de la Unión Europea para contratación pública: <https://simap.ted.europa.eu/web/simap/european-public-procurement>.

3.4 IMPORTANCIA ECONÓMICA Y COMERCIAL DEL PAÍS EN LA REGIÓN

Es necesario poner en contexto la importancia económica de Irlanda en la región. Se trata de un país pequeño, miembro de la Unión Europea y al lado de una gran potencia como es el Reino Unido. A lo largo de las tres últimas décadas, Irlanda ha pasado de ser una nación emigrante y proteccionista, dependiente del Reino Unido, a ser una economía muy abierta basada en la inversión extranjera (principalmente norteamericana). Y es que, pese a que Irlanda es un mercado pequeño e insular, conviene destacar dos aspectos que resaltan su atractivo comercial: en primer lugar, se trata de uno de los países de mayor renta per cápita de la UE. En segundo lugar, hay que reseñar el gran dinamismo de su economía, muy abierta al comercio exterior y sede de las principales multinacionales de los sectores TIC y farmacéutico (esto último debido a su beneficioso impuesto de sociedades y a que se trata del único país de la UE de habla inglesa).

El valor medio aproximado de las exportaciones anuales de bienes, de los últimos tres años 2018-2020, de Irlanda a la UE-27, es de 55 mil millones (m.m.) de euros, 15,5 m.m. euros al Reino Unido y 2,5 m.m. euros a España. Las exportaciones totales de Irlanda están en torno a los 150 m.m. Las **importaciones** medias anuales de bienes de Irlanda de la UE 27 son de 33 m.m., del RU de 25 m. m., y de España de 1,4 m.m. de euros. Las importaciones totales de Irlanda son en torno a 90 m.m. Como se ve el valor de las exportaciones de bienes de Irlanda son siempre superiores a las importaciones. Como se observa, casi el 30% de las importaciones de bienes proceden del RU (mientras que las exportaciones suponen un 12%). Es hecho implica una dependencia importante de Irlanda respecto al RU, al menos al corto plazo, ya que parte de

las importaciones son inputs de la producción irlandesa de bienes.

Por otra parte, el transporte de bienes que se realizan entre Irlanda y la UE, se llevaban a cabo, casi en su totalidad, a través de la Gran Bretaña (GB). Es insignificante el volumen y el valor de los bienes comerciados por avión, por su alto coste, o por barco, líneas directas de Irlanda a Francia o España, que implica un mayor tiempo de viaje, mayor coste y riesgo de mal tiempo marítimo. Esto supone otra dependencia estratégica más de Irlanda respecto al RU. El BREXIT significa para Irlanda que el Reino Unido (RU) ha dejado de constituir parte del mercado común y de la unión aduanera de la UE. A partir de 2021, el tráfico de bienes entre estos países con el RU se enmarca en una zona de **libre comercio, sin aranceles, pero con la necesidad de comprobaciones sobre la naturaleza, el origen y el destino de las mercancías**. El RU puede negociar ahora acuerdos comerciales con terceros países, al margen de la UE, aunque la UE estará interesada en el resultado de tal negociación, y actuará en consecuencia.

Es necesario comprobar, ahora, en la frontera británico-francesa del canal de la Mancha, si las mercancías son, por una parte, de la isla de Irlanda o proceden de la Gran Bretaña (GB), y, por otra, la naturaleza de los bienes comerciados, para comprobar sus códigos aduaneros, las reglas de origen y estándares conforme a la legislación comunitaria. En el tráfico inverso, de continente a las islas, se aplicarán los controles del RU y su destino final, bien a la GB, bien a la Isla de Irlanda. En el caso de camiones que transporten una variedad de productos, los trámites se hacen aún más complejos, al tener que comprobarse el origen y los estándares UE de cada uno de los productos.

3.5 PERSPECTIVAS DE DESARROLLO ECONÓMICO

Después de un período de crecimiento intenso desde 2014 hasta 2019, Los efectos negativos de la pandemia covid-19 se han dejado sentir sobre la actividad económica en Irlanda. En determinados períodos Irlanda ha aplicado un confinamiento de los más estrictos en la UE. En el otoño de 2020 se han publicado las previsiones de crecimiento de organismos públicos irlandeses y de las organizaciones internacionales para 2020 y 2021. Como se ve en el cuadro coinciden en un crecimiento negativo para 2020 entre el 2 y 3%, que, sin embargo, es mucho menor que en la mayoría de los países desarrollados, incluida la UE. Por el contrario, el repunte estimado para 2021 es menos intenso que el esperado para otros países.

Este mejor comportamiento relativo de la economía irlandesa se atribuya a la pujanza de la exportación de los sectores farmacéuticos y tecnológicos, ambos dominados por las empresas multinacionales, en su gran mayoría estadounidenses. Los sectores de la economía doméstica, sin embargo, se más verán afectados por el Brexit y la incertidumbre. No cabe duda que la actividad de las EM en Irlanda es buena para su economía, pero las cifras de evolución del PIB, renta per cápita, sobrevaloran el grado de desarrollo económico del país. Según las estadísticas, Irlanda es una de las economías más globalizadas del mundo, con una participación sin igual de las EM propiedad del capital extranjero. El sector de las EM emplea a más de 250 mil personas, altamente cualificadas, con unos salarios medios muy por encima de la clase media irlandesa. El entorno de los negocios es abierto, competitivo, con una regulación fiscal que lo apoya. Estas empresas de capital extranjero se han concentrado en la producción de ordenadores, aparatos electrónicos, productos ópticos y farmacéuticos, químicos, servicios de telecomunicaciones, programación, consultoría y servicios profesionales de todo tipo.

Por el contrario, las empresas domésticas irlandesas, no se concentran en los sectores manufactureros de alta tecnología o en los servicios empresariales sofisticados muy intensivos en conocimiento, y, además, son pequeñas. como resultado, Irlanda es una economía dual, en la que las empresas domésticas, de capital nacional, son menos productivas, con una brecha de productividad, que no solo no se reduce sino que se incrementa, indicando su muy escasa participación en la cadena de valor de las EM. La dicotomía, entre el sector de EM y de empresas domésticas es muy pronunciado, con muy escasa interacción, sobre todo en la producción de servicios avanzados.

Los sectores en que predomina el capital extranjero han sobrellevado bien las perturbaciones de la pandemia y el Brexit. Los sectores tradicionales irlandeses, sin embargo, son los más afectados por el Brexit. En efecto, las estimaciones para 2021, no solo están condicionadas, en el caso de Irlanda, por la evolución de la pandemia y el proceso de vacunación, sino por los

efectos del Brexit, que afecta de manera especialmente negativa a las empresas domésticas de Irlanda. Afortunadamente, se ha evitado en el último momento un Brexit sin acuerdo, que hubiera supuesto el establecimiento de aranceles en el comercio de bienes.

En cuanto al crecimiento futuro, más allá de las dos perturbaciones actuales derivadas de la pandemia, Irlanda seguirá dependiendo del capital extranjero y de los acuerdos sobre la fiscalidad internacional de las empresas. Así mismo, como consecuencia de la salida del Reino Unido de la UE, sus vínculos comerciales con ese país disminuirán aún más, incrementando su integración en la UE (incluso en la logística del movimiento de bienes, a través de un incremento significativo de las conexiones marítimas directas de la isla con el continente). A continuación se reproducen las previsiones de las autoridades irlandesas y de los organismos económicos internacionales. Las previsiones más recientes son las del Plan de Estabilidad actualizado de Irlanda, enviado a Bruselas por el gobierno en abril. Confirma un crecimiento positivo del PIB real e 2020, a pesar de la pandemia, debido al incremento de las exportaciones de las empresas multinacionales en Irlanda, sobre todo de servicios informáticos y de productos farmacéuticos. Para 2021, eleva el crecimiento hasta el 4,5%, esperando una fuerte recuperación en el segundo trimestre del año.

Previsiones PIB Irlanda: tasa real de variación anual			
	Fecha Publicación	2020	2021
Ministerio de Finanzas	Abril 2021	+3,4	+4,5
Banco Central	Enero 2021	+2,5	+3,8
Fondo Monetario Internacional	Octubre 2020	-3,0	+4,9
Comisión Europea	Febrero 2021	+3,0	+3,0
OCDE	Diciembre 2020	-3,2	+0,1

3.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

Productos agroalimentarios.- Este sector, en el que España ocupa un papel destacado como suministrador de frutas y hortalizas, también ofrece oportunidades en algunos nichos de mercado como el de productos gourmet, vinos, aceite de oliva, vinagre, conservas y alimentos procesados. En general, la imagen de España y los productos españoles es muy buena, entre otros motivos debido a la elevadísima proporción de visitantes a España (alrededor de dos millones de visitas anuales en los últimos años de una población de casi 5 millones de habitantes), y por el hecho de no tener contenciosos históricos bilaterales. Bien es verdad, que el consumidor irlandés tiende a pensar que el producto a servicio español ha de ser más barato que el italiano o francés, sobre todo, en el sector agroalimentario.

Productos industriales.- En el ámbito industrial, las exportaciones españolas más destacables son las de los sectores farmacéutico y químicos, combustibles, y, en menor medida, los productos manufacturados de los sectores del plástico, maderas, caucho y papel-cartón. El sector químico tiene una relevancia excepcional en Irlanda. Las prendas de vestir y el conocimiento de la moda española crece progresivamente gracias a la repercusión de las marcas más conocidas de Inditex y Mango.

Los proyectos de **infraestructuras del programa Project Ireland 2040** es una gran oportunidad para nuestras empresas del sector, constructoras, concesionarias, tecnológicas (infraestructuras digitales), servicios de ciudades inteligentes. La Comisión Europea, en las Recomendaciones específicas a Irlanda, tanto en 2019 como en 2020, señala que Irlanda debe mejorar en "la utilización de energía limpia y eficiente, en el transporte público sostenible, en el suministro y tratamiento de aguas, y en las infraestructuras digitales". Son notorias también las deficiencias en las infraestructuras sanitarias y en la oferta de vivienda destinada al consumidor nacional irlandés, sobre todo en Dublín.

Los sectores más interesantes para la inversión son las Infraestructuras, aeropuertos, puertos, carreteras. Sector de movilidad en ciudades y ciudades inteligentes. Sector de sanidad, farmacia, biotecnología y químico. Los proyectos de infraestructuras dentro del plan gubernamental **Projet**

Ireland 2040, contarán con una inversión de 116 m.m. de euros hasta 2027. El metro de Dublín, con extensión al aeropuerto, construcción de viviendas y centros educativos, autopistas para completar la red, transporte público dentro de las ciudades, infraestructuras de distribución de aguas, son campos prioritarios para la inversión pública con oportunidades para licitar. El Gobierno irlandés ha confirmado que, tras el covid-19, relanzará Project Ireland 2040, como política gubernamental para apoyar la actividad económica.



3.7 PRINCIPALES FERIAS COMERCIALES

Calendario de las principales ferias comerciales.

Enero

DUBLIN CARAVAN & CAMPING SHOW

Feria de caravanas, material de acampada y vacaciones al aire libre

Lugar: Royal Dublin Society

Fecha: enero 2022

Web:

www.holidayworldshow.com

HOLIDAY WORLD SHOW

Feria de turismo

Lugar: Royal Dublin Society

Fecha: enero 2022

Web:

www.holidayworldshow.com

Febrero

HOSPITALITY EXPO

Feria del sector de hostelería y
restauración

Lugar:

Royal Dublin Society

Fecha: febrero 2022

Web: www.hospitalityexpo.ie

FOOD AND BEVERAGE FAIR

Feria del sector de alimentación

Lugar: Citywest conference & Golf Resort

Fecha: febrero 2022

Web: www.ifsa.ie

Marzo

IRISH BEAUTY SHOW

Feria de cosméticos, tratamientos de belleza y
maquillaje

Lugar: Royal Dublin Society

Fecha: marzo 2022

Web: www.irishbeauty.ie

PREGNANCY AND BABY FAIR

Feria de belleza y

salud

Lugar: online

Fecha: del 6 al 8 de marzo de

2021

Web:

www.pregnancyandbabyfair.ie

BIO MEDICA EXHIBITION

Feria de sector sanitario

Lugar: Royal Dublin Society

Fecha: 27 y 28 de marzo de 2022

Web: www.biomedica.ie/the-exhibition/

Abril

ENERGY SHOW

Feria de las energías renovables y uso eficiente de las mismas. Lugar: Royal Dublin Society

Fecha: abril 2022

Web: www.seai.ie/events/seai-energy-show/

PROCUREX IRELAND

Feria

de Procurement Fecha:

abril 2022

Web: www.procurexlive.co.uk/ireland/

Mayo

IRISH INTERIOR SHOWCASE

Feria de diseño de interiores

Lugar: Royal Dublin Society

Fecha: mayo 2022

Web: www.irishinteriorshowcase.com/

Junio

TASTE OF DUBLIN

Feria de alimentación y bebidas

Lugar: Iveagh Gardens

Fecha: del 17 al 20 de junio de 2021

Web: <https://dublin.tastefestivals.com/>

Agosto

THE AUTUM GIFT FAIR

Feria de regalos y accesorios

Lugar: Citywest events centre

Fecha: agosto 2021

Web:

www.autumgiftfair.com

Noviembre

ARCHITECTURE EXPO

Feria del sector de la

construcción Lugar:
 Royal Dublin Society
 Fecha: del 3 al 4 de noviembre
 de 2021
 Web: www.archiexpo.ie

FOOD, RETAIL & HOSPITALITY IRELAND 2021

Feria del sector hostelería, alimentación y retail.
 Lugar: Citywest Conference & Golf Resort
 Fecha: 4 de noviembre de 2021
 Web: www.foodhospitality.ie/

THE HARDWARE SHOW 2021

Feria del sector de la domótica y el hardware
 Lugar: Citywest Conference & Golf Resort
 Fecha: 14 y 15 de noviembre de 2021
 Web: www.thehardwareshow.ie/

PROFESSIONAL BEAUTY IRELAND

Feria del sector de cosméticos
 Lugar: Royal Dublin Society
 Fecha: del 7 al 8 de noviembre de 2021
 Web: www.professionalbeauty.co.uk/e/Ireland/site/Home

NATIONAL CRAFTS AND DESIGN FAIR DUBLIN

Feria de moda
 Lugar: Royal Dublin Society

4 IMPORTACIÓN

4.1 RÉGIMEN DE COMERCIO EXTERIOR

El correspondiente a un país miembro de la UE.

Los cobros y pagos con el exterior en moneda convertible se encuentran liberalizados, de acuerdo con la normativa comunitaria, si bien se mantienen ciertas obligaciones de notificación a efectos estadísticos. Así, bajo la nueva regulación del Parlamento Europeo y del Consejo respecto a la información que acompaña a las transferencias de fondos – Reglamento (UE) 2015/847 de 20 de mayo de 2015 –, es necesario incluir nuevos detalles tales como el nombre del beneficiario, el lugar y la fecha de nacimiento, el documento nacional de identidad, etc.

4.2 ARANCELES Y OTROS PAGOS EN FRONTERA

Los aplicables por la UE.

4.3 BARRERAS NO ARANCELARIAS

Las aplicables por un país miembro de la UE.

4.4 HOMOLOGACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS Y ETIQUETADO

La *National Standards Authority of Ireland* (www.nsai.ie) es el organismo irlandés encargado de la certificación, normalización y metrología en Irlanda. Opera bajo la ley *National Standards Authority of Ireland Act (1996)*, en nombre del Ministerio de Empleo, Empresa e Innovación

irlandés en su labor de publicación de la normativa irlandesa. La NSAI ofrece servicio y apoyo técnico en este ámbito al gobierno, a los consumidores y a la industria, para llevar a cabo el proceso de certificación, a través del cual se prueba que una actividad o proceso cumple con los requerimientos de normalización aceptados. En ciertas circunstancias, una empresa no puede comercializar un producto o servicio sin esta certificación. Para más información sobre normas y requisitos técnicos a la exportación en Irlanda, se pueden consultar las siguientes páginas de interés:

- www.agriculture.gov.ie: Ministerio de Agricultura y Alimentación. Facilita información en materia de emisión de certificados sanitarios y fitosanitarios para la exportación de animales vivos y productos de origen animal.
- www.bordbia.ie: Bord Bia, The Irish Food Board. Organismo público irlandés que regula la calidad y certificaciones de alimentos, bebidas y cultivos destinados a consumir en el mercado interno, o para exportación.

En Irlanda, al igual que a nivel internacional, los requerimientos de normalización en cuanto a sistemas de gestión de la calidad recaen sobre las ISO 9001. Sin embargo, en los últimos años se han introducido requerimientos de normalización en gestión de la calidad para distintas áreas, como: Medioambiente (ISO 14001 y I.S. 393); Salud y seguridad (OHSAS 18001); y a nivel sectorial: Alimentación (ISO 22000 y BRC: Alimentación y envasado); Telecomunicaciones (TL 9000), Aeroespacial (AS 9100 y AS 9120) y Equipo médico (ISO 13485). Asimismo, existe una certificación específica llamada “*Agrément Certification*” para el uso de nuevos materiales, productos y técnicas de construcción, pero aún no tiene un largo historial de uso y todavía no existen estándares nacionales publicados. También en estas áreas la NSAI provee las certificaciones pertinentes.

Además de sus competencias dentro del país, la NSAI representa a Irlanda ante las instituciones europeas e internacionales de normalización, como el Comité Europeo de Normalización (*European Committee for Standardization: CEN*), la Organización Internacional de Normalización (*International Organization for Standardization: ISO*) y la Comisión Internacional Electrotécnica (*International Electrotechnical Commission: IEC*). La NSAI debe transponer y fijar como normativa nacional la normativa europea e internacional, con el objetivo común de armonizar esta normativa y eliminar las barreras técnicas al comercio.

El Ministerio de Empleo, Empresa e Innovación, bajo la ley anteriormente mencionada, se reserva la potestad para declarar como obligatorios ciertos requerimientos de normalización en materia de seguridad a través de lo que se denomina “*Statutory Instrument*”, los cuales pueden ser consultados a través de la página web de la NSAI

(<https://www.nsai.ie/standards/supporting-standards/standards-referenced-in-statutory-instruments/>).

Dentro de la NSAI existe un cuerpo regulador en materia de pesos y medidas, llamado *Legal Metrology Service* (LMS), que se encarga de desarrollar la normativa y ejercer el control en materia de pesos y medidas, principalmente en el ámbito del comercio.

En la página web de la NSAI (www.nsai.ie) se puede consultar el catálogo de normas del país, así como proceder a la solicitud de los certificados. Como ocurre en un gran número de organizaciones similares, también ofrece un enlace a las normas ISO e informaciones sobre las publicaciones y actividades del centro.

5 INVERSIÓN EXTRANJERA

5.1 MARCO LEGAL

Irlanda ofrece un marco fiscal y de flexibilidad regulatoria muy atractivo para la inversión extranjera. No se requiere permiso para establecer una empresa (existe el derecho a establecerse), aunque en algunos sectores se requiere cumplir con algunos contenidos de la licencia o autorización, como la venta de bebidas alcohólicas, restauración, petróleo, etc. A

continuación, se expone en detalle el régimen regulatorio de la inversión extranjera en Irlanda:

- Marco general: No existe un marco normativo específico para la inversión extranjera. Ésta está sometida a la normativa general societaria [1], fiscal y de competencia [2], sin que haya previsiones diferenciadoras respecto a la inversión de origen irlandés.
- Procedimiento: La inversión exterior está liberalizada, no existiendo procedimiento específico alguno de autorización, ni análisis previo de consideraciones de seguridad nacional u otras restricciones específicas, ni requerimientos de notificación ex ante o ex post [3], ni previsión de procedimientos de suspensión.
- Restricciones sectoriales específicas: En Irlanda no hay restricciones normativas específicas para la inversión extranjera. Aplican las mismas reglas a los inversores nacionales que a los extranjeros. En determinados sectores se exigen autorizaciones para poder operar, que bien pudieran contener previsiones relevantes para un inversor potencial. Estos son algunos ejemplos:
 - Energía: para poder operar en los sectores del gas y la electricidad las compañías necesitan disponer de un permiso que concede la comisión reguladora de la energía (Commission for Regulation of Utilities). Este permiso es susceptible de contener previsiones relevantes relativas a la potencial adquisición de un operador.
 - Servicios de comunicación: para poder proveer servicios de radio o televisión se requiere una licencia de la comisión reguladora de las comunicaciones (Commission for Communications Regulation). Estas licencias son susceptibles de incluir la obligación de notificar cualquier cambio en el control de un operador. No obstante, cualquier restricción al control de un operador aplicará de igual manera a un inversor nacional que a uno extranjero.
 - Tratamiento de aguas: ciertas actividades requieren la concesión de permisos por parte de la agencia de protección medioambiental (Environmental Protection Agency). La transferencia de estas licencias exige la autorización previa de esta agencia, que estará condicionada al cumplimiento por el adquirente de ciertos requisitos técnicos y financieros.
 - Sector de defensa: Tampoco hay una regulación específica para la inversión extranjera en el sector de defensa. Cabría señalar que Irlanda no dispone de un sector de defensa tradicional y que sus niveles de exportación de material de defensa son mínimos (y se trata de componentes, más que de equipo militar, que está sujeto a las correspondientes licencias de exportación).

[1] Los vehículos de inversión más frecuentes son la creación de una sociedad privada de responsabilidad limitada y la creación de una filial. En ambos casos, los requerimientos administrativos son muy limitados. La constitución de una sociedad privada de responsabilidad limitada exige disponer de un secretario y dos directores, uno de los cuales ha de residir en el Espacio Económico Europeo (EEE), si bien, la compañía queda exenta del cumplimiento de estos requisitos si adquiere un bono por importe de aproximadamente 35.000€ para hacer frente a posibles multas (por infracción de la normativa societaria o fiscal). Hay, no obstante, un tipo de sociedad, la Private Limited by Shares Company (Ltd. Company), para la que solo se requiere un director y un secretario. También se exige proporcionar anualmente las cuentas de la compañía al registro mercantil. La creación de una filial exige disponer de una estructura de gestión de la empresa y su registro mercantil.

[2] Los procesos de concentración empresarial que reúnen ciertas características (respecto del volumen de negocios de las partes) han de ser notificados ex ante y requieren autorización previa de la autoridad nacional de competencia.

[3] En ausencia de un procedimiento de notificación, la elaboración de estadísticas sobre inversión extranjera es llevada a cabo por el instituto nacional de estadística (Central Statistics Office) y por el órgano asesor del Gobierno en materia de política empresarial, comercial, científica, tecnológica y de innovación (Department of Business, Enterprise & Innovation), que realizan un seguimiento de las empresas que invierten en Irlanda empleando procedimientos propios (como el contacto con los organismos de atracción de la inversión extranjera para

localizar a las empresas, etc.).

5.2 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

1.-Incentivos fiscales. Durante muchos años, Irlanda ha utilizado medidas fiscales para facilitar el asentamiento y la expansión de empresas locales e internacionales. La más destacada es el bajo Impuesto de Sociedades.

Impuesto sobre sociedades. Irlanda cuenta con uno de los impuestos de sociedades más bajos de la UE, con un tipo del 12,5%. No obstante, a los ingresos pasivos, o los ingresos que obtiene la empresa procedente de la rentabilidad de activos no gestionados (intereses, inversiones, royalties y rentas de propiedades), así como a los beneficios generados fuera de Irlanda, se les aplica un tipo del 25%.

Las ganancias de capital están gravadas a un tipo del 33%, siempre y cuando sean generadas a partir del 6 diciembre de 2012 (Finance Act 2012). Para ganancias anteriores a esta fecha, el tipo es del 30% (disposición del 8 de diciembre del 2012).

Existe una deducción por doble imposición sobre los dividendos pagados a las empresas matriz – se considerará empresa matriz cuando ésta posea al menos un 5% de la filial – que quedará regulada bajo el convenio de doble imposición entre el país origen de los dividendos e Irlanda.

Por otro lado, las empresas “start-ups” que hayan sido creadas después del 14 de Octubre de 2008 y empiecen a comercializar entre los años 2009 al 2021 incluido, están sujetas a una excepción del pago del impuesto de sociedades “Corporate tax” durante tres años, excluyendo las ganancias de capital. Como requisito, el montante total de impuesto de sociedades no ha de superar los 40.000€ en los últimos tres años. Si este importe está entre los 40.000€ y los 60.000€, puede tener derecho a una excepción parcial.

Para más información sobre el impuesto de sociedades en Irlanda se recomienda visitar: <http://www.revenue.ie/en/companies-and-charities/corporation-tax-for-companies/index.aspx>.

Propiedad intelectual. Como propiedad intelectual se entienden: patentes, marcas, know-how, investigación científica y software. La introducción en Irlanda del Knowledge Development Box (“KDB”) a partir de enero de 2016, refuerza el régimen fiscal de propiedad intelectual en el país. Entre los incentivos disponibles para las empresas con cartera de derechos de propiedad intelectual ubicadas en Irlanda se encuentra una tasa impositiva del 6,25% aplicable a los ingresos que surjan directamente de ciertos softwares protegido por derechos de autor e invenciones patentadas. También incluye depreciación fiscal por los costos de capital incurridos al adquirir o desarrollar la propiedad intelectual y créditos fiscales para gastos de investigación y desarrollo.

Para más información, véase el enlace: <http://bit.ly/3tqznHk>.

Crédito fiscal a las actividades de I+D. Desde el 2004 existe un crédito fiscal del 25% sobre el gasto en I+D incurridos en el ámbito europeo por las empresas registradas en Irlanda. Este crédito es adicional a la deducción que tienen los gastos en I+D en el impuesto de sociedades del 12,5%. Por lo que resulta en un beneficio neto del 37,5% (es decir, una deducción del impuesto de sociedades del 12,5% más un crédito fiscal de I + D del 25%).

En líneas generales, para que el incentivo fiscal se aplique es necesario que la empresa que incurre en el gasto y realiza la actividad de I+D desarrolle una actividad económica comercial y de negocio. Cabe destacar que el gasto en I+D no debe realizarse necesariamente en Irlanda, sino que el incentivo también se aplicará a las actividades de I+D realizadas en todos los países de la AEE (Área Económica Europea), excepto en el caso de que el país en el que se realice el gasto también conceda desgravaciones fiscales a la compañía irlandesa.

El crédito fiscal se aplica tanto a actividades de investigación básica, como aplicada y de desarrollo experimental. Esas actividades deben tener como objetivo conseguir avances científicos o tecnológicos. Este incentivo fiscal no será de aplicación para aquellas actividades que cuenten con financiación pública, aunque se admite financiación parcial con el límite máximo de un tercio de los fondos públicos. Para más información sobre el crédito fiscal se puede visitar

el siguiente enlace: <https://www.revenue.ie/en/tax-professionals/tdm/income-tax-capital-gains-tax-corporation-tax/part-29/29-02-03.pdf>.

Acuerdos de doble imposición: Existe un Convenio entre Irlanda y España para evitar la Doble Imposición y Prevención de la Evasión Fiscal, publicado en el B.O.E. núm 309, de 27 de diciembre de 1994.

2.-Incentivos sectoriales. Existen dos organismos principales en Irlanda centrados en la mejora del comercio internacional. “Enterprise Ireland” es el encargado de ayudar a las empresas residentes en Irlanda a aumentar sus exportaciones. Y “IDA Ireland”, es el organismo encargado de la atracción de inversión extranjera en el país.

Si bien se trata de dos organismos independientes, ambos basan su actividad en sectores que ofrecen productos y servicios de alto valor añadido para así situar a Irlanda a la vanguardia de la economía global. Es por ello que los incentivos que existen en Irlanda se focalizan en los sectores que ofrecen el mejor potencial de crecimiento y con las mejores perspectivas de generación de empleo sostenible y a largo plazo. Sectores como los de productos químicos, farmacéuticos y servicios sanitarios; la ingeniería; las tecnologías de la información y la comunicación; y el software y medios digitales.

Para más información, véase el siguiente enlace: <http://www.idaireland.com/business-in-ireland/activities/>.

Sectores tecnológicos de alto valor añadido: Incentivos para empresas que deseen localizar en Irlanda sus actividades de I+D

“IDA Ireland”, “Enterprise Ireland” y “The Science Foundation Ireland”, en colaboración con la “Higher Education Authority”, son los organismos que, en mayor parte, realizan la gestión de los fondos y administran las subvenciones destinadas a apoyar proyectos de I+D destinados a incentivar a las empresas a que desarrollen procesos tecnológicos más avanzados. Los principales programas a través de los cuales se están canalizando las ayudas financieras son:

- Programa del “IDA Ireland” de apoyo a la Investigación, el Desarrollo y la Innovación: Bajo esta iniciativa se apoya financieramente a las empresas que pretendan llevar a cabo su primer proyecto de I+D y a aquellas que busquen un desarrollo sustancial de sus actividades actuales de I+D. Para más información, véase el siguiente enlace: <http://www.idaireland.com/business-in-ireland/activities/research-development-and-innovation/>.

- Programa de Partenariado para la Innovación de “Enterprise Ireland”: A través de esta iniciativa “Enterprise Ireland” se ofrece apoyo financiero para incentivar a las PYMES a llevar a cabo proyectos de colaboración con Universidades e Institutos de Tecnología en Irlanda. El proyecto debe implicar a una PYME y a su socio del Sector de Educación Superior, que de forma conjunta presenten un proyecto de investigación del que la compañía obtenga beneficios comerciales. Para más información, véase el siguiente enlace:

<https://www.enterprise-ireland.com/en/funding-supports/company/esestablish-sme-funding/innovation-partnerships.html>.

3.-Incentivos regionales. Irlanda es un país con mucha disparidad regional. El área de Dublín concentra la mayor parte de la actividad y está llegando a niveles de congestión altos. Para el período 2021-27 la UE ha asignado a Irlanda 350 millones de euros del Fondo Europeo de Desarrollo Regional. La parte menos desarrollada, que puede beneficiarse de incentivos regionales y del Fondo Social Europeo y de ayudas gubernamentales son las provincias del norte y oeste del país..

Shannon Group es la agencia gubernamental encargada del desarrollo de la industria, turismo y sector rural en el área de Shannon y alrededores. La región de Shannon se extiende sobre un área de 10.000 km² que abarca los condados de Clare, Limerick, North Tipperary, South Offaly y North Kerry. Tradicionalmente este organismo se estableció para fomentar proyectos relacionados con el desarrollo del aeropuerto de Shannon, pero su ámbito se ha ampliado a promover el crecimiento económico del área. Esta misma agencia se dedica también a fomentar la inversión en la Zona Franca de Shannon. Se trata de un parque de negocios internacional

adyacente al Aeropuerto Internacional de Shannon y ocupa 243 hectáreas. Desde su apertura en 1959, unas 170 empresas se han establecido en esta Zona Franca, principalmente procedentes de Estados Unidos. Para más información, visite el siguiente enlace: www.shannongroup.ie.

Por su parte, *Údarás na Gaeltachta* es el organismo público regional encargado del desarrollo económico, social y cultural del Gaeltacht o irlandés. El área Gaeltacht abarca gran parte de los condados de Donegal, Mayo, Galway y Kerry, todos ellos en la costa oeste, junto a algunas regiones de los condados de Cork, Meath y Waterford. Se trata en general de una zona rural y con baja densidad de población. Para lograr dicho objetivo, este organismo ofrece subvenciones en proyectos de fomento empresarial y creación de puestos de trabajo, así como estrategias para el desarrollo de la lengua irlandesa y su mantenimiento para futuras generaciones. El nivel de ayuda económica suele ser de los más altos ofrecidos en Irlanda. Se puede obtener información adicional en: www.udaras.ie/en.

4.-Incentivos de mercado. Otros atractivos con los que viene contando tradicionalmente Irlanda para la captación de inversión directa extranjera son los siguientes:

- Relaciones privilegiadas e interpersonales entre EE.UU e Irlanda. Muchos ejecutivos de multinacionales estadounidenses son de origen irlandés o emigrantes irlandeses. Irlanda se ha convertido en la puerta de entrada a la UE para las empresas estadounidenses. Además Irlanda es el primer país del mundo por inversiones extranjeras directas de alto valor.
- Programas de estudios en escuelas superiores y universidades adaptados a las necesidades de las multinacionales.
- Dublín ocupó el quinto lugar en innovación y transformación digital: Irlanda continúa invirtiendo esta transformación, lo que ha dado lugar a una de las infraestructuras de telecomunicaciones más avanzadas y competitivas de Europa
- Población joven, altamente especializada y de habla inglesa.
- Buenas comunicaciones con América del Norte y con Europa.

5.3 PROPIEDAD INMOBILIARIA

El mercado inmobiliario y sus deficiencias estructurales es uno de los problemas principales que destacan los informes de los organismos internacionales sobre Irlanda. Hay un exceso de demanda sobre una oferta limitada. La demanda de oficinas y vivienda en Dublín, en particular, sobrepasa la oferta, dando como resultado un incremento importante de los precios desde 2013. Irlanda, como España, tuvo un explosivo boom inmobiliario desde la entrada en el euro hasta 2008. En un informe de enero de 2021 de la Agencia Nacional del Tesoro (NTMA) los precios de la vivienda alcanzaron su máximo en 2007 y, después de caer en 2012-13 hasta casi un 60%, se han recuperado en el período 2018-19, si bien, sólo hasta un 80% del valor de los precios de la vivienda en 2006-2007. Las viviendas y oficinas terminadas e iniciadas ha crecido con fuerza entre 2015 y 2019, pero insuficiente para atender a la demanda de inmobiliario en propiedad.

La tensión de los años recientes en el sector inmobiliario irlandés, se refleja aún más en los precios del alquiler que en los inmuebles. En términos relativos el precio del alquiler cayó menos después del boom inmobiliario, y ha crecido mucho más rápido que el propio precio de la vivienda desde 2014. A pesar de la estabilización de precios en 2020, el precio del alquiler en Dublín es de los más altos de la UE. Los alquileres se han incrementado un 60% desde 2013.

5.4 TIPOS DE SOCIEDADES Y FORMAS DE IMPLANTACIÓN

Entre los tipos de sociedades, cabría destacar las siguientes:

La sociedad privada de responsabilidad limitada (LTD), es la forma más común de crear una sociedad mercantil en Irlanda. La mayoría de pequeñas y medianas empresas tienen esta forma

jurídica. Los propietarios solo responden con el capital aportado a la empresa.

La sociedad pública por acciones de responsabilidad limitada (PLC), es una forma jurídica para empresas de mayor tamaño, cuyo capital se debe dividir en acciones. Estas pueden cotizar en bolsa o no.

Las sociedades de responsabilidad ilimitada (ULC). Una empresa con responsabilidad ilimitada puede ser pública por acciones o privada. Una empresa pública ilimitada puede tener capital social (PUC) o no tener capital social (PULC). Una empresa privada ilimitada debe tener siempre capital social (ULC). En una empresa con responsabilidad ilimitada sus propietarios responden con su propio patrimonio, en su caso.

La figura del Sole Trader se asemeja a la del empresario autónomo del modelo español. Tan solo personas residentes en la República de Irlanda pueden registrarse bajo esta denominación. Bajo esta figura, se deberá pagar impuestos bajo el self assessment system del *Revenue Commissioners* y en materia de Seguridad Social, se pagará Class S, social insurance contributions.

El registro de un nombre comercial es obligatorio si cualquier persona física o jurídica lleva a cabo actividades comerciales con un nombre que no sea su propio nombre verdadero. Si se está interesado en usar un nombre de empresa, este deberá registrarse en el CRO. Para más información, véase el siguiente enlace: <https://www.cro.ie/en-ie/Registration/Business-Name>.

Por otra parte, una sociedad que esté constituida fuera de Irlanda puede actuar en el país a través de una filial o una sucursal ("branch") o un lugar de negocios "place of business". Para más información, véase el enlace: <https://www.cro.ie/Registration/Foreign-Company>.

En resumen, para determinar el tipo de negocio que puede llevarse a cabo una empresa de nueva constitución en Irlanda, hay que acudir a la comprobación de una serie de factores tales como: -La cantidad de capital requerido, el interés personal que determina, por ejemplo, en el caso del empresario individual, la posibilidad de tomar autónomamente las decisiones y controlar los beneficios (con lo que el modelo sole trader pudiera ser la mejor opción), etc.

Bajo la regulación irlandesa, Act 1907, las Joint Ventures suelen tomar la forma de un Limited Partnership o acuerdos de partenariatado. Se define como un tipo de sociedad formada por un mínimo de dos socios y un máximo de veinte con el objetivo común de obtención de rentabilidad. Los socios pueden comprender individuos y sociedades mercantiles. Para más información, véase el Leaflet nº6 de Registration of Limited Partnership en el siguiente enlace: <https://www.cro.ie/Registration/Limited-Partnership>.

5.5 PROPIEDAD INDUSTRIAL

La Intellectual Property Unit del Ministerio de Trabajo, Empresa e Innovación, es el organismo con competencias legislativas sobre propiedad intelectual (<https://enterprise.gov.ie/en/What-We-Do/Innovation-Research-Development/Intellectual-Property/>). Asociado a dicho Ministerio se encuentra la "Patents Office" u Oficina de Patentes en Irlanda (www.patentsoffice.ie), agencia independiente encargada de la asesoría y aplicación de la legislación en la materia.

Irlanda es miembro de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (WIPO). Asimismo, ha suscrito los Convenios de Roma, París y Berna relativos a la protección de la propiedad intelectual. En materia específica de patentes, es signataria del Tratado de Cooperación en Materia de Patentes (PCT) y del Convenio de Múnich sobre Patentes Europeas, además del Acuerdo de Estrasburgo sobre Clasificación Internacional de Patentes (IPC). Por lo que a marcas comerciales se refiere, Irlanda forma parte del Acuerdo de Niza sobre Clasificación Internacional de Bienes y Servicios para el Registro de Marcas, del Acuerdo de Locarno que establece una clasificación Internacional para los Dibujos y Modelos Industriales y del Protocolo de Madrid relativo al Registro Internacional de Marcas.

Existen dos modalidades para registrar una patente en Irlanda: a largo plazo (válida por 20 años y de más fácil protección) y a corto plazo (más rápida de lograr, válida por 10 años, pero con mayor dificultad de protección). Para mayor información, ver el siguiente enlace: <https://www.patentsoffice.ie/en/Patents/What-is-a-Patent-/Types-of-Patents/>.

La legislación principal en Irlanda es la siguiente:

En materia de patentes:

- Unofficial consolidated Patents Act 1992 (as amended)
- Knowledge Development Box (Certification of Inventions) Act 2017 (No 6 of 2017)
- Intellectual Property (Miscellaneous Provisions) Act 2014 (No 28 of 1998)
- Patents Act 1992 (the principal patents primary legislation)
- Patents (Amendment) Act 2012 (No 1 of 2012)
- Patents (Amendment) Act 2006 (No 31 of 2006)
- Intellectual Property (Miscellaneous Provisions) Act 1998 (No 28 of 1998).

En materia de marcas:

- Intellectual Property (Miscellaneous Provisions) Act 2014 (No 36 of 2014)
- Trade Marks Act, 1996
- Unofficial consolidated Trade Marks Act 1996 (as amended).

En material de copyright:

- Copyright and Other Intellectual Property Law Provisions Act 2019 (No 19 of 2019)
- Copyright and Related Rights Act, 2000 (No 28 of 2000)
- Broadcasting Act 2009 (No 18 of 2009) Section 183
- Copyright and Related Rights (Amendment) Act 2007
- Copyright and Related Rights (Amendment) Act 2004
- Intellectual Property (Miscellaneous Provisions) Act, 1998
- Copyright (Amendment) Act, 1987
- Performers Protection Act, 1968
- Copyright Act, 1963 (as amended by the Copyright (Amendment) Act, 1987, the Dublin City University Act, 1989 and the University of Limerick Act, 1989)

En relación con los diseños industriales:

- Industrial Designs Act, 2001
- Information Note on certain aspects of Industrial Designs Act and Regulations
- Industrial and Commercial Property (Protection) Acts 1927 to 1958.

Para más información véase: <https://enterprise.gov.ie/en/What-We-Do/Innovation-Research-Development/Intellectual-Property/>.

6 SISTEMA FISCAL

6.1 MARCO LEGAL

El sistema fiscal irlandés incorpora los principales elementos impositivos de los países industrializados: impuestos sobre la renta, sobre la propiedad, bienes y servicios, transferencias de capital y beneficios, junto con un sistema de contribuciones a la seguridad social. En el impuesto de la renta sobre las personas físicas hay dos tipos, en función del nivel de ingresos: uno del 20% y otro del 40%. Conviene resaltar el papel especialmente prominente del impuesto sobre la renta que, junto con el impuesto sobre el valor añadido (VAT), supone alrededor del 40% de los ingresos totales recaudados por el Estado.

Una de las características más destacables del sistema fiscal irlandés es el bajo tipo aplicable al

impuesto de sociedades con el fin de atraer inversión extranjera. Anteriormente existía un tipo del 10% aplicable a determinadas inversiones extranjeras en el sector manufacturero y financiero. A partir de 2003 se aplica el 12,5%, y el tipo anterior ha ido desapareciendo. La diferencia es considerable si comparamos a Irlanda con otros países de la UE como España, donde el tipo impositivo general es del 25%, o Francia con un 38%.

6.2 PRINCIPALES IMPUESTOS

A continuación se muestra un breve esquema del sistema impositivo irlandés:

IMPUESTOS DIRECTOS	IMPUESTOS INDIRECTOS
1. <u>Impuesto sobre las personas físicas</u> <i>Income Tax (Impuestos sobre ingresos)</i> - Trabajadores por cuenta ajena: PAYE- Pay as you earn - Trabajadores por cuenta propia: Self-Assessment - Cotizaciones sociales: PRSI – Pay related social insurance Universal Social Charge 2. <u>Impuestos sobre las personas jurídicas:</u> Impuesto de sociedades - Corporate Tax 3. <u>Impuesto sobre ganancias de capital</u> 4. <u>RCT- Relevant Contracts Tax</u> 5. <u>Impuesto sobre la Propiedad</u> Local Property Tax 6. <u>Impuesto sobre intereses de depósitos</u>	1. <u>Impuesto sobre el valor añadido</u> VAT- Valued Added Tax 2. <u>Impuestos sobre adquisiciones de capital</u> 3. <u>Impuesto de timbrado</u> 4. <u>Impuesto sobre el alcohol y tabaco (excise duty) e impuesto de matriculación</u>

España e Irlanda firmaron el Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal, que fue aprobado el 10 de febrero de 1994 (BOE, 27-12-1994)
<http://www.revenue.ie/en/practitioner/law/double/spain.pdf>.

PRSI

Es el equivalente a la contribución a la Seguridad Social española. Más información en:
<http://www.welfare.ie/en/Pages/PRSI---Pay-Related-Social-Insurance---Contributions-and-Clas.aspx>

Universal Social Charge

Esta tasa fue introducida el 1 de enero del 2011 y grava la renta bruta obtenida por las personas físicas, siempre que la renta percibida anualmente sea superior a 13.000€. Se paga de forma mensual y es descontada directamente de la nómina de los trabajadores.

A continuación, se muestra la tabla donde aparecen los porcentajes que se retendrán en función del salario:

0,5 %	Por debajo de 12.012€ anuales.
2 %	Entre 12.012€ anuales y 18.668€ anuales.
4,5%	Entre 18.668€ anuales y 70.044€ anuales.
8 %	Entre 70.044,01€ y 100.000€; y más de 100.000€ para trabajadores sujetos al régimen PAYE.

Por otro lado, existe un recargo de un 3% para los autónomos cuya renta supere los 100.000 € anuales. <http://www.revenue.ie/en/tax/usc/index.html>

Impuesto sobre las ganancias de capital- *Capital Gains Tax*

Las ganancias de capital materializadas tras la venta de activos (precio de venta menos coste de compra indexado para reflejar la inflación y deducidos ciertos gastos asociados a la adquisición) están sujetas al *Capital Gains Tax*. El tipo aplicado es del 33%, siempre y cuando estas ganancias sean generadas a partir del 6 de diciembre de 2012 (*Finance Act 2012*). Para ganancias anteriores a esta fecha se recomienda consultar el siguiente enlace:

<http://www.revenue.ie/en/tax/cgt/index.html>.

Relevant Contracts Tax

Por otro lado y en el sector concreto de la construcción, existe el *Relevant Contracts Tax* (RCT), impuesto que se aplica solo a contratos de subcontratación dentro de este sector. El tipo general de este impuesto es del 20% y se aplica al valor total del contrato de subcontratación.

La tasa impositiva RCT dependerá del historial de cumplimiento con los ingresos. Las tres tasas impositivas del sistema RCT para subcontratistas se aplican de la siguiente manera: un historial de cumplimiento tributario actualizado: 0% un historial de cumplimiento fiscal sustancialmente actualizado: 20% un historial de cumplimiento tributario deficiente, o para aquellos que no se han registrado con Ingresos: 35%.

Impuesto sobre la propiedad – *Local Property Tax*

Tras la publicación de los Impuestos Generales del Estado para el 2013, se ha introducido un nuevo impuesto sobre la propiedad residencial (*Finance Act 2012*). La tasa del impuesto se ha establecido en los siguientes tramos: 0,18% sobre el valor de mercado de los inmuebles de hasta 1 millón € y 0,25% sobre la cuantía que exceda el millón de euros.

Desde 2015, las autoridades locales pueden variar la tarifa LPT básica en propiedades residenciales. Las tasas básicas de LPT son 0,18% y 0,25%. Estas tarifas pueden aumentarse o disminuirse hasta en un 15% (ambas tarifas deben ajustarse en la misma cantidad) conociéndose como factor de ajuste local.

Impuesto sobre adquisiciones de capital – *Capital Acquisitions Tax*

Las adquisiciones de capital en Irlanda están gravadas a una tasa general del 33%. Como adquisiciones de capital, sujetas a este impuesto, se consideran todas aquellas donaciones y sucesiones además de fideicomisos discrecionales de capital que sean transferidos a partir del 6 de diciembre del 2012. Para adquisiciones de capital anteriores a esta fecha se recomienda consultar el siguiente enlace: <http://www.revenue.ie/en/tax/cat/rates.html>.

Este impuesto permite ciertas deducciones que dependen de la naturaleza del capital transferido y de la persona receptora del mismo. Para más información sobre deducciones de este impuesto, se puede consultar el siguiente enlace:

<http://www.revenue.ie/en/tax/cat/index.html>.

Para más información en: <http://www.revenue.ie/en/tax/stamp-duty/e-stamping/guidance-note-categories-instrument.pdf>.

Impuesto sobre el alcohol y el tabaco – Excise Dutys - e Impuesto de matriculación

Los impuestos sobre el alcohol y el tabaco se encuentran entre los más elevados de la UE. Para más información sobre estos impuestos (Excise Duty) véase el siguiente enlace: <http://www.revenue.ie/en/tax/excise/duties/excise-duty-rates.html>.

El impuesto de matriculación oscila entre el 22,5% y el 30% del precio de adquisición del coche en función del tamaño del motor.

6.3 CONVENIO DE DOBLE IMPOSICIÓN

Existe un Convenio entre Irlanda y España para evitar la doble imposición y prevención de la evasión fiscal, publicado en el B.O.E. núm 309, de 27 de diciembre de 1994.

7 FINANCIACIÓN

El sistema financiero irlandés está basado en el Banco Central de Irlanda (BCI), que tiene las competencias financieras de regulación, supervisión y protección al consumidor en los ámbitos, no solamente bancarios, sino también de seguros y de empresas de inversión. El sistema financiero irlandés es un ejemplo de una autoridad única financiera, el BCI.

El Banco Central de Irlanda se creó en 1943. Ha tenido en su historia escasas oportunidades de desarrollar una política monetaria autónoma ya que hasta 1979 dependía del Banco de Inglaterra, al tener la libra irlandesa una paridad de uno a uno con la libra esterlina, era de hecho una unión monetaria con el Reino Unido. Este "régimen cambiario" de moneda única se mantuvo hasta la entrada de la libra irlandesa en el mecanismo de cambios del sistema monetaria europeo en 1979. La libra esterlina se quedó fuera y entonces se rompió la paridad entre las dos libras. A partir del uno de enero de 1999 se crea el euro e Irlanda participa desde el primer momento en la moneda única. El BCI es miembro del Sistema Europeo de Bancos Centrales y participa, por tanto, en la definición de la política monetaria de la zona euro, con un peso del 1,3772 % del total (España 9,6981%, aunque su población es más de 9 veces mayor, pero su PIB oficial es sólo tres veces el de Irlanda, que fue de 370 m.m. de euros en 2020).

La Federación Irlandesa de Bancos y Pagos (BPFI por sus siglas en inglés) establecida en 2014 tras la unión de la federación irlandesa de bancos y la asociación irlandesa de servicios de pago, representa a más de 100 instituciones miembros nacionales e internacionales y se encarga de movilizar los recursos y conocimientos del sector para ofrecer valor y beneficio a sus miembros (About BPFI, 2021).

Dentro de la BPFI se encuentran también afiliada la Federación de bancos internacionales en Irlanda (FIBI) la cual representa a todos los bancos internacionales establecidos en el país. La Federación de Bancos Internacionales de Irlanda (FIBI) es la voz principal del sector de servicios bancarios y financieros internacionales en Irlanda. Como afiliada de BPFI, los miembros de la Federación incluyen a muchos de los proveedores de servicios financieros más grandes del mundo y emplean colectivamente a casi diez mil personas en Irlanda.

Mención especial merece el International Financial Service Centre (IFSC) el cual se ha convertido en uno de los principales centros de servicios de fondos de cobertura en Europa contando con la presencia de muchas de las instituciones financieras más importantes del mundo. En principio se constituyó para incentivar la instalación de empresas del sector de servicios financieros, a través de exenciones fiscales. Hoy en día esas exenciones ya no existen,

pero eso no ha impedido que siga siendo la ubicación específica en la que se encuentran la mayoría de las empresas del sector financiero.

La financiación basada en el mercado "*Market-based finance*" ha crecido rápidamente en los últimos años tanto en Irlanda como a nivel Internacional. Irlanda se ha convertido en uno de los principales centros mundiales de este tipo de financiación definida como la obtención de deuda o liquidez a través de los mercados financieros en lugar de a través del sistema bancario. En Irlanda, este sector está dominado principalmente por fondos de inversión y fondos del mercado monetario los cuales representan alrededor de dos tercios de los activos totales. Como resultado del crecimiento sustancial de este sector financiero, la estructura del sistema financiero irlandés ha experimentado cambios significativos durante la última década. Esta pasó de estar equilibrada entre las actividades financieras bancarias y no bancarias a estar completamente dominada por las instituciones financieras no bancarias en la actualidad.

Dentro del sector bancario, cabe diferenciar el sector mayorista del minorista. El primero se dedica con gran eficiencia a las operaciones con gobiernos y grandes corporaciones, así como a labores de asesoría financiera, y opera generalmente en el marco del IFSC. El sector minorista, por su parte, se centra en economías domésticas y pequeñas y medianas empresas. Este sector bancario doméstico sigue el modelo de banca universal. El sector minorista hoy en día Irlanda cuenta con 5 bancos operativos: AIB Group, Bank of Ireland Group y Permanent TSB (PTSB), que son bancos constituidos en Irlanda y Ulster Bank Ireland y KBC Bank Ireland, que son filiales de grupos bancarios extranjeros. Estos dos últimos han anunciado, recientemente en 2021, que desean reducir, e incluso, eliminar sus actividades bancarias minoristas en Irlanda. El ministro de finanzas irlandés ha calificado como lamentables estas decisiones, ya que reducirán la competencia bancaria, en perjuicio de consumidores y empresas locales. Hoy en día, el gobierno irlandés tiene participaciones mayoritarias en dos grupos bancarios (71% en AIB y un 75% en Permanent TSB) y una participación minoritaria (14% en el Banco de Irlanda).

Otras entidades que operan en el sector minorista son las "*Building Societies*" o sociedades de crédito hipotecario. En su origen, se trataba de instituciones especializadas en la financiación para la adquisición de viviendas. Desde 1989 se les permite ampliar su gama de servicios y actualmente la mayoría de ellas ofrecen todo tipo de servicios bancarios. La principal es el *EBS Building Society*. En una escala menor, cabe mencionar las *credit unions* o cajas de crédito. Se trata de instituciones sin ánimo de lucro y que generalmente operan en las comunidades más pobres, concediendo créditos a sus miembros a un tipo de interés inferior al del mercado, remunerando también sus depósitos a un menor tipo.

Por otro lado, expresamente para la financiación de PYMES irlandesas se creó la *Strategic Banking Corporation of Ireland* (SBCI), que es la institución hermana del Instituto de Crédito Oficial (ICO) en España. Su objetivo es proporcionar financiación al por mayor a bancos e instituciones financieras no bancarias para otorgar préstamos a las PYME (las cuales componen una gran parte del tejido empresarial de Irlanda) a un tipo de interés bajo y a largo plazo. Las principales entidades que prestan financiación a través del SBCI son el *European Investment Bank* (EBI), el *Ireland Strategic Investment Fund* (ISIF), el *Council of Europe Development Bank* (CEB) y el *Funding and Debt Management unit of the National Treasury Management Agency* (NTMA). Para más información visitar: <https://sbci.gov.ie/our-partners/funding-partners>.

El fondo del ISIF está controlado por el Tesoro (NTMA) y cuenta con 10.500 millones de euros para invertir en actividades que mejoren la actividad económica de Irlanda. Tras una revisión por parte del Ministro de Finanzas de los posibles apoyos para la economía de Irlanda durante la pandemia Covid-19, se decidió que el ISIF centrara la inversión en empresas de mediana y gran escala en Irlanda a través del *Pandemic Stabilisation and Recovery Fund* (PSRF por sus siglas en inglés). Este fondo se centrará en la inversión en empresas grandes y medianas que empleen a más de 250 empleados o con una facturación anual superior a 50 millones de euros. El ISIF podría considerar invertir en empresas por debajo de estos niveles si se considera que son de escala sustancial y de importancia significativa a nivel nacional o regional).

En cuanto a los medios de pago, los pagos con tarjeta han continuado creciendo con fuerza, impulsados por las tarjetas de débito, cuyos volúmenes crecieron un 18,3% en 2019 a más de 1.100 millones. La expansión de los pagos con tarjeta contactless ha contribuido a reducir la dependencia de los consumidores del efectivo. Los volúmenes de pagos contactless crecieron un

40% en 2019 y representaron alrededor del 40% del volumen total de pagos con tarjeta. Irlanda es uno de los pocos países del mundo donde los cheques todavía se usan regularmente, sin embargo, el uso de cheques ha disminuido drásticamente en los últimos años: el uso de cheques irlandeses per cápita bajó de 22,1 en 2009 a 6,4 en 2019.

Finalmente, una entidad de ahorro a destacar es An Post (empresa estatal de correos en Irlanda), la cual está autorizada por el Ministro de Finanzas para proporcionar servicios de pago y está regulada por el Banco Central de Irlanda en la prestación de dichos servicios. Entre dichos servicios se incluyen la oferta de seguros, depósitos de ahorro e inversión, préstamos, pago de facturas, transferencias, cambio de monedas, cuenta corriente, etc.

En cuanto al sector de los seguros, la Ireland Insurance es la organización representativa del sector de los seguros en Irlanda. Sus miembros representan alrededor del 95% de las empresas que operan en el mercado irlandés, lo que la convierte en líder del sector. Irlanda es uno de los seis principales mercados de seguros de Europa y el segundo más grande de reaseguros en la UE y presta servicios a 25 millones de asegurados en 110 países a nivel internacional.

En general, los costes de los seguros en Irlanda son muy elevados. Esto se debe en parte al sistema legal, que permite reclamaciones millonarias y en parte al reducido nivel de competencia existente en el mercado. Los atractivos beneficios que existen en el sector atrajeron a líderes mundiales, como Great American Insurance International (EEUU) y Quanta Capital (EEUU). Los operadores británicos Brit Insurance, la segunda aseguradora del Reino Unido, y ARB Underwriting, también se encuentran operando en el mercado irlandés.

El Pensions Board es el organismo encargado de regular las pensiones, tanto la contributiva como la voluntaria, a través de los llamados *Personal Retirement Savings Account* (PRSA). Desde septiembre de 2003, todas aquellas empresas que cuentan con personal contratado deben ofrecer a los empleados que no tengan acceso a un fondo de pensiones corporativo la posibilidad de contribuir a algún PRSA. Los fondos de pensiones están gestionados por los principales bancos y compañías de seguros, y constituyen un instrumento para completar las pensiones estatales, que son bastante bajas..

Hay que mencionar también que Irlanda se ha convertido en un país con gran actividad e importancia en cuanto a los fondos de inversión. La Irish Funds Industry Association (Irish Funds), es el organismo representativo de la comunidad internacional de fondos de inversión en Irlanda. Representa a gestores de fondos, depositarios, administradores, agentes de transferencias, firmas de asesoría profesional y otras empresas especializadas involucradas en la industria de servicios de fondos internacionales en Irlanda. Irlanda es un miembro de habla inglesa de la UE y la Eurozona y es conocida por su apoyo a la industria de fondos lo que ha generado que hoy en día más de 1000 gestores de fondos de más de 50 países tengan activos administrados en el país.

Pasando a las actividades mayoristas, en su mayoría tienen lugar en el marco del IFSC. Aparte de no aplicar retenciones a los intereses pagados a no residentes y estar exentos de pagar el Impuesto de Sociedades los fondos de inversión colectiva y de seguros de vida, el principal atractivo de Irlanda es el bajo Impuesto de Sociedades. El IFSC emplea de manera directa a 35.000 personas, con un salario anual medio de 60.000€ y aporta el 7.4% del PIB Irlandés.

La Bolsa irlandesa (ISE por sus siglas en inglés), que data de 1793, fue parte integrante del *International Stock Exchange of the United Kingdom & the Republic of Ireland Limited* hasta que por la norma *The Stock Exchange Act, 1995*, se separó de la misma convirtiéndose en la Bolsa irlandesa como ente independiente.

En 2018, la Bolsa irlandesa pasó a formar parte del Euronext y empezó a operar bajo el nombre de *Euronext Dublin*. El Euronext es una bolsa de valores paneuropea que se formó en 2000 como resultado de la fusión de las bolsas de valores de París, Ámsterdam y Bruselas. A lo largo de los años, se ha fusionado con otras bolsas de valores regulando hoy en día los mercados de Ámsterdam, Bruselas, Dublin, Lisboa, Oslo y París.

Euronext Dublin también está autorizado por el Banco Central de Irlanda para operar sus cuatro

mercados de valores: Euronext Dublin, Euronext Growth, Global Exchange Market (GEM) y Atlantic Securities Market (ASM).

8 LEGISLACIÓN LABORAL

8.1 RELACIONES LABORALES

Las principales regulaciones referentes a legislación laboral están contenidas en la siguiente disposición: *Industrial Relations Act, 1946, 1990*, y enmiendas relacionadas, la última del año 2015. De acuerdo con las regulaciones incluidas en esta disposición, se considera que existe relación laboral siempre que una persona preste un servicio a otra de forma regular, a cambio de una contraprestación. Los derechos y obligaciones del empresario y de los trabajadores se regularán por lo establecido en las leyes, estatutos, convenios colectivos y por los usos y costumbres del sector. El contrato puede celebrarse expresa o tácitamente, de forma oral o escrita.

Dicha ley también regula el *Labour Court*, tribunal destinado a investigar conflictos laborales en la industria, y *The Labour Relations Commission*, cuya misión es la prevención y resolución de posibles conflictos. De él también dependen el *Conciliation Service* y el *Right Commissioner Service*.

La ley que regula los términos del contrato laboral es el *Terms of Employment (Information) Act. 1994 y 2001*. En su apartado tercero se especifica que el empleador debe de entregar al trabajador, en un plazo no superior a los dos meses desde el comienzo de la relación laboral, un documento escrito indicando los elementos esenciales del contrato de trabajo y las principales condiciones de ejecución de la prestación laboral.

En cuanto a la legislación sobre el despido en Irlanda, hay que decir que el mercado laboral es muy flexible y el despido es más sencillo que en España. En este respecto, existen dos tipos de despidos: justificado e injustificado. Un empresario puede despedir a un empleado de manera justificada, con un preaviso que variará según la antigüedad del empleado (si el motivo del despido es justificado y no grave; si es grave, no hay preaviso).

La única obligación del empresario en este caso será pagarle al empleado los días que haya trabajado en el último mes, el preaviso y la indemnización correspondiente (que también variará según la antigüedad del empleado). Por otro lado, el empleado podrá apelar el despido ante la Comisión de Regulaciones Laborales. Es importante recordar que solo podrá apelar si ha trabajado 12 meses en la empresa con contrato indefinido. Para más información consultar los siguientes enlaces:

- Despido improcedente:

https://www.citizensinformation.ie/en/employment/unemployment_and_redundancy/dismissal/unfair

- Derechos del trabajador:

http://www.citizensinformation.ie/en/employment/unemployment_and_redundancy/losing_your_job/

- Motivos justos de despido:

https://www.citizensinformation.ie/en/employment/unemployment_and_redundancy/dismissal/fair_g

- Pagos por despido procedente:

https://www.citizensinformation.ie/en/employment/unemployment_and_redundancy/redundancy/red

Organization of Working Time Act, 1997 regula el derecho al descanso y a las vacaciones y

establece un número máximo de horas de trabajo. Además, la ley establece lo siguiente:

- El tiempo medio máximo de trabajo por semana se fija en 48 horas, cuya media puede ser calculada teniendo en cuenta, 4, 6 ó 12 meses dependiendo de las circunstancias. Para más información, ver siguiente enlace:
https://www.citizensinformation.ie/en/employment/employment_rights_and_conditions/hours
- Tiempos de descanso: diario: Un mínimo de 11 horas cada 24; semanal: Un período de 24 horas precedido por el descanso diario (11 horas); en horario de trabajo: 15 minutos cuando se han trabajado 4 horas y media, y 30 minutos cuando se han trabajado 6, tiempo que puede incluir o no el primer descanso. Para más información:
https://www.citizensinformation.ie/en/employment/employment_rights_and_conditions/hours
- Sobre el horario nocturno, destacar la diferencia entre trabajo nocturno y trabajador nocturno. El trabajo nocturno es aquel realizado entre las 12 de la noche y las 7 de la mañana. Un trabajador nocturno es aquel que trabaja al menos 3h entre las 12 de la noche y las 7 de la mañana y que trabaja por la noche al menos la mitad de sus horas laborables al año. Un trabajador nocturno no debería trabajar más de una media de 8 horas en un periodo de 24 horas. Para más información, ver el siguiente enlace:
https://www.citizensinformation.ie/en/employment/employment_rights_and_conditions/hours
- Sobre las vacaciones existe el derecho a un periodo de vacaciones pagadas de 4 semanas al año.
- Días festivos: En Irlanda existen 9 días festivos nacionales a los cuales los trabajadores tienen derecho. Existirá un pago compensatorio por trabajar los domingos. Para más información ver el siguiente enlace:
https://www.citizensinformation.ie/en/employment/employment_rights_and_conditions/leave

Es importante tener en cuenta que los períodos de vacaciones previstos por la legislación son únicamente los derechos mínimos y por lo tanto, esto supone que el empleado y el empleador pueden acordar derechos adicionales.

Un sindicato es una organización formada para proteger los derechos e intereses de los miembros que representa. Los empleados tienen el derecho establecido en la Constitución de afiliarse a un sindicato. Este debe tener una licencia de negociación para poder negociar los salarios de los empleados y otras condiciones de empleo.

La *ICTU* (*Irish Congress of Trade Unions*) es la confederación que engloba a la mayoría de los sindicatos de la isla (55) y representa actualmente a más de 830.000 trabajadores de la República y Norte de Irlanda.

Con respecto a las relaciones colectivas, existen varios convenios colectivos que regulan las condiciones mínimas de trabajo de empleados de determinados sectores. Sin embargo, la negociación centralizada tiene más relevancia en la economía irlandesa que la sectorial.

Los acuerdos resultantes de las negociaciones establecidas entre sindicatos y empresas se denominan *Collective Agreements*. En el caso de que un *Collective Agreement* sea registrado en el Juzgado Laboral (*Labour Court*), se conoce como *Registered Employment Agreement* (REA).

Los *Joint Labour Committees* (JLC) regulan las condiciones de empleo y establecen tarifas mínimas de salario para los empleados en ciertos sectores, mediante *Employment Regulation Orders* (ERO).

Los JLC se establecen por orden estatutaria del Juzgado Laboral en virtud del *Industrial Relations Act 1946*.

La ley *Industrial Relations* en su *Amendment Act 2012* reforma el *Joint Labour Committees* y los *Registered Employment Agreements* (REAs).

Como consecuencia de una decisión tomada por la Corte Suprema (*High Court*) y efectiva desde el 7 de julio de 2011, todos los *Employment Regulation Orders* (EROs) dejaron de tener efecto estatutario. Del mismo modo, la Corte Suprema también acordó que todos los *Registered Employment Agreements* (REAs) dejaran de tener efecto estatutario a partir del 9 de mayo de 2013.

Desde enero de 2014 el número de *Joint Labour Committees* se redujo a 8 (de los 17 que existían previamente). Los *Committees* que actualmente existen regulan los siguientes sectores de actividad: agricultura, cáterin, servicios de limpieza, peluquerías, hoteles (sin incluir la zona de Cork), sector minorista y seguridad industrial. Están integrados por trabajadores y empresarios de cada sector.

Se puede consultar información disponible sobre el marco laboral en la web del [Department of Social Protection](#).

[IBEC](#) (*Irish Business and Employers Confederation*) es el mayor organismo representante de las empresas irlandesas. En total, representa los intereses de 7.500 compañías irlandesas, un 70% de los trabajadores en Irlanda.

El último pacto social acordado entre sindicatos, patronal, gobierno y trabajadores, *Towards* se firmó en 2006 y supuso un aumento de los salarios entorno al 4,3% en el período comprendido entre 2007 y 2009, además de una mejora en las pensiones.

Los conflictos laborales y la huelga están también regulados en la *Industrial Relations Act, 1990*. Según la ley, antes de la celebración de una huelga los miembros de los sindicatos deberán llevar a cabo una votación para alcanzar la mayoría a favor de la celebración. En caso favorable, es necesario notificárselo a la empresa antes de que la huelga tenga lugar.

Esta ley también obliga a los sindicatos a establecer unas normas que regulen el proceso de votación para la celebración de una huelga u otro tipo de acción laboral. Dicha votación debe ser secreta y anunciada de forma organizada a los miembros. En caso de que la votación no fuera llevada a cabo, el sindicato responsable quedaría expuesto a un requerimiento judicial que podría parar la huelga o acción laboral. Si se sigue adelante con la acción sin haber realizado la votación, los implicados no podrán beneficiarse del derecho a inmunidad.

Para más información:

https://www.citizensinformation.ie/en/employment/employment_rights_and_conditions/industrial_rel

8.2 COSTE DEL TRABAJADOR PARA LA EMPRESA

Costes laborales. Salarios.

El *Payment of Wages Act, 1991* establece que el salario que percibirá el trabajador deberá venir determinado en el contrato. Contempla además la posibilidad de que la prestación del servicio por parte del trabajador se realice a cambio de retribución no dineraria y garantiza el derecho de todos los trabajadores a la elección del modo de pago de su salario. Asimismo, obliga al empresario a informar por escrito al trabajador del salario base inicial, de los complementos salariales y las posibles deducciones que le sean aplicables.

El *National Minimum Wage Act 2000* establece el nivel del salario mínimo. En términos generales, para un trabajador adulto con experiencia es desde 1 de enero de 2021 de 10,20€ por hora trabajada. Existen algunas excepciones en las que el salario mínimo es menor. Para más información ver el siguiente enlace:

https://www.citizensinformation.ie/en/employment/employment_rights_and_conditions/pay_and_em

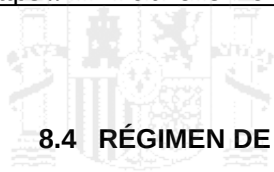
8.3 ACTIVIDAD LABORAL DE EXTRANJEROS

Los ciudadanos del Área Económica Europea (países de la Unión Europea más Islandia, Liechtenstein y Noruega) y Suiza, no necesitan visado o permiso de trabajo en Irlanda.

Para el resto de los extranjeros con interés en trabajar en Irlanda, existen 9 tipos de permiso de trabajo disponibles. Para más información, ver los siguientes enlaces:

- https://www.citizensinformation.ie/en/employment/migrant_workers/employment_permits/wor
- https://www.citizensinformation.ie/en/employment/migrant_workers/employment_permits/ove

El Departamento de Negocios, Empresas e Innovación ha realizado cambios en la forma en que se emiten y renuevan los permisos de trabajo durante el período de emergencia de COVID-19. Para más información puedes consultar estos cambios en el siguiente enlace: https://www.citizensinformation.ie/en/moving_country/immigration_and_employment_permits_during_covid_19/



8.4 RÉGIMEN DE SEGURIDAD SOCIAL

En Irlanda, todos los trabajadores desde los 16 a los 66 años están obligados a contribuir a la Seguridad Social, Pay Related Social Insurance (PRSI). Los pagos a la Seguridad Social dependerán del tipo de trabajo que realice (empleado o por cuenta propia) y de sus ingresos. Hay 11 clases diferentes de cotización: A, B, C, D, E, H, J, K, M, S y P. Se comentan a continuación los más utilizados:

Clase A

En general, la mayoría de empleados pagan la seguridad social como empleados de Clase A. Se trata de aquellas personas con un empleo industrial, comercial y de servicios que trabajan bajo un contrato de servicio con un salario computable de 38€ o más por semana de trabajo.

Pagos Clase A:

Si gana 352€ o menos por semana, no tendrá que pagar nada. Esto no significa que no contribuya, sino que el empleador es quién pagará en su nombre.

Si gana más de 352€ por semana, pagará un 4%. Cabe mencionar que en 2016 se introdujo un crédito sobre la seguridad social según el cual, se reduce la cantidad de PRSI a pagar por aquellas personas que ingresen entre 352,01€ y 424€ semanales. Esta reducción es de un máximo de 12€. Para más información consultar el siguiente enlace:

Si gana entre 352.01€ y 424€ por semana, el crédito máximo de 12€ se reduce en una sexta parte de sus ingresos semanales que superen los 352,01€

Pagos de la empresa:

- 8,8% cuando el asalariado percibe hasta 398€ semanales.
- 11,05% cuando el asalariado percibe más de 398€ semanales.

Clase S:

Las personas que pagan la Clase S incluyen agricultores, profesionales, ciertos directores de empresas, personas con negocios propios o en sociedades y personas con ingresos de inversiones, alquileres o pagos de mantenimiento.

Pagos Clase S:

- Si tiene entre 16 y 66 años, paga un PRSI del 4% sobre todos sus ingresos o 500 €, el mayor importe de ambos.
- Si gana menos de 5.000 € por cuenta propia en un año, está exento del PRSI, pero puede pagar 500 € como contribuyente voluntario.

Para más información consulte el siguiente enlace:

https://www.citizensinformation.ie/en/social_welfare/irish_social_welfare_system/social_insurance/

9 INFORMACIÓN PRÁCTICA

9.1 COSTES DE ESTABLECIMIENTO

Costes de constitución de sociedades

Para la constitución de una sociedad se ha de proceder al registro de la misma en el Company Registration Office, CRO (equivalente al Registro Mercantil español). Para ello se requiere la entrega de los siguientes documentos:

o Formulario A1. Donde se detalla el nombre de la compañía, su sede, secretario y directores, su consentimiento para actuar como tales, los suscriptores del capital y detalles de sus acciones, así como una declaración estatutaria del objeto social de la sociedad y de que ésta cumple con los requisitos del *Companies Act 2014*. Coste: 100€ si se hace en papel y 50€ si se hace online.

o Hay que recordar que también se puede incurrir en otros gastos, como el servicio de traducción jurada, servicio de asesoramiento jurídico, sello de la empresa etc.

Para más información al respecto sobre documentación adicional, así como precios de inscripción de otro tipo de actos se pueden consultar los siguientes enlaces:

- www.cro.ie/registration/business-name
- www.cro.ie/en-ie/Registration/Company
- www.cro.ie/publications/fees/company

Adquisición y alquiler de propiedades. La adquisición de propiedad en Irlanda, tanto de tierra como de inmueble, queda registrada en el Property Registration Authority Ireland. Una vez queda registrada, es el tenedor de la misma quien adquiere las responsabilidades fiscales, medioambientales y de permisos de la propiedad en cuestión. Normalmente se paga un depósito del 10% del precio de la propiedad a la firma del contrato además del *stamp duty* o impuesto de timbrado. Antes de edificar se requiere un permiso de construcción (*planning permission*). Para obtenerlo se debe realizar una solicitud, publicar la intención de edificación en el periódico y esperar la decisión de la autoridad correspondiente, que tendrá en cuenta las objeciones que puede plantear cualquier persona.

En cuanto al precio de la vivienda, éste ha subido considerablemente en los últimos años, debido a la escasez de viviendas que vive el país. En concreto, en el último año se ha registrado un crecimiento en el precio de la vivienda del 1,1% y se espera que este crecimiento se mantenga a pesar de la crisis económica causada por el COVID-19. Para más información sobre los precios la vivienda en Irlanda, consultar la web del CSO.

En línea con los precios de la vivienda, los precios de alquiler también han incrementado fuertemente en los últimos años. A pesar de la crisis del COVID-19, los precios de alquiler aumentaron un 1,2% desde enero a julio de 2020 y el alquiler medio en el país se situó en 1.412€ al mes (Datos de www.daft.ie). Con el objetivo de limitar estos incrementos, el estado ha introducido nuevas normativas y controles en los incrementos de los precios de alquiler. Se puede encontrar más información en la web del Residential Tenancies Board (organismo público de arrendamientos residenciales)

Costes de personal. Los salarios, especialmente los referidos a personal cualificado, son sustancialmente más elevados que en España. Los últimos datos publicados por el CSO para el tercer trimestre de 2020, indican una remuneración media por hora en Irlanda de 24,90€, con un salario medio semanal de 797.83€, y que supone un 3,7% más que el mismo periodo del año anterior. Para más información, visitar la página web del CSO.

En cualquier caso, cabe recordar que las cotizaciones a la Seguridad Social en Irlanda (PRSI) son sustancialmente inferiores a las españolas. Estas suponen en términos generales un 10,75% del salario bruto del empleado por parte de la empresa y un 4% de cotización por parte del trabajador.

Costes de suministros

• Telefónico

El coste telefónico dependerá de la compañía con la que se vaya a contratar. Las principales compañías telefónicas disponibles en Irlanda son:

- Eir
- Virgin Media
- British Telecom
- Pure Telecom

• Electricidad y gas

La electricidad en Irlanda constituye el gasto principal de suministros básicos. Las principales compañías de suministro de electricidad y gas en Irlanda son:

- Suministradoras de electricidad y gas:

- Electric Ireland
- Bord Gáis Energy
- Energia
- SSE Airtricity

- Suministradoras de sólo electricidad:

- BE energy
- Pinergy
- Panda Power
- PrePay Power

- Suministradoras de sólo gas: Flogas Natural

• Carburantes

Se pueden comprobar los precios de los carburantes actualizados a diario en la siguiente página web: www.pumps.ie

• Impuestos locales

Cada administración local tiene competencia total en la aplicación de estos impuestos. Incluimos en este apartado los impuestos para locales comerciales e industriales del ayuntamiento de Dublín (Dublin City Council) de forma orientativa:

- Suministro de agua y alcantarillado: Cantidad fija anual de 151€ más el consumo de agua estimado en aquellos casos en los que no se haya instalado un contador. Para el año 2020, el coste por m³ de agua consumida es de 1,99€. Más información en la web del organismo Irish Water

- Recogida de Basuras: La recogida de basuras en Dublín está gestionada por empresas privadas. Para el sector industrial y comercial se establece una cuota variable en función de la cantidad de bolsas o contenedores. Con ello se racionaliza la recogida y paga más el que más contamina. En 2017, el coste medio nacional de recogida de basura fue de 304€ según una

encuesta de AA.

Contribución urbana (*Municipal Rate*): Grava los bienes inmuebles. Su importe se determina aplicando un multiplicador a la base imponible del inmueble:

- a. La base imponible del inmueble la determina la Comisión de Evaluación en función del valor neto del disfrute de la propiedad, o estimación de renta a precios de mercado.
- b. Se le aplica un multiplicador que establece el Ayuntamiento de Dublín anualmente. Para el año 2021 este es de 0,268.

Por otro lado, dependiendo de que el local esté o no situado en determinadas calles, el Ayuntamiento cobrará una parte de los costes de reestructuración, instalación y mantenimiento del mobiliario urbano.

9.2 INFORMACIÓN GENERAL

Tanto el gaélico como el inglés son lenguas oficiales. En el año 2016 (último censo realizado hasta la fecha) el 39,8% de la población se declaraba capaz de hablar gaélico (aunque no lo hable a diario). No obstante, dicha población se concentra en los denominados "Gaeltacht", áreas situadas principalmente en la zona oeste, noroeste y suroeste, cuyo número de habitantes se reduce. (Fuente: [CSO Ireland](#), Censo de Población 2016). En el censo de 2016, el 78,3% de la población se declaraba católica, un 10% sin religión, y un 2,8 anglicano-protestante.

Irlanda es uno de los once países de la UE que adoptó el euro desde enero de 2002. En general, el horario de los bancos es de 10 am a 4 pm, salvo los jueves, que permanecen abiertos hasta las 5 pm; y los fines de semana, que no abren. No obstante, cada banco tiene un horario de apertura variable según el día de la semana que puede comprobarse en su página web. Para obtener efectivo, además de a los cajeros automáticos, se puede recurrir al servicio habitualmente ofrecido por los comercios de *cash back* al cliente que paga con tarjeta de crédito (devolución de efectivo con cargo a la cuenta corriente asociada a la tarjeta de pago), en cantidades limitadas.

El uso de las tarjetas de crédito está enormemente difundido. Se aceptan en prácticamente cualquier local. Las más comunes son Visa y Mastercard, seguida de American Express. El pago con cheque también es práctica habitual, aunque cada vez está desapareciendo. Cabe mencionar que existen cargos ligados a la tenencia de tarjetas.

Con las nuevas tecnologías aparecen también nuevos medios de pago electrónicos como es el uso de Applepay y GooglePay, altamente extendidos en el país. Lo mismo ocurre con los pagos "contact less", en diciembre de 2020 este medio de pago superó los 1.000 millones de euros por primera vez, registrando una media de 36 millones de euros al día utilizando esta tecnología (datos del *Banking and Payments Federation Ireland*).

Los dos bancos principales son: *Bank of Ireland*, y *AIB- Allied Irish Bank*. Además de éstos, otros bancos más pequeños son: *Ulster Bank*, *Permanent TSB*, y *KBC Bank Ireland*. La banca online está cobrando más protagonismo y aplicaciones como *Revolut* y *N26* ganan cada día más clientes. Revolut cuenta con más de 1 millón de clientes en Irlanda y N26 cuenta con más de 200.000 clientes a enero del 2021, este último doblando la cifra en solo un año. Debido a este gran crecimiento de ambas aplicaciones, los mayores bancos en el país (AIB, Bank of Ireland, Permanent TSB y KBC) han creado una *joint venture* con el objetivo de lanzar una aplicación que pueda rivalizar con Revolut y ofrecer así transferencias instantáneas de dinero.

Son llamativas las dificultades que pueden encontrarse para abrir una cuenta en el país ya que hay que cumplir los siguientes requisitos: tener en propiedad el PPSN (número de la Seguridad Social irlandés) y prueba de residencia en el país.

Los ciudadanos de la UE sólo necesitan pasaporte en vigor o documento nacional de identidad. Por otra parte, Irlanda no es signataria del Acuerdo de Schengen. En 2020 y 2021, debido a la pandemia covid-19, las autoridades irlandesas, han aplicado las restricciones a los movimiento internacionales de personas, en coordinación con la UE, en función de los indicadores de propagación del virus.

Irlanda se encuadra en la zona horaria GMT, lo que supone una hora menos que en la España peninsular durante todo el año.

Los comercios suelen tener un horario de 10 a 18 horas de lunes a sábado, excepto los jueves, día en que los comercios abren hasta las 20 horas. No obstante, hay una tendencia, en particular en supermercados, de alargar los horarios de apertura, que en ocasiones son de 24 horas. Los domingos suelen abrir los centros comerciales y algunos establecimientos a partir de las 12 horas.

Las fiestas nacionales son las siguientes:

- 1 de enero
- 17 de marzo (*St. Patrick's Day* - día nacional de Irlanda)
- Viernes Santo (no oficial, pero ampliamente extendida)
- Lunes de Pascua
- primer lunes de mayo, de junio y de agosto y último de octubre
- 25 de diciembre
- 26 de diciembre (*St. Stephen's Day*)

En la práctica se cumplen horarios de 8-9h a 17- 17.30h. Algunas empresas permiten a los trabajadores salir los viernes antes.

Condiciones sanitarias. Enfermedades comunes. Las condiciones sanitarias pueden calificarse de buenas, sin que pueda identificarse ninguna carencia seria en este sentido. Irlanda es un país que ha desarrollado una notable conciencia verde y un alto nivel de exigencia higiénica. Ambos se protegen oficialmente como factores coadyuvantes a la imagen del país como exportador de alimentos de calidad. Así, la etiqueta de cualquier producto en conserva contendrá la mención “sin colorantes, sin conservantes, sin aditivos artificiales”. Existe una normativa estricta en cuanto a la manipulación de productos frescos. Son enfermedades comunes las afecciones leves de garganta o vías respiratorias, catarros o gripes producto de la condición fría y húmeda del clima.

Precauciones higiénicas. Conviene tener en cuenta las siguientes cuestiones.

a) El agua en Dublín tiene buen sabor, aun siendo puerto de mar. El agua está fluorada y es perfectamente seguro beber del grifo en la mayor parte del país.

b) De forma recurrente aparece en las escuelas el problema de piojos. Los directores advierten de este hecho y durante algunas semanas se aplica a los niños el champú adecuado.

c) La basura doméstica se recoge sólo una vez por semana. La recogida de residuos como papel y plásticos se hace a través de empresas privadas, por tanto, es imprescindible disponer de uno o dos contenedores fuera de la casa, en el jardín o garaje, donde ir acumulando las bolsas de desecho diario.

Servicios médicos, hospitalarios y farmacéuticos. El sistema irlandés presenta ciertas peculiaridades que son diferentes al sistema sanitario al que se está acostumbrado en España. La gran diferencia es que en Irlanda no existe cobertura sanitaria universal y todos los servicios sanitarios son de pago. Es por ello que la contratación de un seguro médico privado se hace necesaria:

a. El estamento médico se compone de dos niveles, el del GP o *General Practitioner* (médico de familia) y el de los *Consultants* (médico especialista). Los primeros trabajan normalmente en sus propias clínicas privadas, mientras que los segundos se encontrarán en clínicas privadas u

hospitales. No se puede acudir a un especialista (aunque sea asistencia privada) sin pasar antes por el médico de familia, que será quien produzca la cita.

b. En las tiendas de comestibles y supermercados se pueden encontrar antipiréticos comunes (paracetamol, aspirina). La mayor parte de los medicamentos se expenden en farmacia y previa receta médica, de forma personalizada. El alcohol etílico en las farmacias se denomina *surgical spirit* (si se pide alcohol se interpretará que se demanda bebida). Es recomendable incluir en la mudanza algunos productos de consumo habitual para casos de afecciones simples. Se puede comprobar qué productos farmacéuticos están aprobados por la Agencia irlandesa del medicamento y productos sanitarios www.hpra.ie.

c. No existen farmacias de guardia 24 horas. No obstante, algunas cuentan con un horario especialmente amplio.

La infraestructura hospitalaria es en general deficiente. Se está renovando actualmente, pero sorprende el estado de muchos hospitales. Además, los precios por los servicios sanitarios son bastante altos: un especialista suele cobrar por consulta el doble que en España.

Los siguientes hospitales cuentan con servicios de emergencia 24 horas: St. Vincent's Hospital; St. James Hospital; Beaumont Hospital.

Urgencias 24 horas atención infantil: The National Children's ; Temple St Hospital;

Our Lady's Hospital (también conocido como *Crumlin hospital*).

Para urgencias menores, VHI Healthcare y Laya Healthcare cuentan con varios centros propios.

Existen además clínicas privadas con los últimos avances tecnológicos como Blackrock Clinic, situada en el barrio del mismo nombre, un moderno edificio que alberga una colección completa de especialistas, centros de análisis y farmacia; y el Beacon Hospital, en la zona de Sandyford, y que fue construido recientemente.

Irlanda disfruta de un grado de seguridad relativamente alto. Entre los delitos más comunes figuran los relativos a la propiedad (hurtos y robos en las viviendas). En todo caso, en general se percibe un alto grado de seguridad. Ni la droga ni los atracos son problemas generalizados y las calles, aparcamientos y parques públicos pueden ser calificados de bastante seguros aunque, como en casi todas partes, haya zonas que es mejor evitar al anochecer.

En la ciudad de Dublín pueden distinguirse claramente dos zonas distintas: norte y sur del río Liffey. Si la zona sur acoge la mayor parte de las oficinas y los barrios residenciales (Ballsbridge, Donnybrook, etc.), en la zona norte se aprecia un nivel de vida mucho más bajo e incidencia de droga, pandillas juveniles, etc., aunque también cuenta con determinadas zonas residenciales de bastante categoría (como Howth o Malahide).

Desde marzo de 2020 hasta la actualidad, mayo de 2021, el 95% de los vuelos internacionales y nacionales se han suspendido, así como las frecuencias de las conexiones marítimas, debido a la pandemia del covid-19. En períodos de menos restricciones, en el último año, han habido más vuelos, pero en ningún momento ha habido un flujo regular de pasajeros. La mayor parte del tiempo, las autoridades irlandesas han desaconsejado los vuelos internacionales de entrada y de salida. A finales de abril, el gobierno irlandés ha indicado, que si el ritmo de vacunación se mantiene alto, quizás en julio comenzaría un tráfico aéreo y marítimo más intenso. Hasta principios de 2020, la situación de las comunicaciones aéreas y marítimas de Irlanda era la siguiente:

Con el exterior

Irlanda cuenta con tres aeropuertos internacionales, en Dublín, Cork y Shannon, junto con otros de cobertura nacional en Kerry, Waterford, Sligo, Galway, Donegal y Knock. Los primeros operan vuelos regulares a Londres (con gran frecuencia), las principales ciudades del Reino Unido y

resto de la UE, así como vuelos transatlánticos a Nueva York, Boston, Atlanta, Chicago, Los Ángeles, Méjico y La Habana entre otros. Las compañías irlandesas Ryanair y Aerlingus presentan la mayor oferta de vuelos.

Por vía marítima es muy popular el tráfico mixto, pasajeros y carga. Son varias las rutas regulares entre Irlanda con Inglaterra, Gales, Francia, Bélgica y España: Rosslare-Dunquerque (con la naviera DFDS una vez a la semana), Cork-Zeebrugge (con la naviera CLdN dos veces por semana), Rosslare-Bilbao los miércoles y viernes (con la naviera Brittany dos veces por semana) Dublín-Holyhead (Irish ferries y Stena Line), Dublin-Cherbourg (Irish Ferries), Rosslare-pembroke (Irish Ferries), Rosslare-Fishguard (Stena Line) Rosslare-Chergourg (Stena Line y Brittany Ferries) Cork-Roscoff (Brittany Ferries). Tras el Brexit, son varios los operadores que están trabajando en la creación de nuevas líneas marítimas que eviten pasar por el Reino Unido, y algunas de las líneas arriba mencionadas han sido creadas en el 2020.

Con España

Iberia Express ofrece vuelos a Madrid desde Dublín y a Barcelona con Vueling. Aparte de Madrid y Barcelona, existen vuelos directos con Alicante, Almería, Bilbao, Santander, Fuerteventura, Gerona, Gran Canaria, Ibiza, Lanzarote, Málaga, Murcia, Palma de Mallorca, Reus, Santiago de Compostela, Sevilla, Tenerife y Valencia (aunque algunos de ellos se cancelan en invierno). No obstante, tras el COVID y la limitación del vuelo aéreo, las compañías solo mantienen frecuencia reducida en las siguientes rutas desde Dublín: Alicante, Barcelona, Fuerteventura, Gran Canaria, Lanzarote, Málaga, Madrid, Sevilla y Tenerife.

Telefónicas y Postales

Irlanda dispone de una red de teléfonos moderna y accesible prácticamente desde cualquier punto del territorio, aunque el despliegue de banda ancha se está realizando con cierto retraso.

En telefonía fija, la compañía *Eir*, anterior monopolio, es líder del mercado. *BT Ireland* es su principal competidor y existe una amplia variedad de compañías que ofrecen servicios con tarifas reducidas. Existen 5 compañías que actualmente prestan servicios de telecomunicaciones móviles: *Vodafone*, *Eir Mobile*, *Three*, *Virgin Media* y *Tesco*, que ofrece sus servicios a través de la red de *Three*. Recientemente *Eir Mobile* ha sacado su operador virtual *GOMO* que ha tenido buena acogida en el mercado con una campaña masiva de precios bajos.

Por otra parte, la banda ancha ha comenzado tardíamente su despliegue, aunque actualmente se ha dinamizado la oferta de ADSL. Según una encuesta realizada por COMREG (comisión reguladora de las telecomunicaciones en el país) el coste medio mensual por línea telefónica y banda ancha fue de 59€ al mes. En cuanto a la conexión de quinta generación, tres compañías tienen licencia para prestarlos y lo están haciendo actualmente: *Vodafone*, *Eir* y *Three*.

An Post es la empresa de correo postal nacional, www.anpost.ie

La Compañía estatal CIE provee el servicio público de transporte por autobús y tren entre las principales ciudades así como el servicio público metropolitano en Dublín, Cork, Galway, Limerick y Waterford. Si bien se ha anunciado en varias ocasiones que se introduciría competencia en el sector, ello se ha ido posponiendo y en la actualidad persiste un monopolio.

Para trenes interurbanos la web de Irish Rail facilita información de horarios y precios.

En Dublín no existe metro, si bien la misma CIE administra el llamado Dart (Dublin Area Rapid Transit), un servicio de tren suburbano que recorre la franja costera de la ciudad y sus alrededores, desde Howth -en la zona norte- hasta Greystones, ya en el condado de Wicklow, que limita al sur con el de Dublín.

Asimismo, desde mediados 2004 ha comenzado a operar una red de tranvía (LUAS), de dos

líneas, una que conecta el sur con el centro y otra que transcurre del oeste al este de la ciudad. Estas dos líneas no están conectadas entre sí, aunque se están llevando a cabo los trabajos destinados a realizar dicha conexión.

En general el transporte público en Dublín es muy deficiente, con un sistema radial de autobuses que hace larga e incómoda, cuando no imposible, la comunicación transversal. Incluso las comunicaciones con el centro, que son aceptables en las horas punta, se vuelven imprevisibles a lo largo del día por su escasa frecuencia. La empresa de autobuses que opera en Dublín y sus alrededores es Dublin Bus. También opera una compañía con destino al aeropuerto de Dublín, Air Coach.

El servicio de taxis es aceptable y no es demasiado caro en relación al nivel de vida. Algunas empresas de taxis son: NCR Cabs (677 2222); City Cabs (873 11 22); Speed Cabs (475 0800); y Local Taxi (248 10 00). La empresa Hailo (app para usuarios de taxi) proporciona sus servicios en Dublín.

Transportes interiores: carreteras

La red de carreteras es en general muy deficiente, con escasos arcenes y ausencia de mojones indicativos de la carretera por la que se circula. Los escasos kilómetros de autovías y la ausencia de circunvalaciones en gran parte de las poblaciones hacen que la estimación de la duración de un viaje no pueda hacerse con criterios europeos habituales. Una media de 60/70 km/hora es lo previsible.

No obstante, en los últimos años se ha construido un considerable número de tramos de autovías que facilitan los desplazamientos por carretera. Dublín está directamente conectada con Cork, Galway y Belfast. En la página web de la autoridad de carreteras, NRA, se puede consultar los tramos de autovía de las principales conexiones del país.

Aunque Irlanda ha adoptado el sistema métrico decimal y las distancias se indican en kms. en la señalización moderna, existen muchos letreros antiguos en millas. Desde el año 2005, los límites de velocidad se expresan en Km/hora y son, con carácter general: 50 Km/h en ciudades y pueblos, 80 Km/h en carreteras regionales y locales, 100 km/h en carreteras nacionales y 120 Km/h en autopistas. En general, los conductores irlandeses son muy educados y amables y facilitan una conducción tranquila y sin estrés alguno. El uso de la bocina, por ejemplo, es prácticamente nulo.

Automóviles. Servicio técnico, gasolina

La oferta automovilística es notablemente amplia, con claro predominio japonés que ha sido tradicionalmente el primer exportador de automóviles a Irlanda, aunque con importante competencia alemana. En las carreteras irlandesas se ve una gran cantidad de automóviles de alta gama. Los automóviles tienen un precio muy superior al de Europa continental.

El carné de conducir español es válido para circular en Irlanda. En principio, se debe matricular el coche en Irlanda en el plazo de 6 meses desde su entrada en el país. Los seguros automovilísticos son caros, si bien pueden encontrarse algunos con precios moderados.

Las facilidades de servicio técnico son amplias y, por lo general, atienden de forma bastante rápida en términos de cita y de ejecución (aunque también a elevados precios).

La gasolina es de las marcas multinacionales habituales (Shell, BP, Texaco, Statoil, etc.), aparte de ciertas marcas locales. Se venden todos los tipos de combustible.

Además de las tradicionales empresas que ofrecen alojamiento como son hoteles, *guesthouses*, *farmhouses*, *B&Bs* y *Caravan & Camping*, existe en el país *Fáilte Ireland's Welcome Standard*, que permite y certifica empresas ofrecer alojamiento que no cumplen los requisitos para ser

clasificadas con las categorías anteriores. Irlanda ofrece un total de 223.398 camas (Accommodation Capacity 2019, [Fáilte Ireland](#)) liderado por la categoría de hoteles quienes ofrecen el 66% del total de estas camas. Dentro de los hoteles, dominan los de 3 y 4 estrellas representando casi el 80% de total de hoteles. A su vez, el número de hoteles se caracteriza por su concentración en el país: Dublin (18,7% de los hoteles), Galway (9,8%) y Cork (9,2%).

En cualquier caso, los precios son elevados, especialmente si se comparan con la relación calidad/precio que se encuentra en España. Conviene verificar los precios que ofrece directamente el hotel con los de su página web y los que se obtienen a través de agencia. Puede haber diferencias importantes, sin que una de estas vías sea siempre la más barata.

La modalidad mencionada de los B&B está muy extendida a lo largo del país junto con una amplia red de pequeños hoteles de administración familiar. El precio medio por noche en Irlanda para dos personas es de 109€. En la Oficina de Turismo disponen de listados registrados, aunque si no se viaja en fechas muy señaladas se puede conseguir alojamiento en casi todas las localidades (no siempre en Dublín) en el mismo día.

9.3 DIRECCIONES ÚTILES

Representaciones oficiales

Los servicios de la Administración irlandesa en España: representación diplomática, Oficina Comercial, Oficina de Turismo, Food Board y Sea Fisheries Board, se agrupan en un único edificio denominado "Casa de Irlanda":

Paseo de la Castellana 46
28046 Madrid
Embajada:
Tel: 91 576 35 00 / 91 436 40 93
embajada@irlanda.es
www.dfa.ie/irish-embassy/Spain

Oficina de Enterprise Ireland:
Director: Alberto Cisterna
Tel: 91 436 40 86
www.enterprise-ireland.com

Otras

La oficina del IDA (organismo similar a Invest in Spain) para España se encuentra en Francia, 27 Rue de Berri, Paris, 75008.
Email: idaireland@ida.ie
www.ida-ireland.es

Representaciones oficiales españolas

Embajada y consulado de España. 17A Merlyn Park
Ballsbridge Dublin 4
Tel.: 00 353 (0)1-269 1640/2597
emb.dublin@maec.es
www.exteriores.gob.es/embajadas/dublin/es/Paginas/inicio.aspx

Oficina Económica y Comercial 35 Molesworth Street
Dublin 2
Tel.: 00 353 (0)1-6616313
dublin@comercio.mineco.es
www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/portada/index.html?idPais=IE

Instituto Cervantes Lincoln House Lincoln Place Dublin 2
 Tel.: 00 353 (0)1-6311500
cendub@cervantes.es
www.dublin.cervantes.es

Oficina de Turismo de España Callaghan House
 13-16 Dame Street
 D02 HX67, Dublin
 Tel.: 00 353 (0)1-6350200
dublin@tourspain.es

Cámara de Comercio: No existe una Cámara de Comercio española. Lo más similar sería la "Ireland Spain Economic Association".
 Ireland Spain Economic Association, 41 Fitzwilliam Place,
 D02XY54
 Email: secretary@isea.ie Web: www.isea.ie

Principales organismos de la Administración pública de Irlanda. A través de la página www.irlgov.ie se accede a todos los departamentos ministeriales y agencias estatales. Cabría destacar las siguientes:

Department of Finance
 Government Buildings, Merrion St. Upper, D02 R583.
 Tel +353 1 676 7571
webmaster@finance.gov.ie
www.gov.ie/finance

Department of Enterprise, Trade and Employment 23 Kildare Street, Dublin 2
 Tel: +353 (0)1 631 2121
 LoCall: 1890 220 222
info@enterprise.gov.ie
www.enterprise.gov.ie/en/

Enterprise Ireland
 The Plaza, Eastpoint Business Park, Dublin 3
 Tel: +353 (01) 727 2000
www.enterprise-ireland.com

IDA
 Three Park Place
 Hatch Street Upper
 Dublin 2
 Tel: +353 (0) 1 603 4000
idaireland@ida.ie
www.idaireland.com

Central Statistics Office (CSO) Skehard Road, Cork T12 X00E
 Tel: + 353 (0)21 453 5000
information@cso.ie
www.cso.ie

Companies Registration Office (Registro Mercantil) Gloucester Place Lower, Mountjoy
 D01 C8P4
 Tel.: +353 (0)1 804 5200
cro.info@enterprise.gov.ie
www.cro.ie

